

Indlægsholder katalog

Efterår 2020



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Solhøj Vænget 3
DK-2750 Ballerup
Telefon: +45 70 209 609

www.GLOBAL-Network.com
info@GLOBAL-Network.com
Cvr. nr: 30 08 83 01

Bank: Nykredit
Reg. nr: 5472
Konto nr: 000 0928 550

Indholdsfortegnelse

Tips og tricks fra en revisor	4
Selvstændige - Pas på dig selv og din virksomhed	5
Nyt! Flere penge til dig - færre penge til banken	6
Skidt snak på de sociale medier - do's and dont's	7
Køb mit lort eller smut!	8
Beskyt dit produkt- før andre stjæler det!	9
Hvad er et patent - og hvad kan det bruges til?	10
Brand - beskrivelse af helt speciel brandsag	11
Forsikringer - virksomhedens forsikringer.....	12
Få nye kunder med automatisering	13
Arv og testamente.....	14
Styrk din forretning gennem velgørenhed!.....	15
Fra menneskeligt overskud til fond!.....	16
Lær at skabe balance ml dit arbejds- og privatliv.....	17
Sådan bevarer du din motivation	18
Samarbejde: En genvej til resultater og trivsel.....	19
Styrer du efter virksomhedens kerneopgave?	20
Sådan gør DU effektivt og miljøvenligt rent !.....	21
Advokatens gode råd om inkasso og retssager.....	22
Find din virksomheds kernehistorier	23
Er din hjemmeside klar til tiden efter corona?.....	24
Vask og stryg din PowerPoint præsentation	25
Slip stolen	26
Vi drikker for lidt champagne!.....	27
Ro (overblik) – Retning (strategi) – Resultater	28
Sådan får du mere værdi af Networking	29
Visuel branding for begyndere	30
Business-Case: træf bedre forretningsbeslutninger.....	31
Kom ud med dit produkt med hjælp fra influencers	32
Fortæl verden om dig selv og dit produkt	33
Fotos - Skil jer ud og vær personlige	34
Styrk dit mentale immunforsvar!	35
Får du mon truffet "de rigtige" beslutninger?.....	36
Andet Tips til din privatøkonomi	36
Mit forfatterskab	38
Døden er kun begyndelsen.....	39

Én enkel ændring.....	40
Styr på Vægten	41
Sådan får du mere fra hånden på mindre tid.....	42
Foredraget der kan ændre dit liv... Hvis du vil!	43
LEAN – vejen til bedre resultater.....	44
Gør hverdagen nemmere med LEAN.....	45
5 effektive tips til overskud i hverdagen	46
Hvem er en landinspektør	47
Har du ondt?.....	48
Når hjernen sætter kroppen i alarmberedskab.....	49
MUS med effekt –.....	50
Dit team - kærlighed eller krigszone	51
Hvad koster stress på virksomhedens bundlinje?	52
Work smarter – Not harder: Styr på tidsoptimisten	53
Regnskabscoaching – undgå at spille din tid.....	54
Digital marketing strategi.....	55
Den kommunikative værktøjskasse.....	56
Du må godt lege med LEGO®	57
Led din virksomhed med hjertet	58
Erhvervsforsikring - undgå at føle sig snydt	59
Salg - kræver mere end en god ide!	60
Hvorfor mere Mental Styrke efter Corona?	61
Mere Bundlinje gennem Positiv Intelligens.....	62
Sådan får du flere kunder via de sociale medier	63
En dyr investering! Overvejelser ved appudvikling	64
Sundhed, sandhed og spin	65
Tænk før du hyrer mig!	66
Har portræt/produktfoto grafen sin berettigelse?	67
Sælg på følelser	68
Det gode salgs møde	69
Problemer!	70
Øg arbejdslysten i dit team	71
Effektive møder med Walk & Talk.....	72
Din virksomhed i LEGO?	73
Lego... Vol 2. Hvad sker der på den anden side?.....	74
Oversigt over mødedage	76

Tips og tricks fra en revisor

Indlægget omhandler en blandet pose bolcher af gode tips og tricks fra en erfaren men moderne revisor. Blandt emnerne kan nævnes:

- Digitalisering af virksomhedens økonomistyring (også for de helt små)
- Hvad koster det at have en medarbejder?
- Oversete skattemæssige muligheder.

Herudover afsætter jeg gerne tid til småsnak efter morgenmødet hvor deltagerne kan få svar på løst og fast.

Denne viden får du

1. Praktisk viden om hvordan man kan digitalisere sit bogholderi
2. Praktiske eksempler på fradrag nogle selvstændige overser
3. Mulighed for at stille "dumme" spørgsmål til en revisor

Om indlægsholderen

Navn:	Martin Dyhr Jørgensen
Firmanavn:	Christensen Kjærulff
Telefon:	33 30 15 45
Mail:	mdj@ck.dk
Branche:	Revision og økonomisk rådgivning
Fast gruppe:	Ballerup
Kører fra postnr.:	1620
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Christensen Kjærulff er et mellemstort revisionsfirma og beskæftiger ca. 120 medarbejdere på kontoret i Store Kongensgade i København. Jeg har bl.a. rådgivet adskillige iværksættere fra idé til realisation, herunder også rådgivning ved kapitaltilførsel udefra. Ligeledes har jeg hjulpet adskillige virksomheder fra manuelt til automatiseret bogholderi og økonomisk rapportering og til at finde den optimale forretningsmæssige struktur.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Johnny Hansen, Paula Bay, Jan Brøgger og Rikke Samuttis

Andet

Selvstændige - Pas på dig selv og din virksomhed

På bedste "Pixie bogs" facon, guides du ind i et univers som for de fleste er sort stof. Som selvstændig er du ikke automatisk med i en pensions- og forsikringsordning, hvorimod stort set alle lønmodtagere i dag er opfattet af en firmapensionsordning. At stå udenfor, kan få uoverskuelige konsekvenser for både dig selv, din familie og dit firma. Så hvad gør du? Fakta: 1. Kun 1/3 af alle selvstændige har tegnet en forsikring som dækker dem ved længere varende sygdom (tab af erhvervsevnen). Samtidig viser en undersøgelse foretaget af Berlingske, at for tæt på hver anden selvstændige, vil det have store negative konsekvenser (bl.a. konkurs), hvis vedkommende blev ramt af en sygdom/skade af længerevarende karakter. Fakta 2. Kun halvdelen spare op til pension og langt størstedelen af disse spare for lidt op. Fakta 3. For mange selvstændige er det prisen som oftest er det største barriere for at forsikre sig og sin familie ordentligt. Det råder vi også bod på. Det koster mindre end du tror.

Denne viden får du

1. Du bliver i stand til at indgå en dialog med f.eks. din bank
2. Du får indsigt i betydningen og konsekvenser med/uden en pensions/forsikringsaftale

Om indlægsholderen

Navn: Tom Clausen
Firmanavn: Nordic Insure - Forsikringsformidler
Telefon: 21 19 75 13
Mail: tcl@nordicinsure.dk
Branche: Pensions- og forsikringsrådgivning (Liv & Pension)
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra postnr.: 2000
Køretid: 5:00

Om virksomheden

Nordic Insure - Forsikringsformidler indenfor liv & pension - Godkendt af det danske finansstilsyn. Attraktivt setup til både selvstændige/indehavere samt virksomheder(firmapension). Vi er kundens mand - altid!

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Johnny Hansen, Maj Westphal, Paula Bay

Andet

Nyt! Flere penge til dig - færre penge til banken

Spar tusindvis af kroner. Lær på 15 min, hvordan du finder de skjulte omkostninger på din pensionsordning. Og lær hvordan du kan sammenligne priser på forsikringer. Bliv guidet til at tage kampen op med din bank eller pensionselskab og lær at stille de rigtige spørgsmål. Du kommer til at se eksempler på, at personer med f.eks. 20 år til pensionering kan opnå kr. 250.000 mere i pension til sig selv, blot ved at optimere tingene. Flere penge til dig - og færre til banken/pensionselskabet!

Denne viden får du

1. Deltagerne bliver i stand til at forholde sig kritisk til pensions- og forsikringstilbud
2. Deltagerne vil fremover vide hvilke spørgsmål der skal stilles, før de kan vælge det rigtige/bedste tilbud

Om indlægsholderen

Navn:	Tom Clausen
Firmanavn:	Nordic Insure - Forsikringsformidler
Telefon:	21 19 75 13
Mail:	tcl@nordicinsure.dk
Branche:	Forsikringsformidler - Liv & Pension
Fast gruppe:	Ballerup
Kører fra postnr.:	2000
Køretid:	5:00

Om virksomheden

Nordic Insure - Vi er kundens mand. Altid! - Godkendt af det danske finanstilsyn - Forsikringsformidler indenfor "Liv & Pension" Attraktivt setup til både den selvstændige/indehaveren samt virksomheder(firmapension)

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Skidt snak på de sociale medier - do's and dont's

Skidt snak på de sociale medier sker hver dag og kan være svært at undgå og vanskeligt at håndtere, så det ikke løber løbsk. Har du selv oplevet det? Ellers har du sikkert hørt om nogen, der har fået en bemærkning med et negativt budskab. En kritik, som bare står der og blinker & larmer eller nærmere skriger som en sirene ud til hele omverdenen.

Denne viden får du

Jeg vil give eksempler, hvor det er løbet løbsk og hvordan man kan undgå at skidt snak udvikler sig til shitstorming.

Om indlægsholderen

Navn: Bente Saxmose
Firmanavn: Inspirationschefen
Telefon: 28 74 46 00
Mail: bentesax@inspirationschefen.dk
Branche: Konsulentvirksomhed
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra postnr.: 2300
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Inspirationschefen hjælper soloselvstændige med salg, markedsføring og branding på de social medier.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Frederiksberg

Køb mit lort eller smut!

Køb mit lort eller smut!

Er nok ikke verdens bedste service eller salgstitel, men hvordan kan man forvandle sig til honning, så man tiltrækker drømmekunden?

Branding & markedsføring på de sociale medier er et tidskrævende og stort arbejde for gør-det-selv selvstændige.

Denne viden får du

Jeg vil give dig simple ideer til hvordan du kan kommunikere til din drømmekunde på de sociale medier og tiltrække udfra en kombination af tankestil og salgspsykologi.

Om indlægsholderen

Navn: Bente Saxmose
Firmanavn: Inspirationschefen
Telefon: 28 74 46 00
Mail: bentesax@inspirationschefen.dk
Branche: Konsulentvirksomhed
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra postnr.: 2300
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Inspirationschefen hjælper soloselvstændige med salg, markedsføring og branding på de social medier.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Frederiksberg

Beskyt dit produkt- før andre stjæler det!

Lær om de 7 mest almindelige redskaber du kan bruge til at beskytte dit produkt, eller forretning, så der du kan forhindre andre i at stjæle eller kopiere det - eller dig! Lær om 3 vigtige ting du skal gøre for at sikre at du ikke mister muligheden for at kunne beskytte dit produkt! Dette indlæg er et sjældent 'live' oplæg og dermed en lille appetizer på hvad du kan lære i kurserne. Indlægget giver et overblik over hvilke muligheder der kan være (og hvornår disse muligheder ikke længere er tilgængelige). Indlægget er tænkt som inspiration til at øge bevidstheden om hvad man kan undersøge hvis man ønsker at holde andre fra at sælge det din virksomhed sælger.

Denne viden får du

1. Produkt beskyttelse
2. Immaterielle rettigheder og andre redskaber (fx. Patenter, varemærker m.m.)
3. Bevidsthed om timing af visse handlinger - og konsekvensen heraf

Om indlægsholderen

Navn: Gyde Balzer Carstensen
Firmanavn: PATENTsmarter
Telefon: 25 67 63 56
Mail: gyde@patentsmarter.com
Branche: Online undervisning; patenter og immaterielle rettigheder
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra postnr.: 2450
Køretid: 1:00

Om virksomheden

PATENTsmarter™ laver onlinekurser så iværksættere, virksomhedsejere og andre med produktansvar kan lære at beskytte deres produkt(er) og lærer hvordan man undgår rettigheder ejet af andre!

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Hvad er et patent - og hvad kan det bruges til?

I dette indlæg fortæller Gyde dig hvad et patent er, hvad det kan bruges til - og hvad det ikke kan bruges til. Du får også et overblik over hvad man kan få et patent for og hvilke krav der er til en opfindelse, så den kan patenteres.

Efter indlægget har du et bedre indtryk af om et patent kan være relevant for det produkt du er ved at udvikle eller har udviklet- og om du bør undersøge om du kan patentere det (hvis du ønsker det!).

Denne viden får du

1. Indtryk af hvad et patent er og kan bruges til
2. Indtryk af hvad man kan få et patent for
3. Bedre fornemmelse af om et patent kan være relevant for din virksomhed

Om indlægsholderen

Navn:	Gyde Balzer Carstensen
Firmanavn:	PATENTsmarter
Telefon:	25 67 63 56
Mail:	gyde@patentsmarter.com
Branche:	Online undervisning; patenter og andre immaterielle rettigheder
Fast gruppe:	Frederiksberg
Kører fra postnr.:	2450
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Gyde Balzer Carstensen, ejer af PATENTsmarter™ laver onlinekurser så iværksættere, virksomhedsejere og andre med produktansvar kan lære at beskytte deres produkt(er) og hvordan man kan undgå rettigheder ejet af andre!

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Brand - beskrivelse af helt speciel brandsag

I anonymiseret form, beskrives helt speciel brandsag, der med mange forskellige forhold strakte sig over ca. 24 mdr.

Der beskrives de problemer og udfordringer der var med forsikringsdækning - men også "de gode" situationer/aftaler. Alt set fra forsikringsrådgivers side, der var skadelidtes rådgiver gennem hele forløbet.

Denne viden får du

Viden om hvordan en større forsikringsskade kan forløbe - og få gode råd til at undgå at stå i dårlige situationer forsikringsmæssigt.

