

Netværk handler om at lytte og blive lyttet til

Ole Sten Christensen er i netværket med mange, mange års erfaring inden for IT, ledelse samt at manøvrere stilsikkert igennem moradset af EU-bureaukrati.

Han står i spidsen for Management of Value Group, en konsulentvirksomhed, der arbejder for at skabe og maksimere værdien hos deres kunder. Hans primære motivation for at være en del af GLOBAL-Network er, at det er rentabelt for ham – eller som han selv siger, så *”Giver GLOBAL-Network direkte adgang til min målgruppe.”*

Det er kun dig selv, der sætter grænsen for, hvor meget du vil. Her er GLOBAL-Network værdifuldt

En rådgiver med internationalt udsyn

For Ole er den store udfordring for tiden den kommende EU-Persondataforordning, også kendt som GDPR. Han siger selv om situationen: *”Det minder om år 2000-projekterne, hvor der var store krav til dokumentation, som de færreste kunne gennemskue. De store virksomheder er klar, men jeg oplever at de små og mellemstore virksomheder kigger forvirret på mig, når jeg spørger om de er forberedte. Det er tragisk, for det kan ende ud i mange problemer og bøder.”*

Ekspertise inden for dette område er en af grundene til, at han værdsætter GLOBAL-Network; han kører rundt til forskellige grupper og holder indlæg om emnet.

Ole tilføjer selv, at *”I mange netværk kan man ikke få sin stemme hørt. Hos GLOBAL-Network har jeg muligheden for at dele ud af den erfaring jeg har opbygget igennem mange år.”*

Ole Sten Christensen er et klokkeklart eksempel på det vi samler på i GLOBAL-Network: eksperter inden for deres felt, der søger at gøre en forretning ud af at levere kvalitetsservice. Han har også hurtigt fået succes igennem netværket, hvor han allerede har fået flere nye kunder.

Om succesen siger han *”Det er ikke bare held. Det kræver man lytter – virkelig lytter – til sit netværk, deres behov og deres ønsker. Det jeg hører er, at de små og mellemstore virksomheder ikke kan klare alt selv, og så er man nødt til at hente folk ind udefra. Det er nemmere igennem netværket, fordi det er med til at skabe en større tillid.”*

Slid og slæb baner vejen

For Ole ligger værdien i at sætte møder op og skabe gode relationer. Han uddyber: *”Det er kun dig selv, der sætter grænsen for, hvor meget du vil. Her er GLOBAL-Network værdifuldt. Du kan til enhver tid skrive til en gruppe og sige man gerne vil komme. Selvom du ikke er indlægsholder, så kan man godt få byttet visitkort og delt nogle flyers og brochurer ud.”*

Nøglen til succes i netværket handler for Ole om at følge op. Han slår fast, at *”Det der med at få ordren sker ikke på selve mødet i gruppen. Det sker til kaffemødet. Det kræver man lægger noget indsats i det. Duerne flyver ikke færdigstegte ind i munden”*

Vil du gerne lyttes til?

Som deltager hos GLOBAL-Network har man, foruden sin faste gruppe, adgang til alle grupper i landet som gæst. Det betyder, at man har direkte adgang til mange ligesindede, der vil det samme som dig: skabe bæredygtig værdi for virksomheden.

Hør mere ved at kontakte os på

Web: www.GLOBAL-Network.com
Mail: info@GLOBAL-Network.com
Telefon: +45 70 209 609