Om indlægsholderen

Navn:	Flemming Sonnesen
Firmanavn:	ForsikringsMæglerGruppen Danmark ApS
Telefon:	22 66 62 77
Mail:	fs@fmg.dk
Branche:	Forsikring
Fast gruppe:	Sydkysten
Kører fra postnr.:	2620
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Rådgiver vedrørende skadesforsikring, herunder

- hjælp og rådgivning ved skader
- udbud af forsikringer (bedste og billigste forsikringer)
- daglig hjælp og rådgivning omkring alt vedrørende forsikringer

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen, Jørgen Søndergaard m.fl.

Andet

Forsikringer - virksomhedens forsikringer

Forholdsvis kort gennemgang af virksomhedens skadesforsikringer.

Man skal ikke forsikre alt og for enhver pris - men det er vigtigt at have styr på hvilke forsikringer der er lovpligtige og hvilke andre forsikringer der kan være behov for at have.

Det er vigtigt at få taget stilling til, hvilke risici man har i virksomheden - og ud fra dette vurdere og vælge hvilke områder man selv vil tage risikoen for og hvilke områder man vælger at sørge for forsikringsdækning. Der bliver gennemgået hvilke lovpligtige forsikringer der er for en virksomhed. De mest almindelige forsikringer bliver gennemgået - også i forhold til tilvalgsdækninger m.v. - samt en del områder man specielt skal være opmærksom på.

Specielle forsikringer bliver kort nævnt - kun for at give eksempler på hvilke typer forsikringer der er inden for specielle områder.

Denne viden får du

Viden om hvilke forsikringer der findes for virksomheder, herunder specielle krav inden visse dækninger f.eks. tyveriforsikring. Samt kendskab til hvilke forsikringer der er lovpligtige.

Om indlægsholderen

Navn: Flemming Sonnesen
Firmanavn: ForsikringsMæglerGruppen Danmark ApS
Telefon: 22 66 62 77
Mail: fs@fmg.dk
Branche: Forsikring
Fast gruppe: Sydkysten
Kører fra postnr.: 2620
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Rådgiver vedrørende skadesforsikring, herunder
- hjælp og rådgivning ved skader
- udbud af forsikringer (bedste og billigste forsikringer)
- daglig hjælp og rådgivning omkring alt vedrørende forsikringer

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen, Jørgen Søndergaard m.fl.

Andet

Få nye kunder med automatisering

På dette indlæg vil jeg komme ind på hvordan man vha. automatisering kan kultivere sine salgsprocesser ved hjælp af automatisering af markedsføringskanaler (fx. SEO, Annoncering og email). Du får vist, hvad der skal til at du møder ind hver eneste dag til varme leads der sidder klar og venter på du kontakter dem. Så du på den måde bevæger dig fra kold kanvas og over til gode sikre relevante kunde-emner. Dette indlæg er målrettet virksomheder der vil sælge mere B2B og virksomheder som tilbyder services B2C (fx. rengøring, håndværkere, frisører, tandlæger mv.).

Denne viden får du

1. Hvordan du kommer igang med automatisering
2. Hvordan automatisering kan skabe resultater for dem
3. Hvilke værktøjer du skal benytte til at lave automatisering
4. Hvordan du måler på automatisering
5. En punktliste på processen, som gør det nemt at komme igang

Om indlægsholderen

Navn: Michael Rurup Andersen
Firmanavn: Aversant ApS
Telefon: 30 56 90 97
Mail: kontakt@michaelrurupandersen.dk
Branche: Digital Marketing
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra postnr.: 2620
Køretid: 0:30

Om virksomheden

Som digital marketing specialist lever jeg i spændingsfeltet mellem IT, markedsføring, salg, big data og automatisering. Jeg kan derfor hjælpe jer med planlægning, igangsættelse, eksekvering og effekt-måling af jeres digital marketing.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Arv og testamente

Hvordan sikrer ægtefæller/papirløse par hinanden bedst muligt? Hvad med dine, mine, vores børn og arv? Anslået halvdelen af al arv havner andre steder end afdøde ønskede det. Derfor er oplægget for dig, som ønsker medbestemmelse over, hvor arven skal ende – ikke mindst til ugifte samlevende og personer med sammenbragte børn. I mit daglige arbejde støder jeg ofte på spørgsmål såsom, hvem arver hvem - og hvor meget? Hvad sker der med vores pensionsordninger og livsforsikringer? Hvad sker der med arven, hvis vi ikke har børn? Derudover er der også spørgsmålet om arv, hvis man ikke er gift, men har været samboende i mange år. Jeg vil vi gennemgå arvereglerne, hvordan ægtefæller/papirløse par sikrer hinanden bedst muligt, herunder problematikken omkring dine og mine og vores børn, og ikke mindst betingelserne for uskiftet bo og reglerne for arv og gaver m.m. Det rejser også spørgsmålet ang. testamente - er det virkelig nødvendigt at oprette et testamente, hvis man kun har fælles børn? Og sv

Denne viden får du

Om indlægsholderen

Navn: Sajitha Sureshkanna
Firmanavn: Ret&Råd Glostrup Greve Ballerup Frederiksberg
Telefon: 46 30 46 87
Mail: ssu@ret-raad.dk
Branche: Advokat
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra postnr.: 2630
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Advokatvirksomhed der kan bistå med juridiske problemstillinger

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Styrk din forretning gennem velgørenhed!

Hvorfor giver det mening at arbejde med velgørenhed når du skal vækste din virksomhed? Øg din virksomheds synlighed/vækst ved at tage et socialt ansvar og vælge et samarbejde med en velgørenhedsfond!

CSR/velgørenhed får større og større betydning i forhold til den måde dine kunder ser på din virksomhed. Case: fra Michellin mad til synlighed via en fond.

Denne viden får du

1. Hvad kan en velgørenhedsfond gøre for din virksomhed
2. Hvad bør du som virksomhed sikre dig når du vælger et CSR projekt
3. Hvordan fungerer det gode samarbejde mellem RaceBusinessFonden og vores samarbejdspartner Saxgastro

Om indlægsholderen

Navn:	Jan Møllegaard
Firmanavn:	RaceBusinessFonden
Telefon:	31 13 16 12
Mail:	jan@racebusinessfonden.com
Branche:	Velgørenhedsfond
Fast gruppe:	Gentofte
Kører fra postnr.:	2630
Køretid:	6:00

Om virksomheden

RaceBusinessFonden er en fond som samler penge ind til børn og familie i en svær hverdag, gennem arrangementer og events. klik ind her: www.racebusinessfonden.com

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Fra menneskeligt overskud til fond!

Hvordan din passion går fra ide til fond. Du vil komme med på en rejse som fortæller vores historie om hvordan vi startede hjemme ved spisebordet, til idag at bruge mere en 4 timer hver dag 7 dage om ugen efter vores almindelige arbejde. Du ville komme tæt på passion for mennesker/relationer samt ikke mindst vigtigheden af netværk når en drøm skal udledes. Vi giver dig et indblik i forskellen på en virksomhed og en fond.

Du vil komme til at mærke hvad en hjertesag kan gøre for dig.

Denne viden får du

1. Vigtigheden af netværk og stærke relationer
2. Hvad kræver fonds arbejde
3. Drivkraften i at gøre en forskel

Om indlægsholderen

Navn: Jan Møllegaard
Firmanavn: RaceBusinessFonden
Telefon: 31 13 16 12
Mail: jan@racebusinessfonden.com
Branche: Velgørenhed
Fast gruppe: Gentoft
Kører fra postnr.: 2630
Køretid: 6:00

Om virksomheden

RaceBusinessFonden er en velgørenhedsfond som hjælper børn og familier i en svær hverdag, gennem arrangementer og events. Læs mere her: www.racebusinessfonden.com

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Lær at skabe balance ml dit arbejds- og privatliv

Balancen mellem arbejds- og privatliv er hele fundamentet for menneskelig succes og livsglæde. I indlægget gennemgås, hvordan du kan lære at leve dit liv i henhold til dine værdier.

Lær at samarbejde med dine nærmeste hjemme og på jobbet. Du vil blive guidet i, hvordan du tager de svære fravalg.

Denne viden får du

1. Lær betydningen af kommunikation med dine nærmeste
2. Lær at prioritere
3. Lær hvordan struktur og planlægning kan blive "din ven"

Om indlægsholderen

Navn: Pia N. Jensen

Firmanavn: Inspirer

Telefon: 28 34 37 88

Mail: pia@inspirer.dk

Branche: Psykoterapeut med speciale i par- og familierapi. Ledelsescoach, -rådgiver og -sparringpartner

Fast gruppe: Glostrup

Kører fra postnr.: 2670

Køretid: 1:00

Om virksomheden

Inspirer har eksisteret siden 2003 og udbyder ledelsescoaching, -sparring og -rådgivning med særligt fokus på intern kommunikation, værdisæt, trivsel og ikke mindst forebyggende stresshåndtering. Skræddersyede forløb "Fra Stress til Balance". Derudover individuel-, par- og familierapi. Brug Inspirer, når du ønsker kommunikation i øjenhøjde.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen, Jytte Ohlin Jensen, Bente Saxmose

Andet

Mødeleder i Glostrup

Sådan bevarer du din motivation

Motivation er det, der driver dig til at yde dit bedste.

Oplægget støtter dig i at finde frem til din passion, så du kan lade dig styre af det, DU brænder for.

Vi kommer ind på, hvordan du skaber FLOW i dit liv og opretholder FLOWET.

Denne viden får du

1. Lærer, hvordan du selv kan bidrage til at opretholde din motivation
2. Bliver bevidst om forskellen mellem indre og ydre motivation
3. Erfarer, hvilken forskel det gør at følge sin energi

Om indlægsholderen

Navn: Pia N. Jensen
Firmanavn: Inspirer
Telefon: 28 34 37 88
Mail: pia@inspirer.dk
Branche: Virksomhedskonsulent, Motivator, Stresscoach
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra postnr.: 2670
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Inspirer udbyder ledercoaching, ledersparring, lederrådgivning og brænder for at optimere trivselen blandt ledelse og medarbejdere og derved forebygge stress. Der udbydes skræddersyede "Fra Stress til Balance" forløb. Brug Inspirer, når du ønsker kommunikation i øjenhøjde.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger

Andet

Mødeleder i Glostrup

Samarbejde: En genvej til resultater og trivsel

I en tid hvor forandringerne og kravene står i kø, er en sund og dynamisk samarbejdskultur afgørende for at skabe gode resultater, udvikling og trivsel – det gælder både i eget team og i forhold til samarbejdspartnerne. Udfordringen i mange samarbejder er dog, at vi har for lidt fokus på at bruge hinandens ressourcer, men i stedet bliver privatpraktiserende i vores egne siloer. Samarbejdskulturen kan også være præget af "lonely cowboys", der graver grøfter. Eller af, at fællesskabet er så vigtigt, at opgaven forsvinder af syne. Eller måske har I en kultur, hvor I opsøger og udfordre hinanden?

Der er ikke én rigtig samarbejdskultur. Faktisk er det vigtigt, at vi vælger den kultur, som passer bedst til opgaven!

Kom og hør om

- 4 forskellige samarbejdskulturer: Dem privatpraktiserende, grøftegravende, udglattende og opsøgende
- 10 tegn på en usund samarbejdskultur
- Hvordan du kan skabe en god samarbejdskultur?

Denne viden får du

1. En model, som gør det nemt at tale om gruppens samarbejde
2. Større opmærksomhed på at sætte gruppens forskellighed i spil
3. Fem fif til at styrke jeres samarbejde

Om indlægsholderen

Navn: Jeanette Hallundbæk

Firmanavn: Hallundbæk Consult ApS

Telefon: 23 64 45 69

Mail: Jeanette@HallundbaekConsult.dk

Branche: HR, ledelses- og organisationsudvikling

Fast gruppe: Sydkysten

Kører fra postnr.: 2670

Køretid: 1:00

Om virksomheden

Hallundbæk Consult ApS støtter ledere og virksomheder i udviklingen af ledere, medarbejdere, kulturen og forretningen. Det kan fx være strategiworkshops, teambuilding, ledercoaching eller ekstern HR-assistance. Virksomheden drives af mag.art og organisationspsykolog Jeanette Hallundbæk, der har 25 års erfaring med organisationsudvikling, forandringsprocesser og HR. Læs mere på www.HallundbaekConsult.dk

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Sydkysten

19



Rentabelt
Frisk
Vidensdeling

Styrer du efter virksomhedens kerneopgave?

Er du nogle gange i tvivl om, hvor virksomheden er på vej hen? Hvad der er pejlemærke for beslutningerne og prioriteringerne? Har corona-tiden udfordret din forretning? Hvis ja, er det en rigtig god ide at stille skarp på kerneopgaven, så der er en helt klar retning at arbejde efter – og det uanset om du har en solovirksomhed eller 100 medarbejdere.

I dette oplæg sætter vi fokus på kerneopgaven i et ude-fra-ind-perspektiv; altså fra kundeperspektivet. Emnerne er

- Hvorfor er det vigtigt at stille skarpt på kerneopgaven/WHY?
- En enkel model til formuleringen af kerneopgaven
- Modellen afprøves i praksis
- Inspiration til at få kerneopgaven integreret i virksomhedens DNA

PS.: Jeg giver gerne under Det åbne punkt en smagsprøve på KerneSpillet, som giver en sjov, anderledes og værdifuld dialog om kerneopgaven og hvad den konkret betyder for jeres service, kvalitet, kommunikation mv. Spillet bygger på genkendelige elementer fra klassiske brætspil som fx Trivial Pursuit og Ludo.

Denne viden får du

1. En model til at indkredse og formulere virksomhedens kerneopgave
2. Et udkast til din virksomheds/afdelings kerneopgave
3. Et skarpere fokus på, hvordan du bedst skaber værdi for virksomheden og kunden

Om indlægsholderen

Navn: Jeanette Hallundbæk
Firmanavn: Hallundbæk Consult ApS
Telefon: 23 64 45 69
Mail: Jeanette@HallundbaekConsult.dk
Branche: HR & ledelses- og organisationsudvikling
Fast gruppe: Sydkysten
Kører fra postnr.: 2670
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Hallundbæk Consult ApS støtter ledere og virksomheder i udviklingen af ledere, medarbejdere, kulturen og forretningen. Det kan fx være strategiworkshops, teambuilding, ledercoaching eller ekstern HR-assistance. Virksomheden drives af mag.art og organisationspsykolog Jeanette Hallundbæk, der har 25 års erfaring med organisationsudvikling, forandringsprocesser og HR. Læs mere på www.HallundbaekConsult.dk

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Lene Damkjær

Andet

Mødeleder i Sydkysten

20



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Sådan gør DU effektivt og miljøvenligt rent !

Vil DU også passe på vores fælles miljø og behandle naturen med respekt ? Hvordan kan du det? Vi sorterer vores affald i plastik, pap, restaffald, metal, glas, el-artikler og bionedbrydeligt affald (mad, blomster, køkkenrulle,) og en del af dette kan genbruges.

Men tænker du egentlig over hvor mange kemikalier vi sender ud i vores grundvand, når vi gør rent? Kemikalier ødelægger vores grundvand, kemikalier skaber et dårligt indeklima, som mange mennesker bliver allergiske overfor.

Du vil i løbet af foredraget blive præsenteret for hvordan du gør miljøvenligt rent helt uden kemikalier, samtidig med at de specielle udviklede produkter fjerner 99% af alle bakterier. Du kommer til at spare mange penge på rengøringsprodukter samtidig med at rengøringen holder meget længere. Det bliver hurtigere, lettere og mere effektivt at gøre rent og du får et meget bedre indeklima

Du vil lære hvordan rengøringen bliver til en leg.

Denne viden får du

1. Gør rengøringen til en leg
2. Miljøvenlig og kemikaliefri rengøring
3. Bedre indeklima

Om indlægsholderen

Navn: Bente Damberg
Firmanavn: BIOSOL Bente Damberg
Telefon: 21 94 13 55
Mail: bentedamberg@hotmail.com
Branche: Rengøring
Fast gruppe: Farum
Kører fra postnr.: 2760
Køretid: 1:30

Om virksomheden

Jeg har i næsten 20 år lært mennesker at gøre rent på en miljøvenlig og effektiv måde, og deler meget gerne min viden med jer !

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Bente Knap, Johnny Hansen og Carrinah Charnell

Andet

Advokatens gode råd om inkasso og retssager

Hvad skal man være opmærksom på, hvis man har debitorer der ikke betaler. Hvordan er processen, hvad må og skal man gøre og vigtigst af alt, hvad kan man gøre for at undgå at kunderne ikke betaler.

Området er i dag gennemreguleret og rigtig mange overholder ikke reglerne. Hør bl.a. om omkostninger, renter, gebyrer, forældelse, forretningsbetingelser og få en masse gode råd og erfaringer, som I kan benytte jer af.

Denne viden får du

1. Grundlæggende viden om inkasso
2. Gode råd, hvis kunden ikke betaler
3. Hvornår er det nødvendigt at gå i Retten?

Om indlægsholderen

Navn:	Anders Fisker
Firmanavn:	Krone Advokater
Telefon:	42 90 11 90
Mail:	anders@kroneadvokater.dk
Branche:	Advokat
Fast gruppe:	Lyngby
Kører fra postnr.:	2800
Køretid:	0:40

Om virksomheden

Advokatkontor og ejendomsadministration med bred viden til mindre erhvervsdrivende og private. Vi vægter kvalitet frem for alt i tæt dialog med kunden. Vores rådgivning skal være værdiskabende og vores honorar være i rimeligt forhold til sagens værdi. Det kan være dyrt at bruge advokat - især hvis man venter til sidste øjeblik. Vi giver gerne en kort vurdering af din sag og giver også gerne prisindikation inden samarbejdet påbegyndes.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Find din virksomheds kernehistorier

Mennesker forstår verden gennem historier. Vi handler med dem, hvis historier tiltaler os. Jeg vil fortælle, hvordan man som virksomhed kan finde og udvikle sine kernehistorier og bruge dem til at styrke sit brand og komme i dialog med kunder.

Hverdagen er lettere med kernehistorierne på plads. Kender du fx det, at det kan være svært at finde på, hvad man skal skrive på Facebook, Instagram og andre sociale medier?

Med udgangspunkt i kernehistorierne kan dine opslag lettere engagere dine kunder og følgere, samtidigt med du får et tydeligere brand. Med lidt snilde kan man faktisk indsmugle lidt salg, der ellers fungerer dårligt i opslag.

Skal du sende en pressemeddelelse, skrive indhold til hjemmesiden eller sende en tekst til handelsstandsforeningen om, hvem du/ I er, får kernehistorierne dig til at stå tydeligere. Skal du foretage en forretningsmæssig prioritering, kan kernehistorierne også være en praktisk kompasnål.

Denne viden får du

Viden om, hvordan man finder historier i og omkring sin virksomhed, som man kan bygge sit brand op om.

Om indlægsholderen

Navn:	Kristian Eskildsen
Firmanavn:	Kristian Eskildsen Kommunikation
Telefon:	28 26 27 88
Mail:	mail@kristianeskildsen.dk
Branche:	Journalistik/ kommunikation
Fast gruppe:	Lyngby
Kører fra postnr.:	2800
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Jeg hjælper virksomheder med at navigere i de mange muligheder for at kommunikere. Jeg producerer tekster og video til web, sociale medier og print. Styrker forretningen gennem tydeligere historier og budskaber.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard

Andet

Er din hjemmeside klar til tiden efter corona?

Din hjemmeside har stor betydning for markedsføring af din virksomhed. Hjemmesiden er ofte starten på kunderejsen – eller også der din online markedsføring vil have besøgende hen. Derfor er det vigtigt, at din hjemmeside giver det helt rigtige udtryk – der gør indtryk. Under corona-krisen blev værdien af den gode hjemmeside udvidet – og kunne betyde business eller nedlukning ... og i værste fald en konkurs.

Corona-krisen har påvirket alles forretning på flere måder. Udviklingen af online-teknologien har aldrig været hurtigere og vigtigere. Hvordan gør du din hjemmeside klar til at møde de nye tider efter corona? I indlægget vil du få de seneste trends og anbefalinger – og tips til hvordan din hjemmeside kan sikre flere besøgende, og at det bedste førstehåndsindtryk af din virksomhed, så det netop er dig de vil kontakte og handle med. Også online?

De nye tips bliver relateret til deltagernes egne hjemmesider.

Denne viden får du

1. Få sidste nyt om trends og anbefalinger til forbedringer af hjemmesider – så de er klar til tiden efter corona
2. Få tips der her og nu vil forbedre din hjemmeside
3. Der vises eksempler på deltagernes egne hjemmesider i forhold til tips

Om indlægsholderen

Navn: Anders Juel Rasmussen
Firmanavn: Alles Anders
Telefon: 40 84 83 52
Mail: anders@allesanders.dk
Branche: Markedsføring og kommunikation
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra postnr.: 2820
Køretid: 1:30

Om virksomheden

Jeg hjælper virksomheder med at navigere i de mange muligheder for at kommunikere. Jeg producerer tekster og video til web, sociale medier og print. Styrker forretningen gennem tydeligere historier og budskaber.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Johnny Hansen, Jørgen Søndergaard og Maj Westphal

Andet

Vask og stryg din PowerPoint præsentation

Ofte oplever vi, at PowerPoint slides ødelægger opmærksomheden fra den mundtlige præsentation i stedet for at understøtte den. Tekst, tal, figurer og fotos, der ellers skulle hjælpe til at tydeliggøre dine budskaber, bliver til 'støj', der overtager scenen og forstyrrer præsentationen – og budskaberne går tabt.

I indlægget vil jeg give en række tips til, hvordan dine PowerPoint slides kan fornyes med en god gang vask og stryg, så de i stedet bliver et effektivt virkemiddel til at løfte din mundtlige præsentation mod nye højder.

Udover tips til 'vask og stryg' vil du under indlægget få inspiration gennem flere eksempler på 'før og efter' slides. Typisk jeres egne slides, hvis I på forhånd sender dem til mig.

Denne viden får du

1. Tips til at forbedre dine slides, så de styrker din præsentation - uden at støje
2. Inspiration til bedre slides ved 'før og efter' eksempler – typisk jeres egne slides.

Om indlægsholderen

Navn: Anders Juel Rasmussen
Firmanavn: Alles Anders
Telefon: 40 84 83 52
Mail: anders@allesanders.dk
Branche: Markedsføring og kommunikation
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra postnr.: 2820
Køretid: 1:30

Om virksomheden

Alles Anders hjælper dig med at få mest mulig ud af din markedsføring. Med en briefing får du grafisk design og tekstarbejde i samme arbejdsgang. Fra dit input udvikler jeg indhold og et visuelt udtryk, der gør indtryk. Det skaber muligheder – og resultater. Uanset om jeg skal hjælpe dig med en hjemmeside, webshop, PowerPoint præsentation, brochure, annonce, udstillingsmateriale, pressemeddelelse, nyhedsbreve – eller din profil på Facebook og LinkedIn.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Johnny Hansen, Jørgen Søndergaard, Maj Westphal, Inge Nielsen og Stephan Jensen

Andet

Slip stolen

SKAB VARIGE FORANDRINGER FOR ENERGI OG TRIVSEL VED SKRIVEBORDET. De mange timer ved skrivebordet gør os syge og mindre produktive. Stillesiddende arbejde er en trussel mod helbredet, energien og virksomhedens bundlinje.

Når vi sidder for længe ad gangen, er det med til at dræne energien, svække immunsystemet, og det sætte hjernen ned i gear.

Skab mere energi og overskud hos medarbejderne gennem et veltilrettelagt forløb, der bygger på de seneste års forskning og stor erfaring på området.

Deltag i et Slip stolen foredrag, og du får medarbejdere, der er mere effektive ved at de rejser sig fra stolen et par gange i timen og holder kroppen i gang i løbet af arbejdsdagen. "If the body has not moved in the last hour, the brain does not really believe there is anything to learn" John D. Ratey, Psykiater, Harvard University

Denne viden får du

Forståelse af vigtigheden af mere bevægelse i hverdagen ift. energien (=produktivitet), immunforsvaret og mentalt.

Om indlægsholderen

Navn: Jane Sandvik
Firmanavn: MarConsulting BetterBody
Telefon: 24 69 60 41
Mail: jane@mbaweb.dk
Branche: Sundhed og helse
Fast gruppe: Gentofte
Kører fra postnr.: 2900
Køretid: 0:45

Om virksomheden

BetterBody har høje målsætninger indenfor forebyggende sundhed med ergonomi og muskuloskeletal træning og helbredende ved kropsterapi og retreats i Norge.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Vi drikker for lidt champagne!

Vi drikker champagne ved særlige begivenheder, og selvfølgelig til Nytår, men hvorfor ikke drikke champagne som franskmændene gør det, til alle sociale forsamlinger eller som Sir Winston Churchill - hver dag?

Hvad ved de, som vi danskere ikke ved?

Dette indlæg giver et indblik i champagne-vin, historie og den berømte 'champagne-methode', der forvandler vin til disse berømte bobler. På indlægget vil du blive opmærksom på, at champagne er mere end vin, men en oplevelse, som du kan bruge til din fordel.

Denne viden får du

Kira Milan har en Champagne-uddannelse, og vil give en gennemgang af de vigtigste elementer man bør vide om champagne. Kender du dem, og hvordan du bruger dine sanser til at registrere de nuancer som champagne byder på, er du godt hjulpet til en større champagneoplevelse.

Om indlægsholderen

Navn: Kira Milan
Firmanavn: ChampagneUniverset ApS
Telefon: 24 60 80 81
Mail: kira@c-universet.dk
Branche: Vinimport, Vinhandel & events
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra postnr.: 2960
Køretid: 2:00

Om virksomheden

ChampagneUniverset importerer og forhandler champagne, samt tilbyder champagneevents (alle slags events, der byder gæster på champagne), champagnesmagninger og foredrag, der gør et event og oplevelsen af champagne endnu større! ChampagneUniverset tilbyder også spændende champagner i form af gaver til familie, venner, værtindegaver, forfremmelsen, firmagaver m.m. som kan købes i webshop på www.champagneUniveset.dk.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Ro (overblik) – Retning (strategi) – Resultater

"Det årlige STRATEGI -og HOVEDEFTERSYN" skal sikre en god balance mellem DRIFT og UDVIKLING af virksomheden. Indlægget er inspiration til den typiske EJRLEDEDE virksomhed. Ejerledere er, af gode grunde, meget ofte "fanget" af den daglige drift. Produktion/levering, leverandører, samarbejdspartnere, medarbejdere, salg/markedsføring, kunder, konkurrenter med meget mere. Det er forståeligt. Det er det, der giver de nødvendige resultater 'NU'.

"Det årlige strategi -og hovedeftersyn" skal sikre, at virksomheden også løbende UDVIKLER -og konsoliderer sig resultatmæssigt. Bliver bedre og bedre.

Indlægget introducerer en række enkle metoder til at sikre en god balance mellem DRIFT -og UDVIKLING af virksomheden.

Denne viden får du

1. Sådan bruger du den udvidede "SWOT-analyse" på en enkel og udviklende måde.
2. Inspiration fra "RED & BLUE Ocean -strategy".
3. Udvikling af virksomhedens "Salgs -og Kundeplatform"

Om indlægsholderen

Navn:	Jørgen Søndergaard
Firmanavn:	JS Consult
Telefon:	21 78 18 30
Mail:	js@js-consult.dk
Branche:	Virksomhedsrådgiver/Mentor
Fast gruppe:	Lyngby, Hillerød, Hørsholm og Helsingør - Mødeleder
Kører fra postnr.:	2980
Køretid:	1:15

Om virksomheden

Jeg har arbejdet med flere end 1000 rådgivningsprojekter i virksomheder i stort set alle brancher og alle virksomhedsstørrelser. Jeg har nu fokus på Ejerledede virksomheder. Betydelig erfaring som SPARRINGPARTNER og MENTOR for ejerledere. Betydelig erfaring med bestyrelses -og advisory opgaver.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Lyngby, Hillerød og Hørsholm

Sådan får du mere værdi af Networking

Der er meget stor forskel på at VÆRE MED i et eller flere Netværk, og at VÆRE AKTIV DELTAGER i netværket. For mange netværkere er der store muligheder for at få større udbytte af netværksdeltagelse.

Networking er bl.a. et spørgsmål om at gi' og få. Vi bruger hinanden. Når du har et godt netværk, har du altid "one to lean on", og det er vigtigt for de fleste mennesker. Ikke mindst for EJERLEDERE, som ofte sidder lidt alene med mange udfordringer. Networking er ikke bare et spørgsmål om, at få flere kunder og mere business. Det er det også, men lige så meget et spørgsmål om let adgang til den enorme erfaring, viden og indsigt om virksomhedsdrift og meget andet - der ligger i et godt, stærkt -og aktivt netværk.

Den gode netværker er - GENERØS, INTERESSERET, NYSGERRIG og klar til at gi' og få. Er det der, du vil være?

Er du klar til at gi' og få? I indlægget får du nogle erfaringer om NETVÆRKSVERDI -og metoder til at blive en bedre netværker.

Denne viden får du

1. Metoder og ideer til, hvordan du bliver en bedre -og mere aktiv netværker.
2. Forslag til hvordan du bruger GLOBAL-Network og andre netværk optimalt.
3. 7 sammenfattende råd samt selvtest på egne netværksstyrker -og udviklingsmuligheder

Om indlægsholderen

Navn: Jørgen Søndergaard
Firmanavn: JS Consult
Telefon: 21 78 18 30
Mail: js@js-consult.dk
Branche: Virksomhedsrådgiver/Mentor
Fast gruppe: Mødeleder - Lyngby, Hørsholm, Hillerød og Helsingør
Kører fra postnr.: 2980
Køretid: 1:15

Om virksomheden

Mit foretrukne koncept er - "Det årlige Strategi -og Hovedeftersyn", hvor vi finder vejen til virksomhedens mest oplagte veje til vækstudvikling. Jeg har betydelig bestyrelseserfaring, men arbejder helst som SPARRINGPARTNER og MENTOR for ejerlederen. Jeg har stor erfaring mht. udvikling af Salgs -og Kundestrategier.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Lyngby, Hillerød og Hørsholm

29



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Visuel branding for begyndere

Har din virksomhed det rigtige udtryk? Skræmmer du dine kunder væk med et forkert udtryk? Hvad er forskellen på det gode udtryk og det dårlige? Hvad skal der til, for at min virksomhed kommer til at se professionel ud?

Denne viden får du

Du får en kort introduktion til de forskellige visuelle virkemidler, og med en lille øvelse lærer du, hvordan det virker, hvorfor det er så vigtigt og, hvordan du undgår at sende de forkerte signaler.

Om indlægsholderen

Navn: Klaus Fænø
Firmanavn: Fænø Design
Telefon: 22 35 13 66
Mail: kf@faenodesign.dk
Branche: Grafisk design
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra postnr.: 2980
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Fænø Design er specialister i visuel identitet, branding, kommunikation og design. Vi er en kompetent aftalepartner med fokus på høj grafisk kvalitet, brugervenlighed og kundebehov.

Vi hjælper virksomheder og organisationer med at udvikle og styre deres visuelle identitet. Vi løser opgaver som omfatter hele spektret fra analyse og konceptudvikling til udvikling af visuel identitet, logo design, webdesign, designmanualer og tryksager m.m. Vi udfører både enkeltstående opgaver samt totalløsninger – fra idé til færdigt produkt – fra visitkort til komplette designmanualer.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard

Andet

Business-Case: træf bedre forretningsbeslutninger

Når kritiske forretningsbeslutninger ender galt, f.eks. stor udvidelse af ens forretningsområde/åbne endnu en filial, er det oftest fordi man har overset kritiske elementer.

Og her kommer Business-Casen ind i billedet. Med den er du sikret, at du har været rundt om alle de betydende emner, så du træffer din beslutning på et oplyst grundlag.

Vi kommer rundt om hvad en Business-Case indeholder, og hvor lidt eller hvor meget man kan nøjes med.

Denne viden får du

1. Hvorfor lave en Business-Case?
2. Hvad indeholder den gode Business-Case?
3. Hvor lidt eller hvor meget kan man nøjes med?
4. Hvornår skal der arbejdes med Business-Casen?

Om indlægsholderen

Navn: Stephan Jensen
Firmanavn: Forretningsudvikling.dk ApS
Telefon: 26 74 86 72
Mail: info@forretningsudvikling.dk
Branche: Virksomhedskonsulent
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra postnr.: 3000
Køretid: 1:30

Om virksomheden

- * Forretningstjek - hvad er mulighederne for vækst
- * Sparring - sikring af at der bliver handlet på planerne for vækst
- * Udviklingsforløb - hvor både vækst-strategien og de udfordrende beslutningsdilemmaer håndteres

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Ballerup

Kom ud med dit produkt med hjælp fra influencers

Influencers er det nye sort. Men hvordan får man i sidste ende ud noget af at bruge influencers på Facebook, Instagram m.m. til at gøre reklame for sit produkt?

Oplægsholder Line Hvid er selv influencer med sit online univers Kreativ med Ungerne med 90.000 følgere. Hun samarbejder kommercielt med forskellige firmaer, store som små, på Kreativ med Ungernes forskellige kanaler. fx Danske Bank, SPAR og Ikast Etiket. I oplægget får du indsigt i, hvordan Kreativ med Ungernes følgere får godt indhold, de kan bruge, og som de engagerer sig i, samtidig med at det er reklame. Brandet Kreativ med Ungerne har værdier som fantasifuldhed og bæredygtighed.

Virksomhederne får gennem samarbejde med Kreativ med Ungerne godt indhold til sine egne platforme gennem et samarbejde med Kreativ med Ungerne. Bliv inspireret til, hvordan du selv kan komme ud til helt nye målgrupper, ved at samarbejde med influencers. Hvordan finder du dem? Og hvordan får du et professionelt samarbejde med influencers?

Denne viden får du

1. Markedsføring af produkt
2. Skabe godt indhold til forskellige mediekkanaler
3. Samarbejde med influencers

Om indlægsholderen

Navn: Line Hvid
Firmanavn: Kreativ med Ungerne
Telefon: 26 29 45 69
Mail: hvidline@gmail.com
Branche: Journalist
Fast gruppe: Helsingør
Kører fra postnr.: 3230
Køretid: 1:30

Om virksomheden

Freelance journalist for ugeblade og magasiner Ejer af Kreativ med Ungerne - hjemmeside og online community med inspiration til at være kreativ med børn

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Fortæl verden om dig selv og dit produkt

Er du bange for at gøre for meget reklame for dit produkt på din private Facebookside eller Instagram?

Glem angsten - tænk i stedet over, HVORDAN du fortæller om din virksomhed på sociale medier. Få inspiration til, hvordan du kan engagere dit netværk i din virksomhed på en personlig måde, der får dem til at både grine, knibe en tåre og heppe på dig. Der kan brede sig de bedste bølger i vandet med det, og pludselig dukker en helt ny og uforudset mulighed op. Oplægsholder Line Hvid har det online fællesskab Kreativ med Ungerne med 90.000 følgere. Derudover er hun freelance journalist og laver håndarbejdesager for ugebladet Hendes Verden.

Hele hendes virksomhed kredser om kreativitet. Og inden for de sidste år har hun formået at brande sig selv som "hende den kreative". Så når en ven ser en sjov kreativ idé på Facebook, så bliver Line straks tagget. Og dukker der en opgave med noget kreativt op, så bliver opslaget straks sendt Lines vej.

Denne viden får du

1. Markedsføring af produkt
2. Personlig udvikling
3. Networking

Om indlægsholderen

Navn: Line Hvid
Firmanavn: Kreativ med Ungerne
Telefon: 26 29 45 69
Mail: hvidline@gmail.com
Branche: Journalist
Fast gruppe: Helsingør
Kører fra postnr.: 3230
Køretid: 1:30

Om virksomheden

Freelance journalist for ugeblade og magasiner Ejer af Kreativ med Ungerne - hjemmeside og online community med inspiration til at være kreativ med børn

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Fotos - Skil jer ud og vær personlige

Skal din virksomhed skille sig ud fra mængden og være personlig og unik? På hjemmeside, i nyhedsbreve og i sociale medier? Så vælg de rigtige, personlige billeder, der viser, hvem I er - og som I ikke bare har fundet på nettet. Du kender det sikkert alt for godt, at en virksomhed bare bruger et standard stock-foto, fundet på nettet eller i en billedatabase.

Du ved, sådan et billede med to amerikansk udseende mænd i jakkesæt, der trykker hånd. Eller en kvinde, der hopper begejstret af lykke. Eller medianonymt udseende medarbejdere omkring et mødebord, der slet ikke lignet møderbordet i jeres virksomhed - og slet ikke er jeres medarbejdere?

Men hvorfor ikke vælge billeder med omtanke? Hvorfor ikke vælge personlige billeder, der sige noget mere om, hvem er I er, og hvad jeres værdier er? I denne oplæg for du inspiration til at vælge et godt billede, og til hvorfor det kan betale sig at få taget gode billeder specifikt til jeres virksomhed. Og så får I også viden om, hvad I slet ikke må.

Denne viden får du

1. Brug af fotos
2. Tænk ud over stock fotos
3. Rettigheder

Om indlægsholderen

Navn: Mikkel Bækgaard
Firmanavn: mikkelbaekgaard.dk
Telefon: 50 56 99 30
Mail: mikkel@mikkelbaekgaard.dk
Branche: Fotograf, journalistik, kommunikation
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra postnr.: 3230
Køretid: 1:30

Om virksomheden

Mikkel er freelance journalist, kommunikatør og fotograf. Han har leveret fotos og billeder til en lang række virksomheder, der har haft brug for personlige fotos, der skiller sig ud fra mængden.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Hillerød, Østerbro, Slagelse - to gange online

Andet

Styrk dit mentale immunforsvar!

De fleste af os ved godt, at hvis vi sørger for at pleje vores fysiske immunsystem, så mindsker vi risikoen for at blive fysisk syg.

Sygdommen bliver så at sige "afvist ved indgangen". Vi ved også godt noget om, hvordan vi kan styrke immunsystemet. Derimod er det desværre de færreste, som er opmærksomme på det, jeg vil kalde "det mentale immunforsvar".

Når vi styrker "det mentale immunforsvar", mindsker vi risikoen for at opleve reaktioner som stress, manglende eller svingende selvfølelse, usikkerhed, sårbarhed, tristhed og frygt. Samtidig styrkes også din fysiske konstitution.

Denne viden får du

1. Viden om "det mentale immunforsvar" og om, hvordan det virker.
2. Viden om sammenhængen mellem det fysiske og "det mentale immunforsvar".
- 3: Bud på hvordan du styrker "det mentale immunforsvar".

Om indlægsholderen

Navn:	Jesper Sloth
Firmanavn:	Jesper Sloth
Telefon:	23 44 12 89
Mail:	jesloth@pc.dk
Branche:	Kommunikation, ledelse og psykologi
Fast gruppe:	Lyngby
Kører fra postnr.:	3250
Køretid:	2:30

Om virksomheden

Coaching/sparring i forhold til beslutningstagning, lederskab og samarbejde. Foredrag, workshops og kurser indenfor kommunikation og ledelse. Samtaler med hjælp og inspiration til håndtering af personlige udfordringer - individuelt og som par.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Jytte Ohlin Jensen

Andet

Får du mon truffet "de rigtige" beslutninger?

Noget af det vi gør allermest hyppigt i løbet af dagen er at træffe beslutninger. Alt, hvad vi foretager os i arbejdslivet og i livet i øvrigt, udspringer af beslutninger. Åbenlyst store beslutninger som f.eks. at sige sit job op eller som selvstændig eller leder at sige en medarbejder op - dem træffer vi forholdsvis få af. Vigtige men mindre omfattende beslutninger knyttet til hverdagen træffer vi rigtig mange af. Vi vil jo allesammen gerne træffe "de rigtige" beslutninger, men hvordan gør man det? Og hvordan kan man vide, om de er "rigtige"?

I oplægget fortæller jeg om en tilgang til at træffe beslutninger som bl.a. bidrager til:

- # Kvalitet i dine beslutninger,
- # at du har dig selv med i valgene, du træffer,
- # at du anvender din tvivl konstruktivt i stedet for gøre den forkert og...
- # at du får truffet de beslutninger, der er rigtige for dig.

Denne viden får du

1. Lejlighed til at tage et tjek på hvordan du træffer beslutninger
2. Bud på forskellen på at "tage" og at "træffe" en beslutning
- 3: Inspiration til at anvende din tvivl som en ressource

Om indlægsholderen

Navn: Jesper Sloth
Firmanavn: Jesper Sloth
Telefon: 23 44 12 89
Mail: jesloth@pc.dk
Branche: Kommunikation, ledelse og psykologi
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra postnr.: 3250
Køretid: 2:30

Om virksomheden

Coaching/sparring i forhold til beslutningstagning, lederskab og samarbejde. Foredrag, workshops og kurser indenfor kommunikation og ledelse.

Samtaler med hjælp og inspiration til håndtering af personlige udfordringer - individuelt og som par.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Tips til din privatøkonomi

Vi har den allesammen - økonomien. Den kan være god, dårlig, simpel, kompliceret, men der er ting vi alle kan gøre for at have et bedre overblik over økonomien, og for at undgå at betale for meget i renter og gebyrer. BoFinans Hillerød & Gribskov tager jer igennem et par nemme måder at gøre det enklere på, og så ser vi på låntyper - hvad er godt og skidt.

Denne viden får du

1. Overblik over økonomi
2. Hvor kan der spares
3. Kendskab til lån og reelle priser for lån

Om indlægsholderen

Navn:	Ina Vilbroe Larsø
Firmanavn:	BoFinans Hillerød & Gribskov
Telefon:	61 31 00 34
Mail:	ina@bofinans.dk
Branche:	Uvildig økonomisk rådgivning
Fast gruppe:	Helsingø
Kører fra postnr.:	3250
Køretid:	2:00

Om virksomheden

BoFinans Hillerød & Gribskov tilbyder uvildig økonomisk rådgivning. Jeg hjælper mange boligkøbere med at få realiseret drømmen om at købe, og sparer kunderne for penge ved at forhandle renter og gebyrer på kundens vegne. Jeg bygger bro mellem kundens virkelighed og bankernes lidt firkantede forretningsgange.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Maj Westphal, Bente Knap

Andet

Mit forfatterskab

Min første bog hedder: Døden er kun Begyndelsen og er første bind i en serie på syv bøger. Historien starter omkring 4.000 år før vores tidsregning og går op til vores tid, hvor den slutter i nutiden.

Bøgerne tager afsæt i mine tidligere liv blandet med verdenshistorien, religioner og fiktion. Læserne har taget godt imod romanen og den har fået flotte anmeldelser på SAXO: "Efter kun at have læst et par sider af "Døden er kun begyndelsen", var jeg klar over, at denne bog ikke kunne sammenlignes med noget, jeg havde læst før....

Jeg blev med det samme draget ind i fortællingerne om de fem skæbner, som kan synes barske, men som tryllebinder fra første øjeblik..." Birgitte E

Denne viden får du

Hør et oplæg om tilblivelsen af de tre første bøger.

Om indlægsholderen

Navn: Helle Carlstedt Lundgreen
Firmanavn: En Revne i Himlen
Telefon: 40 53 84 66
Mail: hellejclundgreen@yahoo.dk
Branche: Forfatter
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra postnr.: 3300
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Foredrag og bøger

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Maj Westphal og Pia Nielsen

Andet

Døden er kun begyndelsen

At få idéen til en bogserie på ikke mindre end 7 bøger var nem, men udførelsen var straks noget andet. Var det bare en umulig drøm, jeg havde fået, eller var jeg i stand til at overkomme de udfordringer, som jeg stødte på undervejs?

Jeg var selv meget i tvivl i de 15 år, det tog mig fra den første spæde tanke dukkede op til første bog i serien: "Døden er kun begyndelsen" kunne købes på Saxo. En bog som helt sikkert vil give læseren en helt ny vinkel på livet og ikke mindst døden. Et oplæg med et nyt syn på livet og døden.

Denne viden får du

Redskaber til at overvinde modstand og komme videre.

Om indlægsholderen

Navn: Helle Carlstedt Lundgreen
Firmanavn: En Revne i Himlen
Telefon: 40 53 84 66
Mail: info@hellecarlstedtlundgreen.dk
Branche: Forfatter
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra postnr.: 3300
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Foredrag og bøger

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Johnny C. Hansen, Maj Westphal og Pia Nielsen

Andet

Én enkel ændring

I løbet af et år er din krop 98% fornyet af de råvarer du spiser.

Få inspiration til hvordan du år for år Kan blive en bedre udgave af dig selv.

I gennem mange år har jeg uddannet mig i kostens betydning for vores velbefindende, energi og vores udseende. Gennem kosten kan du styrke dig selv; opleve færre sygedage – få flere aktive timer i døgnet med mere energi. Brug dem til din familie, dit arbejde og dine fritidsinteressere, sådan som DU vælger. Få inspiration til hvad du kan gøre.

En enkel, overkommelig og virkningsfuld ændring. Jeg har gennem mange år arbejdet med sundhed og ernæring og oparbejdet en god, grundlæggende og solid faglig viden. Kommer gerne i Vejle, Århus og omkringliggende afdelinger, da jeg har gode venner der, hvor jeg vil være glad for at overnatte.

Denne viden får du

Gode råd om kost og livsstilens betydning for hele vores liv.

Om indlægsholderen

Navn: Astrid Wiig
Firmanavn: Wiig-Sundhed
Telefon: 41 57 79 59
Mail: astridwiig@gmail.com
Branche: Sundhed
Fast gruppe: Helsingør
Kører fra postnr.: 3390
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Wiig-Sundhed tilbyder bedre livsstil gennem et anerkendt kostkoncept i harmoni med de generelle danske kostråd. Konceptet er godkendt i Danmark og i mere end 30 lande. Understøttet af forskning udført på kendte institutioner verden over, offentliggjort i anerkendte internationale tidsskrifter.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Styr på Vægten

En enkel metode til vægttab og vægtkontrol.

En enkel metode, som giver dig mulighed for at spise noget af det, du sætter mest pris på. Måske kan du tabe 25 kg på 6 måneder?

Jeg har gennem mange år arbejdet med sundhed og ernæring og oparbejdet en god, grundlæggende og solid faglig viden. Kommer gerne i Vejle, Århus og omkringliggende afdelinger, da jeg har gode venner der, hvor jeg vil være glad for at overnatte.

Denne viden får du

Gode råd om kost og livsstilens betydning for hele vores liv.

Om indlægsholderen

Navn: Astrid Wiig
Firmanavn: Wiig-Sundhed
Telefon: 41 57 79 59
Mail: astridwiig@gmail.com
Branche: Sundhed
Fast gruppe: Helsingør
Kører fra postnr.: 3390
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Wiig-Sundhed tilbyder bedre livsstil gennem et anerkendt kostkoncept i harmoni med de generelle danske kostråd. Konceptet er godkendt i Danmark og i mere end 30 lande. Understøttet af forskning udført på kendte institutioner verden over, offentliggjort i anerkendte internationale tidsskrifter.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Sådan får du mere fra hånden på mindre tid

Bliv så effektiv at du ikke ved hvad du skal bruge din tid til! Rigtig mange mennesker ønsker sig mere tid...

Mere tid til familien, mere tid til fritiden, mere tid til fordybelse, bare mere tid. Dette indlæg kan give dig mere tid. Med et enkelt værktøj kan du gøre en forskel for dig selv, dit firma og din familie. Du kan ligefrem opleve at du pludselig har mere tid end du regnede med...

Vil du have mere tid, er det til til at lytte bare i 15 minutter

Denne viden får du

1. Et godt redskab til at få mere fra hånden på mindre tid
2. Bevidsthed omkring tid og tidsrøvere
3. Bliv mere effektiv

Om indlægsholderen

Navn: Maj Westphal
Firmanavn: Mwebdesign
Telefon: 24 52 45 20
Mail: maj.westphal@muninn.dk
Branche: Webdesign og Sundhed/Selvudvikling
Fast gruppe: Helsingør, Hillerød og Frederikssund
Kører fra postnr.: 3450
Køretid: 0:40

Om virksomheden

Professionelt Webdesign i Wordpress - fordi det er vigtigt du ejer din egen hjemmeside Sundhed/selvudvikling fordi forbyggelse er bedre end sygdom og livet er for kort til at gå på kompromis.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard, Jan Brøgger, Pia Jensen, Inge Nielsen

Andet

Mødeleder i Helsingør

Foredraget der kan ændre dit liv... Hvis du vil!

Jeg ved det er en ambitiøs titel på et 15 minutters indlæg, men får du bare en lille ting med hjem fra dette foredrag og bruger den i din hverdag, så vil titlen passe. Vi tror mange gange at det vi gør i vores hverdag af små ubetydelige ting ikke betyder noget for vores liv, vores relationer, vores økonomi, vores arbejdsliv mv. Der tager vi fejl...

Jeg vil illustrere hvordan vi kan ændre vores liv, med små ting, som er lette at gøre og lige så lette at undlade at gøre. Så er du klar til at ændre dit liv? Tør du? Vil du?

Denne viden får du

1. Viden om hvordan små ting kan påvirke dit liv på den lange bane
2. Hvordan ændre du dit liv i den retning du ønsker

Om indlægsholderen

Navn:	Maj Westphal
Firmanavn:	MWebdesign
Telefon:	24 52 45 20
Mail:	maj.westphal@muninn.dk
Branche:	Webdesign og Sundhed/Selvudvikling
Fast gruppe:	Helsinge, Hillerød og Frederikssund
Kører fra postnr.:	3450
Køretid:	0:40

Om virksomheden

Professionelt Webdesign i Wordpress - fordi det er vigtigt du ejer din egen hjemmeside Sundhed/selvudvikling fordi forbyggelse er bedre end sygdom og livet er for kort til at gå på kompromis.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard, Jan Brøgger, Inge Nielsen

Andet

Mødeleder i Helsinge

LEAN – vejen til bedre resultater

I enhver virksomhed findes et enormt potentiale for forbedringer. Desværre ser vi det ikke altid. Vi har ofte vænnet os til, at it, printere og andet udstyr ikke fungerer, at der sker dobbeltarbejde, fejl og misforståelser, og at arbejdsgangene er tunge.

Undersøgelser viser, at op imod 90% af tiden i en typisk dansk virksomhed bruges på aktiviteter, der ikke skaber nogen form for værdi. Men heldigvis kan man gøre noget ved det! Brug LEAN til at frigøre potentialet!

Medarbejderne har idéerne - de kommer bare ikke altid frem med dem. Nogle gange fordi man ikke tror, det nytter - andre gange fordi man tænker, at der nok er andre, som tager sig af problemet.

Denne viden får du

1. Historien bag LEAN
2. Simple værktøjer som alle kan bruge i hverdagen til at frigøre tid og skabe værdi
3. De 7 LEAN-råd til ejerlederne

Om indlægsholderen

Navn: Ebbe von Arenstorff
Firmanavn: Dansk LEAN Partner
Telefon: 22 35 34 36
Mail: eva@danskleanpartner.dk
Branche: Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra postnr.: 3460
Køretid: 2:00

Om virksomheden

I Dansk LEAN Partner hjælper vi mindre og mellemstore virksomheder, kommuner og offentlige selskaber med at skabe resultater ved hjælp af Lean. Lean handler om at udvikle en forandringskultur, hvor alle bidrager til at udvikle virksomheden. Alle virksomheder kan skabe store forbedringer med Lean – kunsten er at skræddersy det til virksomheden!

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard

Andet

Gør hverdagen nemmere med LEAN

Alt for mange steder bruger man alt for megen tid på at lede efter værktøj, papirer eller andet. Forestil dig at kontoret, værkstedet eller andre steder, vi tilbringer vores arbejdsdag var lige så velorganiseret som en tandlægeklinik eller et professionelt køkken.

Så ville vi aldrig være i tvivl om, hvor vi kan finde, det vi skal bruge. Vi ville aldrig løbe tør for materialer, papir eller printerblæk. Vi ville ikke komme til at tage et forkert værktøj eller et forkert stykke papir, og arbejdsulykker ville stort set være elimineret.

Ved hjælp af LEAN-værktøjet 5S får vi skabt orden, overblik og struktur, og vi får indarbejdet rutiner og vaner i hverdagen, der gør arbejdet nemmere og mere sikkert.

Denne viden får du

1. Formålet, principperne og tankegangen bag Lean
2. Orden, overblik, struktur og gode vaner med 5S
3. De 7 LEAN-råd til ejerlederne

Om indlægsholderen

Navn:	Ebbe von Arenstorff
Firmanavn:	Dansk LEAN Partner
Telefon:	22 35 34 36
Mail:	eva@danskleanpartner.dk
Branche:	Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe:	Hillerød
Kører fra postnr.:	3460
Køretid:	2:00

Om virksomheden

I Dansk LEAN Partner hjælper vi mindre og mellemstore virksomheder, kommuner og offentlige selskaber med at skabe resultater ved hjælp af LEAN. LEAN handler om at udvikle en forandringskultur, hvor alle bidrager til at udvikle virksomheden. Alle virksomheder kan opnå store forbedringer med LEAN – kunsten er at skræddersy det til virksomheden.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard har hørt et andet indlæg om LEAN.

Andet

5 effektive tips til overskud i hverdagen

Små simple ændringer i din hverdag kan gøre en stor forskel på dit energiniveau og overskud. Du får: Værktøjer, som giver mere energi og overskud. Simple tips til kost, som giver mere energi, overskud og mindre taljemål.

Tips til effektiv træning i hverdagen – hvor lidt kan du nøjes med?

Tips til, hvordan du slipper af med ømme led, dårlig hukommelse, hovedpine og migræne, træthed, tristhed og mange flere gener.

Når du går i gang vil du hurtigt mærke en forskel – bare med 5 simple tips!!!

JEG KAN – DU VIL – JEG VED, HVAD DER SKAL TIL!!

Denne viden får du

1. Simple leveregler, som gør en forskel
2. Forståelse for kroppens behov
3. Værktøjer til at komme i gang

Om indlægsholderen

Navn: Bolette Graven
Firmanavn: Din Sundhedscoach
Telefon: 40 63 57 66
Mail: bolette@bolette.dk
Branche: Sundhed
Fast gruppe: Farum
Kører fra postnr.: 3500
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Kostvejledning, personlig træning, holdtræning, Naturlig Hormon Terapi

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Bente Knap, Jørgen Søndergaard

Andet

Hvem er en landinspektør

Under oplægget vil vi præsentere faggruppen landinspektøren, som de fleste kender, når de møder os langs landevejene, hvor vi går og måler. Men hvad laver landinspektøren egentligt? Og hvornår har man brug for ham?

I oplægget vil vi præsentere de arbejdsområder og -opgaver, som vi løser for private, erhvervslivet samt det offentlige.

Vi vil præsentere landinspektørens rolle i forbindelse med ejendomsdannelse af byggegrunde og ejerlejligheder. Vi vil også fortælle om, hvorfor det er en god ide at kontakte en landinspektør, inden man går i gang med at bygge et nyt hus for at sikre sig, at huset ligger rigtigt på grunden og i øvrigt opfylder alle bestemmelser i lokalplaner og servitutter.

Ellers kan man risikere at måtte nedrive sit drømmehus.

Denne viden får du

Viden om landinspektørfaget og landinspektørernes typiske arbejdsopgaver

Om indlægsholderen

Navn:	Robert Jakobsen
Firmanavn:	Robert Jakobsen Landinspektører ApS
Telefon:	44 48 81 87
Mail:	rj@robert-jakobsen.dk
Branche:	Landinspektør
Fast gruppe:	Hillerød
Kører fra postnr.:	3520
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Vores virksomhed er en mindre landinspektørvirksomhed med base i Nordsjælland.

Vi tilbyder alle traditionelle landinspektøropgaver inden for landmåling, udstykninger, opdeling i ejerlejligheder, skelforretninger, tinglysning af servitutter, opmåling og beregning af BBR-arealer, udarbejdelse af situationsplaner til projekteringsgrundlag samt bygningsafsætninger.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard

Andet

Har du ondt?

Jeg vil på 15 minutter fortælle om sammenhængene imellem fysiske smerter og mental balance. Fysiske smerter skyldes opstå fordi vi har brugt kroppen. Andre gange kan smerter opstå i forbindelse med sygdom, men ofte har vi det man kan kalde uforklarlige smerter. Det kan være hovedpine eller smerter i led og muskler. Som kropsterapeut arbejder jeg med de smerter, der skyldes fx. traumer, bekymringer, tab, sorg, misbrug, mobning, angst eller stress. Jeg tager briksen med.

Furesø Kropsterapi når kroppen driller

Denne viden får du

1. Bedre forståelse af sammenhænge imellem krop og sjæl
2. Inspiration til at arbejde med egne issues

Om indlægsholderen

Navn: Maj Ritzau-Pedersen
Firmanavn: Furesø Kropsterapi
Telefon: 40 74 82 18
Mail: furesoekropsterapi@gmail.com
Branche: Behandler
Fast gruppe: Farum
Kører fra postnr.: 3520
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Kropsterapi, samtale, massage Omsorg og rummelighed er mit mantra. Kropsterapi er for alle

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Når hjernen sætter kroppen i alarmberedskab

Forestil dig at du er kronisk træt, dør med hævede, ømme led, hovedpine, smerter i alle kroppens muskler og at du får influenzalignende symptomer ved den mindste fysiske anstrengelse. Forestil dig dernæst at skulle tolerere mistro og skepsis fra store dele af det konventionelle behandlingssystem og de sociale myndigheder. Det er hverdagen for tusindvis Fibromyalgipatienter i Danmark.

De fejler tilsyneladende ikke noget fysisk, men hjernen har sat deres krop i kronisk alarmberedskab. Som kropsterapeut er disse patienter i høj grad min målgruppe og jeg har derfor udarbejdet en effektiv, alternativ behandlingsmetode, ud fra en teori om at smerterne ikke er selve sygdommen, men blot et symptom.

Kom og hør hvordan Fibromyalgi og andre lignende lidelser kan behandles kropsterapeutisk. Vi skal ind og se på hvordan den mentale tilstand påvirker kroppen og hvordan vi kan bruge denne viden i behandlingen.

Vel mødt!

Denne viden får du

Indsigt og viden og sammenhænge imellem krop og "sjæl"

Om indlægsholderen

Navn: Maj Ritzau-Pedersen
Firmanavn: Furesø Kropsterapi
Telefon: 40 74 82 18
Mail: furesoekropsterapi@gmail.com
Branche: Behandler
Fast gruppe: Farum
Kører fra postnr.: 3520
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Kropsterapeutisk klinik

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

MUS med effekt –

Er MUS-samtalen i din virksomhed, noget I har, fordi det skal man jo have, eller er MUSen noget, hvor du og din medarbejder mødes og får talt lidt om næste års opgaver og får nedfældet aftalen på papir, som så tages frem ved næste års samtale?

Få at vide hvornår MUSen har effekt og medvirker til at støtte op om virksomhedens strategiske mål, og få et par gode råd til, hvordan du kan forbedre MUSen i din virksomhed.

Denne viden får du

1. Viden om hvornår MUS samtalen giver størst værdi for virksomheden
2. Hvad der bør indgå i en MUS samtale
3. Sætte klare mål

Om indlægsholderen

Navn: Annette Thornberg
Firmanavn: Altho Consult
Telefon: 29 49 44 56
Mail: annette@althoconsult.dk
Branche: Ledelse og HR
Fast gruppe: Østerbro
Kører fra postnr.: 3520
Køretid: 1:15

Om virksomheden

Altho Consult - HR og Ledelse med effekt Rådgivning og sparring hvis du skal hyre og fyre eller udvikle dine medarbejdere og ledere Her ud over Coaching, konfliktløsning, testning, organisationsudvikling, facilitering af møder og seminarer.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Johnny Hansen og Jan Brøgger

Andet

Mødeleder i Østerbro

Dit team - kærlighed eller krigszone

De fleste af os har prøvet at arbejde i teams, hvor samarbejdet ikke har fungeret, hvor der har været mange konflikter, og teamdeltagerne er mere optagede af sig selv end af teamets mål. Nogle af os har været så heldige at opleve den glæde, det er at udrette noget sammen i et velfungerende team.

Du vil blive præsenteret for en velafprøvet teammodel til, hvordan man kan arbejde med at optimere sit team. Du kan også bruge modellen i forhold til andre grupper, du deltager i. Du vil kort blive præsenteret for en test, der kan måle teamets evne til at samarbejde.

Denne viden får du

1. Kendskab til teammodel, der anvendes i store projektorganisationer
2. Konkrete råd til hvordan du kan arbejde med teams

Om indlægsholderen

Navn:	Annette Thornberg
Firmanavn:	Altho Consult
Telefon:	29 49 44 56
Mail:	annette@althoconsult.dk
Branche:	Konsulent Ledelse og HR
Fast gruppe:	Østerbro
Kører fra postnr.:	3520
Køretid:	1:15

Om virksomheden

Altho Consult - HR og Ledelse med effekt Bistand rådgivning og sparring hvis du skal hyre, fyre eller udvikle dine medarbejdere og ledere. Herudover coaching, testning, facilitering af møder og seminarer og din organisation.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Østerbro

Hvad koster stress på virksomhedens bundlinje?

Stress er en realitet, og vi hører ofte stress omtalt som en samfundsmæssig omkostning, der også har store personlige omkostninger. Virksomhedens omkostninger får dog sjældent den helt store opmærksomhed, selvom der kan være tale om svimlende beløb.

Vi ser på stressens indvirkning på bundlinjen og på, hvor langt det er hensigtsmæssig for virksomhederne at gå, for at reducere den. Vi har, ud fra en række store danske og internationale undersøgelser omkring stress, udviklet en unik beregningsmodel, der ud fra enkelte nøgletal kan estimere den individuelle virksomheds tab på stress. Jeg løfter sløret for, hvilke nøgletal der indgår i beregningen, så alle kan reflektere videre.

Beregningen anvendes typisk som ledelsesredskab til optimering af trivselsindsatsen og dermed til nedbringelse af sygefraværet. Herudover afsætter jeg gerne tid til småsnak efter morgenmødet, hvor deltagerne kan få svar på løst og fast.

Denne viden får du

1. Faktuelt omkring stress og omkostninger
2. Et eksempel på beregningsmodellen i anvendelse
3. Tre tips: sådan spotter du stress hos din medarbejder

Om indlægsholderen

Navn: Lene Damkjær
Firmanavn: Damkjær Inspire
Telefon: 42 92 00 44
Mail: ld@damkjaerinspire.dk
Branche: Stresskonsulent og -coach
Fast gruppe: Køge
Kører fra postnr.: 4030
Køretid: 1:15

Om virksomheden

Damkjær Inspire støtter ledere og virksomheder i at minimere stress og sygemeldinger og i stedet skabe trivsel. Jeg tilbyder ledelsessparring, kurser, foredrag, workshops og coaching af stressede medarbejdere. Med en unik beregningsmodel tilbyder jeg desuden at beregne, hvad stress koster i den enkelte virksomhed. Læs mere på www.damkjaerinspire.dk

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jeanette Hallundbæk

Andet

Regionschef i region Sjælland

Work smarter – Not harder: Styr på tidsoptimisten

Er døgnet for kort? Hober opgaverne sig op? Skrider din tidsplan, så du kun når det halve af det planlagte? Er du måske en lejlighedsvis tidsoptimist?

Når jeg arbejder med travle mennesker, anbefaler jeg en lang række værktøjer og vaner, som enhver kan have gavn af i det daglige, stresset eller ej. En del af de værktøjer jeg vil dele under indlægget beskæftiger sig med at kontrollere den indre tidsoptimist, der systematisk undervurderer opgavernes varighed, og bestemmer, at du er bagud, før du får begyndt på en ny opgave. Jeg præsenterer enkle værktøjer til at styre tidsoptimisten og vi kommer ind på forskellige metoder og konkrete tips til opgavehåndtering, tidsplanlægning og det personlige mindset omkring tid.

Herudover afsætter jeg gerne tid til småsnak efter morgenmødet hvor deltagerne kan få svar på løst og fast

Denne viden får du

1. Teknikker til at prioritere, uddelegere eller frasige sig opgaver
2. Effektive tips til en tidsstyring, der rækker ud over den gængse kalender
3. Tips til at styre dit mindset, så du får oplevelsen af at have mere tid

Om indlægsholderen

Navn: Lene Damkjær
Firmanavn: Damkjær Inspire
Telefon: 42 92 00 44
Mail: ld@damkjaerinspire.dk
Branche: Stresskonsulent og -coach
Fast gruppe: Køge
Kører fra postnr.: 4030
Køretid: 1:15

Om virksomheden

Damkjær Inspire støtter ledere og virksomheder i at minimere stress og sygemeldinger og i stedet skabe trivsel. Jeg tilbyder ledelsessparring, kurser, foredrag, workshops og coaching af stressede medarbejdere. Med en unik beregningsmodel tilbyder jeg desuden at beregne, hvad stress koster i den enkelte virksomhed. Læs mere på www.damkjaerinspire.dk

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Regionschef i region Sjælland

Regnskabscoaching – undgå at spille din tid

Regnskabscoaching er coaching og sparring i optimering af dit bogholderi. Jeg gennemgår nogle eksempler på punkter i bogholderiet, hvor der kan spares meget tid, jeg har eksempler på besparelser på op til 66 %.

Regnskabscoaching er også hjælp til at opnå besparelse på regningen til den autoriserede revisor. Jeg har eksempler på en besvarelse på op til 15.000,- Jeg kommer med eksempler på hvor der kan optimeres og bud på hvad besvarelsen kan bruges til.

Denne viden får du

1. Konkrete værktøjer, med garanti for besparelse af tidforbrug på bogholderiet
2. Konkrete eksempler og input til at spare penge til den autoriserede revisor
3. Al min viden - paratvidensspørgsmål er gratis - du spørger bare.

Om indlægsholderen

Navn: Jane Lillelund
Firmanavn: Lillelund Coaching
Telefon: 22 36 89 14
Mail: jane@lillelund-coaching.dk
Branche: bogholderi og regnskabsassistance
Fast gruppe: Slagelse
Kører fra postnr.: 4200
Køretid: 5:00

Om virksomheden

Lillelund Coaching er udsprunget af Lillelund Revision (som udbyder regnskabsassistance og er startet i 2010) grundet behovet for at give kunden redskaber til procesoptimering. Jeg tilbyder kunder i hele landet min hjælp til, at få optimeret deres bogholderi, samt sparring omkring den løbende bogføring, under den form som kunden ønsker det.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Digital marketing strategi

Få et indblik i, hvordan du får styr på din digitale marketing strategi i din virksomhed.

Vi kan vist alle slå fast at den digitale tilstedeværelse er vigtig for de fleste virksomheder. Men det kan være lidt overvældende, hvis man ikke har prøvet det før eller måske bare ikke har overblikket over, hvilke elementer man skal tænke over.

Lad mig guide dig i gennem det via følgende:

Målsætning – Hvad vil du opnå?

Målgrupperne – Har du styr på, hvem du skal kommunikere med?

Kunderejsen – Kender du alle dine touch points?

Kanal- og medievalg – Har du styr på, hvilke kanaler du burde gøre brug af?

Indhold – Har du styr på indholdet til dine kanaler?

Værktøjer – Ved du hvilke værktøjer du kan gøre brug af?

Analyse – Har du styr på, hvordan du analyserer effekten af indsatsen?

Denne viden får du

1. Konkret viden til at starte eller forbedre din digitale marketing strategi
2. Bliv klogere på hvad det kræver at lave en digital marketing strategi
3. Få inspiration til, hvordan du kommer i gang

Om indlægsholderen

Navn: Pernille Kronholm Frie
Firmanavn: MarketingSpecialist.dk
Telefon: 20 83 91 81
Mail: pernille@marketingspecialist.dk
Branche: Marketing service
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra postnr.: 4632
Køretid: 1:30

Om virksomheden

Marketingspecialist.dk tilbyder rådgivning omkring markedsføring og kommunikation, samt strategisk planlægning og eksekverende full service marketingafdeling.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

55



Rentabelt
Frisk
Vidensdeling

Den kommunikative værktøjskasse

Få et indblik i, hvilke kommunikative værktøjer du kan gøre brug af i din virksomhed.

Du har sikkert for længe hørt om de sociale medier og fået tudet ørerne fulde med at du SKAL være til stede der. Men giver det mening for dig og virksomhed? Måske findes der andre løsninger, som giver bedre mening for dig.

Lad mig vise dig den kommunikative værktøjskasse og alle de værktøjer du kan benytte for at skabe den bedste kommunikation med din målgruppe, leverandører og andre samarbejdspartnere.

Denne viden får du

1. Hvilke kommunikationskanaler der findes
2. Hvordan du gør brug af de forskellige kanaler
3. Hvordan du lægger en plan for din kommunikation

Om indlægsholderen

Navn:	Pernille Kronholm Frie
Firmanavn:	MarketingSpecialist.dk
Telefon:	20 83 91 81
Mail:	pernille@marketingspecialist.dk
Branche:	Marketing service
Fast gruppe:	Ringsted
Kører fra postnr.:	4632
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Marketingspecialist.dk tilbyder rådgivning omkring markedsføring og kommunikation, samt strategisk planlægning og eksekverende full service marketingafdeling.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Du må godt lege med LEGO®

Dette indlæg handler om anvendelse af workshops baseret på LEGO® SERIOUS PLAY® metoden, og hvordan dette kan bruges til problemløsning og håndtering af projekter i din hverdag.

Indlægget består af praktiske, sjove øvelser og viser, hvad der sker med vores deltagelse, indlevelse og forståelse af hinanden, når vi arbejder i 3D og med modeller og metaforer fra for traditionelle møder og workshops. Det handler om at forstå hinandens synspunkter på en underholdende måde.

Man ønsker 100% deltagelse, men i stedet ser man, at 20% taler, og 80% bruger tid på alt muligt andet. Ved at bruge metoden med 3D aktiveres noget andet, og det handler pludselig om mere end bare at tale.

Denne viden får du

1. Se og forstå vores forskelligheder og lære, hvordan vi kan bruge dem optimalt
2. Lær at gå efter bolden i stedet for manden
3. Skab fælles rammer og forståelse

Om indlægsholderen

Navn: Maria Jensen
Firmanavn: iMind
Telefon: 26 16 46 64
Mail: maria@imind.dk
Branche: IT Projektledelse
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra postnr.: 4690
Køretid: 1:30

Om virksomheden

IT Projektledelse og ledelse med hjertet

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen, Johnny Hansen

Andet

Led din virksomhed med hjertet

Uanset om du er ejer, medejer eller medarbejder i en virksomhed, så kan du ikke drive din virksomhed eller gå på arbejde kun med hovedet - du er nødt til at have både hjerte og sjæl med.

Det gælder både ift. dine partnere i virksomheden, dine medarbejdere, dine kollegaer og dine chefer. Uanset om du skal vælge en ny leverandør eller samarbejdspartner, eller du skal ud og ansætte, så er det risikofyldt kun at vælge ud fra, at vedkommende er klog og dygtig – det kan nemt gå galt.

Dette indlæg giver dig nogle konkrete eksempler på, hvordan du skaber fokus på det vigtige, og hvordan du fremadrettet kan blive bedre til at vælge rigtigt i første forsøg.

Denne viden får du

1. Hvad kan man altid lære, og hvad kan (næsten) aldrig læres?
2. Hvad betyder værdier, og hvorfor er de vigtige?
3. Hvad betyder personprofiler, og hvorfor er de vigtige?

Om indlægsholderen

Navn: Maria Jensen
Firmanavn: iMind
Telefon: 26 13 46 64
Mail: maria@imind.dk
Branche: IT Projektledelse
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra postnr.: 4690
Køretid: 1:30

Om virksomheden

IT Projektledelse og ledelse med hjertet

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen, Jan Brøgger

Andet

Erhvervsforsikring - undgå at føle sig snydt

De fleste har valgt at tegne forsikringer til deres virksomhed, men stemmer de overens med virkeligheden? - vil de overhovedet dække, når skaden er der?

Der findes rigtige mange simple fejl i forsikringerne ved mindre danske virksomheder, og de kan have uheldige økonomiske konsekvenser. De fleste opdager dem først ved en skade, og der er det for sent. Det er ikke kun forsikringen man skal tage stilling til, men også oplysningerne i dem. Jeg vil gå igennem de mest udbredte faldgrupper og fejl der ofte findes i forsikringerne og oplyse om konsekvenser ved disse fejl. Og hvorfor du skal tage stilling til dine forsikring hvert år.

Så uden det bliver for teknisk, - vil I blive bedre rystet til at finde Jeres egen fejl og lave den årlige justering.

Denne viden får du

1. Forstå en police
2. Forstå vigtigheden i oplysninger og risici
3. Find dine fejl, før en skade gør det for det!

Om indlægsholderen

Navn: Jesper Lang
Firmanavn: V-R Gruppenforsikringsmæglere A/S
Telefon: 92 82 10 30
Mail: jesper@v-r.dk
Branche: Forsikring
Fast gruppe: Odense
Kører fra postnr.: 5000
Køretid: 1:30

Om virksomheden

V-R Gruppen er et moderne forsikringsmæglerfirma med mere end 40 års erfaring i branchen, vi er 100% uvildige mæglere. Vi finder ud af, hvilke forsikringer, du har brug for og hvilke, du kan undvære. Vi vurderer, hvilke risici, du bør forsikre dig imod og hvilke, du hellere skal forebygge. Vi holder øje med forsikringsmarkedet og sørger for at du altid har de rigtige forsikringer. Vi varetager den daglige betjening og håndterer processen fra A-Z. Vi sørger for, at du får erstatning, når uheldet er ude. Vi træffes døgnet rundt og varetager kontakten med forsikringsselskabet, hvis du får en skade.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Salg - kræver mere end en god ide!

Hvornår erkender en kunde at den har brug for din ydelse? Hvad er kundens vurderingskriterier – og rammer din virksomhed den? Hvad påvirker accepten af prisen?

Måske har du nemt ved at skaffe møder eller måske har du svært at skaffe møder – i begge tilfælde er det vigtigt at være "heldig" og få ordren. Dette indlæg giver dig viden du praktisk kan benytte i hverdagen, for at øge dit "held".

Om indlægsholderen

Navn: Jan Glintborg
Firmanavn: Glintborg Rådgivning
Telefon: 51 51 59 33
Mail: jan@glintborg-raadgivning.dk
Branche: Salgsrådgivning
Fast gruppe: Middelfart
Kører fra postnr.: 5500
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Med mere end 20 års ledelseserfaring af sælgere, inklusiv 9 organisatoriske ændringer der har øget mit ansvarsområde som følge af manglende resultater, udskiftninger eller ønske om nye resultater. Er jeg god til at få sat kultur og rette adfærd, for at høste de lavthængende frugter.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Regionschef i Region Syd

Hvorfor mere Mental Styrke efter Corona?

Hvordan optimerer du din performance med Mental Styrke? Når du præsenteres for nye ideer: Check dit ego ved døren - Udeluk og suspendér dine overbevisninger - Åbn dit sind og overvej de nye ideer uden frygt. Hvordan ser du en sammenhæng mellem din mentale styrke og din evne til at optimere din præstationer og dine resultater. Tør du reflektere efter Corona og mere interessant tør du tage 100 % ansvar for DIN MENTALE STYRKE.

Måske er dette et af de vigtigste indlæg du nogensinde har hørt? Gør det til en sport at træne din mentale styrke og høst frugterne heraf fra i morgen i DIN hverdag.

Denne viden får du

1. Indsigt i værktøjer til mental styrke
2. Faldgruber der hæmmer din præstation
3. Inspiration til Fornyet Styrke efter Corona

Om indlægsholderen

Navn:	Uffe Rasmussen
Firmanavn:	SOS HUMAN CAPITAL APS
Telefon:	22 21 61 30
Mail:	ur@soshumancapital.com
Branche:	Rådgivning, Salg, Inspiration, Foredrag & Workshop
Fast gruppe:	Kolding
Kører fra postnr.:	6650
Køretid:	2:39

Om virksomheden

Eget konsulentbureau S.O.S Human Capital på 27. år + med kommunikation, begejstring og salg. Inspirerer enkelt personer og virksomheder til øget præstation på tværs af brancher, kulturer og sprog. Bl.a. undervist 15 år i mentaltræning. 600 foredrag + 150 kurser. Uddannet HA + HD i Udenrigshandel samt oprindelig foto-ekspedient. Eksportchef i 4 brancher over 10 år samt Foto import i Frankrig.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen, Jakob Panduro, Jan Brøgger, , Anders B. Christensen, Jørgen Søndergaard m.fl.

Andet

Mere Bundlinje gennem Positiv Intelligens

Hvad gør Positiv Intelligens ved din Bundlinje? Hvad er positiv Intelligens og hvorfor kan det ændre din bundlinje markant. Hvad er den enkle opskrift på mere bundlinje gennem positiv intelligens? Hvordan ser du en sammenhæng mellem bundlinje og positiv intelligens og din evne til at præstere bundlinje og resultater. Tør du reflektere under dette indlæg og mere interessant tør du tage 100 % ansvar for DIN POSITIVE INTELLIGENS.

Måske er dette et af de vigtigste indlæg du nogensinde har hørt? Gør det til en sport at træne din Positive Intelligens og høst frugterne heraf fra i morgen i DIN hverdag.

Denne viden får du

1. Hvad er Positiv Intelligens
2. Hvorfor er Positiv Intelligens = Mere Bundlinje
3. Hvad er de #3 Vigtige og Enkle Skridt til mere bundlinje

Om indlægsholderen

Navn: Uffe Rasmussen
Firmanavn: SOS HUMAN CAPITAL APS
Telefon: 22 21 61 30
Mail: ur@soshumancapital.com
Branche: Rådgivning, Salg, Inspiration, Foredrag & Workshop
Fast gruppe: Kolding
Kører fra postnr.: 6650
Køretid: 2:48

Om virksomheden

Eget konsulent bureau S.O.S Human Capital på 27. år + med kommunikation, begejstring og salg. Inspirerer enkelt personer og virksomheder til øget præstation på tværs af brancher, kulturer og sprog. Bl.a. undervist 15 år i mentaltræning. 600 foredrag + 150 kurser. Uddannet HA + HD i Udenrigshandel samt oprindelig foto-ekspedient. Eksporthof i 4 brancher over 10 år samt Foto import i Frankrig.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen, Jakob Panduro, Jan Brøgger, Anders B. Christensen, Jørgen Søndergaard m.fl.

Andet

Sådan får du flere kunder via de sociale medier

Du får 7 skarpe og helt konkrete tips til at optimere din indsats på både Facebook og Instagram, så du kan tiltrække flere kunder, bruge data til remarketing og meget mere. Der er gode tips at hente til både salg og synlighed, uanset om du tilbyder en ydelse eller du sælger produkter i en webshop.

Denne viden får du

1. Få idéer til dine opslag
2. Tips til planlægning af indhold
3. Råd omkring brugen af Stories på Instagram
4. Tips til annoncering der skaber værdi/salg

Om indlægsholderen

Navn:	Gitte Maack
Firmanavn:	Adease
Telefon:	26 95 41 54
Mail:	gitte@adease.dk
Branche:	Online Markedsføring
Fast gruppe:	Skanderborg
Kører fra postnr.:	8300
Køretid:	0:45

Om virksomheden

Adease - målrettet markedsføring på de sociale medier. Vi hjælper dig med at skabe salg og synlighed på Facebook og Instagram, enten ved at håndtere annonceringen for dig, eller ved at undervise dig i hvordan du selv kan håndtere det mere professionelt.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Anders B. Christensen

Andet

En dyr investering! Overvejelser ved appudvikling

Det er smart og moderne at ha' en app - men er det nu også den rigtige løsning for dig og din butik? Der er én faktor, som kan få de fleste til at droppe idéen om at få en app. Prisen. For at sige det som det er, så er det mega dyrt at få udviklet en app. Sådan er det bare.

Rent teknisk findes der mange muligheder, når det kommer til appudvikling. Den klassiske tilgang er, at man udvikler én app til iPhone og én app til Android. Det betyder, at man skal betale for at få udviklet 2 apps, selvom det egentlig bare virker til, at man får udviklet én app, som tilfældigvis kan køres på både iPhone og Android.

Der er heldigvis andre og billigere muligheder, der involverer termer som hybrid og cross platform. Men det er vigtigt, at man får startet rigtigt ud, i forhold til, hvad man ønsker at kunne bruge appen til. Vi dropper teknikken men giver et hurtigt overblik, så man er bedre rustet i sine appovervejelser.

Denne viden får du

1. Tekniske muligheder og tilhørende udfordringer
2. Er en app overhovedet den rigtige vej for dig?

Om indlægsholderen

Navn: Niels Ladegaard Beck

Firmanavn: Holion ApS

Telefon: 61 30 30 39

Mail: nlb@holion.dk

Branche: IT og appudvikling

Fast gruppe: Aarhus Nord

Kører fra postnr.: 8370

Køretid: 1:30

Om virksomheden

Udvikling af apps og avancerede IT-systemer til helt almindelige brugere, som ikke behøver forstå teknikken.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Sundhed, sandhed og spin

Er du interesseret i et bæredygtigt og fordomsfrit sundhedsvæsen? Privat og på arbejdspladsen? Hvem træffer beslutningerne om dine sundhedstilbud? Zoneterapi, akupunktur, healing, osv. Medierne bringer skrækhistorier og advarsler mod det alternative. De ledende læger mener det alternative er humbug uden effekt. Hvad skal man tro? Jeg sætter fokus på en debat fuld af myter, påstande og spindoktorer.

Sygedage koster penge, og vores sundhed er meget værd. 1.3 millioner danskere har sidste år besøgt en alternativ behandler, enten privat eller via en sundhedsforsikring. Tag med på en pixi-runde forbi rygter, forskning og fordomme. Hør hvad lægerne og de alternative behandlere skændes om, og få forklaringen på at "evidens" er en varm kartoffel.

Oplægget er en IKEA-manual til at navigere sikkert i krydsfeltet mellem det alternative og sundhedsvæsenet. Der er mange sandheder at vælge imellem, men der er nogle fakta, man kan støtte sig til, selv om den offentlige indsats er nedprioriteret.

Denne viden får du

1. Overblik over institutioner og aktører
2. Forståelse for de to verdensbilleder
3. Kendskab til konfliktpunkter og argumenter

Om indlægsholderen

Navn: Jesper Odde Madsen
Firmanavn: Jespermadsen kommunikation
Telefon: 40 40 37 32
Mail: jm@jespermadsen.dk
Branche: Kommunikation
Fast gruppe: Århus N
Kører fra postnr.: 8530
Køretid: 2:00

Om virksomheden

Jeg er uddannet journalist, kommunikatør, forfatter, foredragsholder og debattør. Jeg arbejder bl.a. for videnstunge organisationer, der skal formidle teknisk/videnskabeligt stof, især inden for sundhed og IT. Desuden tilbyder jeg podcast, med baggrund i min fortid hos Danmarks Radio.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Anders B. Christensen

Andet

Mødeleder i Aarhus Nord

Tænk før du hyrer mig!

God kommunikation kan løfte din forretning, men kommunikationsbranchen er også broget og uoverskuelig, og af svingende kvalitet.

Undgå faldgruberne og få mere ud af din investering i PR/kommunikation. Hør hvordan du bedst finder rundt i junglen af kommunikationstilbud - uden at blive ruineret. Hvem skal du hyre til hvad, og hvor finder du dem? Hvilke kompetencer er i spil? Hjemmesider, nyhedsbreve, powerpoints og Facebook: Et godt overblik kan spare dig for både udgifter og ærgrelser. Det kan blive dyrt at spare penge på det forkerte.

Bliv ikke fikseret på teknik, når du køber kommunikation. Vores hjertebarn er vores produkter. Men det betyder ikke, at vi kun skal kommunikere om vores produkter. Vi skal også brande os og understøtte salget. Hvilke kernebudskaber er vigtige for dig? Du får nogle simple råd, som på den lange bane kan spare dig for både tid og penge.

Denne viden får du

1. Overblik over kommunikationsbranchen
2. Indblik i samspillet med leverandørerne
3. Din egen rolle i processen
4. Opmærksomhed på faldgruberne

Om indlægsholderen

Navn: Jesper Odde Madsen
Firmanavn: Jespermadsen kommunikation
Telefon: 40 40 37 32
Mail: jm@jespermadsen.dk
Branche: Kommunikation
Fast gruppe: Århus N
Kører fra postnr.: 8530
Køretid: 2:00

Om virksomheden

Jeres budskaber skal gå rent ind. Redskabet er professionel kommunikation, og jeg skaber sammen med dig de tekster, der bedst afspejler jeres DNA: I foldere, hjemmeside, nyhedsbreve, mm. Jeg arbejder bl.a. for virksomheder, der vil formidle teknisk/videnskabeligt stof. Desuden tilbyder jeg podcast. Uddannet i journalistik & kommunikation, 20 års erfaring, bl.a. hos DR.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Aarhus Nord

66



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Har portræt/produktfoto grafen sin berettigelse?

I takt med at teknologien udvikler sig er flere og flere blevet bevidst om hvor gode vores kameraer i telefonen er.

Så spørgsmålet er om der overhovedet er brug for portræt-og produktfoto grafen i 2020?

Det og mange andre spørgsmål vil jeg besvare.

Denne viden får du

1. Hvad skal der til for at stable en webshop på benene?
2. Hvornår skal du bruge en professionel fotograf?
3. Hvornår skal du IKKE bruge en professionel fotograf?

Om indlægsholderen

Navn: Martin Esquives
Firmanavn: Esquives Photography
Telefon: 27 20 95 70
Mail: mail@esquives.dk
Branche: fotografisk virksomhed
Fast gruppe: Aarhus C
Kører fra postnr.: 8900
Køretid: 4:00

Om virksomheden

Min virksomhed leverer billeder og video til erhverv i hele Danmark, jeg specialiserer mig i at formidle særligt socio-økonomiske virksomheder samt grønne virksomheder.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Sælg på følelser

Her bliver vi klogere på vores egen samt modtagerens adfærd og reaktioner. Hør hvilke ubevidste handlinger vi skal være opmærksom på, og hvilke vi skal prøve at kontrollere. Samt hvordan skaber vi det gode kundemøde.

Denne viden får du

1. Bliv klogere på adfærd og reaktioner
2. Hvordan kontrollere vi ubevidste handlinger, og hvad betyder det
3. Det kunde møde.

Om indlægsholderen

Navn:	Chris Jenner
Firmanavn:	Konsulentshuset Sirhc
Telefon:	52 16 72 67
Mail:	info@k-sirhc.dk
Branche:	Virksomheds- og forretningsudvikling
Fast gruppe:	Randers
Kører fra postnr.:	8900
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Konsulentshuset Sirhc udfører virksomhedstilpassede rådgivning indenfor virksomhedsudvikling, salgseminarer, salgsudvikling, indkøb, rekruttering, forretnings- og kundeanalyser.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jakob Panduro

Andet

Det gode salgs møde

Her er i indlægget snakker vi om det gode salgs møde, hvor vi definere målsætning, og ikke mindst hvorfor den er vigtig. Vi snakker om påvirkning af underbevidstheden, samt lidt spørgeteknik.

Denne viden får du

1. Man vil føle sig godt forberedt til næste kundemøde
2. Man vil opleve bedre kundemøder
3. Man vil blive klogere på spørgeteknik

Om indlægsholderen

Navn:	Chris Jenner
Firmanavn:	Konsulentshuset Sirhc
Telefon:	52 16 72 67
Mail:	info@k-sirhc.dk
Branche:	Virksomheds- og forretningsudvikling
Fast gruppe:	Randers
Kører fra postnr.:	8900
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Konsulentshuset Sirhc udfører virksomhedstilpassede rådgivning indenfor virksomhedsudvikling, salgseminarer, salgsudvikling, indkøb, rekruttering, forretnings- og kundeanalyser.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Problemer!

Hvorfor har vi problemer?

Hvorfor opstår de? Hvordan få vi dem løst? Som coach oplever jeg ofte folk kommer med store og små problemer de har i livet. Det kan f.eks være et svært valg, at få en anden fremtid, eller hvorfor de gang på gang støder ind i de samme problemer og dilemmaer. Så hvordan kan man skabe fremdrift og udvikling hos andre, når de føler sig låst fast i problemer?

Jeg vil sætte fokus på de redskaber jeg bruger som coach til at låse op for den retning og den fremtid vi ønsker, og derved at kunne omdirigere problemerne til løsninger!

Det giver os fremdrift, og igen giver det os succes, mening, lykke og ny livsglæde og energi.

”Et af vores største problemer er, at vi ikke syntes vi burde have problemet”

Denne viden får du

1. Deltagerne vil få mentale redskaber til at komme videre fra problemet
2. At kunne skabe fremdrift frem for fastlåsthed
3. At lære at afsløre vores ubevidste handlemønstre

Om indlægsholderen

Navn: Jakob Panduro
Firmanavn: CoachAndCare.dk
Telefon: 60 17 73 97
Mail: jakob@CoachAndCare.dk
Branche: Coaching
Fast gruppe: Randers
Kører fra postnr.: 8960
Køretid: 1:30

Om virksomheden

Jeg hjælper folk med at låse op for deres fremdrift, nye muligheder, energi og optimisme, så de kan få det fulde ud af livet.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Randers

70



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Øg arbejdslysten i dit team

Når du springer ud af sengen og glæder dig til at tage på arbejde, og når du har overskud til dine arbejdsopgaver selvom der er modvind - så oplever du god arbejdslyst - og det er afgørende for at være motiveret og tænke ud af boksen, så du og dit team løser udfordringer og arbejder effektivt.

Bliv introduceret til måder at sætte et effektivt fokus på arbejdslysten og til at tage handling, så du bliver en del af at udvikle din virksomhed mod vækst og stærke relationer.

Denne viden får du

1. Prøvet effektivt redskab - dialogkort eller core value
2. Introduktion til videnskabelig GAIS måling
3. Viden om arbejdslyst og hvad det betyder for motivationen og for at undgå dyre opsigelser

Om indlægsholderen

Navn: Mads Rune Holdgaard Halvorsen

Firmanavn: Hoffensetz & Halvorsen

Telefon: 42 23 39 50

Mail: info@hoffensetzhaltvorsen.dk

Branche: Arbejdslyst

Fast gruppe: Aalborg

Kører fra postnr.: 9520

Køretid: 1:20

Om virksomheden

Hoffensetz & Halvorsen udvikler arbejdslyst og samspil mellem medarbejdere og ledelse - en sund kultur betyder vækst og en stærk bundlinje. Med god arbejdslyst undgår du fx. dyre opsigelser. Vi er grundige og bruger videnskabelige målinger, effektive workshops og sparring, så vi når frem til et resultat, der gør en forskel.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Aalborg

Effektive møder med Walk & Talk

En fjerdedel af de møder vi sidder i, føler vi ikke, at vi får nok ud af. Det er bare ikke godt nok. Med vores afprøvede Walk & Talk metode, har du videnskaben i ryggen, når du tager dine kollegaer med ud at gå.

Walk & Talk kan bruges til en række møder, så som salgs-, kaffe-, kreative- eller udviklende møder. Alt efter typen af møde er der ting at være opmærksom på - men de bliver langt bedre, når du kommer ud at gå.

Walk & Talk er ikke bare sundt, det er også bevist, at det gør dig bedre til at se sammenhænge og tænke nyskabende. Indlægget er om, at skabe mere værdi i jeres møder.

Denne viden får du

1. En frisk og værdiskabende gåtur til dit GLOBAL-Network møde
2. Kombination af walk & talk og traditionelt møde
3. Hvornår du skal bruge walk & Talk

Om indlægsholderen

Navn:	Mads Rune Holdgaard Halvorsen
Firmanavn:	Hoffensetz & Halvorsen
Telefon:	42 23 39 50
Mail:	info@hoffensetzhalvorsen.dk
Branche:	Arbejdslyst
Fast gruppe:	Aalborg
Kører fra postnr.:	9520
Køretid:	1:20

Om virksomheden

I Hoffensetz & Halvorsen har vi bruger Walk & Talk internt, med virksomheder og som netværksarrangement. Du og jeg ved, hvor mange frustrationer overflødige og ineffektive møder skaber - og som arbejdslyst eksperter, er det noget, som vi gør noget ved. Med os udvikler du en sund kultur og stærke relationer, så du oplever vækst.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Aalborg

Din virksomhed i LEGO?

Hvordan ser din virksomhed ud hvis den bliver bygget i Lego?

Vi tager Lego klodserne frem og bygger din virksomhed eller konceptet bag din virksomhed. Metoden hedder Lego Serious Play (LSP), og er bygget op om et sprog fyldt med symboler, metaforer og tanker. Når man bygger ens virksomhed i Lego, går man ind og ser på de forskellige funktioner firmaet er bygget op omkring, eller hvilke værdier man ser som vigtige, i ens koncept. Hvem har fokus på hvad, er der områder som vi ser som vigtige, men ingen husker at tage sig af? Hvilke kompetencer har ens personale, hvem gør hvad, hvad er vigtigt for den enkelte, og er alt personale i kontakt med hinanden. - og skal alle være i kontakt? Ledelsen; Hvor er den, hvad vil den, og forstår man hvilken vej vi skal?

Mit indlæg kommer primært til at indeholde en praktisk del hvor vi kommer til at bygge med Lego. Alle får en øjenåbner på hvordan man bygger sin virksomhed op i symboler, metafor og masser af fortællinger. Jeg lover, der bliver fart på.

Denne viden får du

1. Blive mere bevidste om hvad deres kerneværdi er i virksomheden
2. Opleve en ny og mere legende måde at tale om udvikling på
3. Små øvelser med Lego de kan kopiere direkte hjem i deres egen personalegruppe/virksomhed

Om indlægsholderen

Navn: Kristine Thillemann

Firmanavn: Kasjé

Telefon: 26 84 27 72

Mail: kasje@kasje.dk

Branche: LegoSeriousPlay

Fast gruppe: Støvring

Kører fra postnr.: 9530

Køretid: 2:30

Om virksomheden

Konsulent med udvikling af din virksomhed, igennem Lego. Hjælp til at kommunikation, udvikling, trivsel, hvem er jeg, hvordan finder jeg min vej i livet, ja faktisk kan Lego komme omkring alt, da det er et organisk værktøj, og alt forberedelse og tilrettelæggelse bliver lavet individuel fra virksomhed til virksomhed.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen

Andet

73

Lego... Vol 2. Hvad sker der på den anden side?

Har du oplevet mig i mit andet foredrag om hvordan din virksomhed ser ud hvis den blev bygget i Lego, så er her vol 2. I vol 1 byggede vi hele virksomhedens kærneværdi op, nu skal vi se på alt det der står uden om virksomheden.

Hvad sker der hvis kunderne forsvinder, hvad sker der hvis en samarbejdspartner forsvinder eller kommer til. Er der lokale politikere der kan have indflydelse på virksomheden, sociale medier, dårlig omtale osv. Ud fra disse ydre synpunkter laves der en prioriterings plan, hvad er vigtigst, og hvad gør vi hvis nu.... Med LSP arbejder vi i nutid og fremtid, og giver et fællessprog. Lego sproget har den kæmpe fordel at alle kommer på banen, og gør sådan at det ikke kun er verbalt stærke, der får ordet.

Mit indlæg kommer primært til at indeholde en praktisk del hvor vi kommer til at bygge, så alle får en øjenåbner på hvordan hvordan Lego arbejder i symboler, metafor og masser af fortællinger. Det hele på 15 min, så hold godt fast, der bliver fart på.

Denne viden får du

1. Indblik i hvordan LegoSeriousPlay virker
2. En prioriteringsliste over virksomhedens strategi
3. Små konkrete øvelser lige til at tage med hjem i egen virksomhed

Om indlægsholderen

Navn: Kristine Thillemann

Firmanavn: Kasjé

Telefon: 26 84 27 72

Mail: kasje@kasje.dk

Branche: LegoSeriousPlay

Fast gruppe: Støvring

Kører fra postnr.: 9530

Køretid: 2:30

Om virksomheden

Konsulent med udvikling af din virksomhed, igennem Lego. Hjælp til at kommunikation, udvikling, trivsel, hvem er jeg, hvordan finder jeg min vej i livet, ja faktisk kan Lego komme omkring alt, da det er et organisk værktøj, og alt forberedelse og tilrettelæggelse bliver lavet individuel fra virksomhed til virksomhed.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

74



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Oversigt over mødedage

Lige uger

Tirsdag	Onsdag	Torsdag	Fredag
Øst for Storebælt			
2100 Østerbro	2970 Hørsholm	2000 Frederiksberg	2600 Glostrup
2670 Sydkysten	4300 Holbæk	2820 Gentofte	4760 Vordingborg
3600 Frederikssund	4930 Maribo	3520 Farum	
4700 Næstved		4600 Køge	
Vest for Storebælt			
8700 Horsens	8200 Aarhus Nord	5700 Svendborg	5220 Odense
	9530 Støvring		7800 Skive
			8660 Skanderborg

Ulige uger

Tirsdag	Onsdag	Torsdag	Fredag
Øst for Storebælt			
2200 København N	3000 Helsingør	2750 Ballerup	1000 København K
3400 Hillerød	4200 Slagelse	4000 Roskilde	2800 Lyngby
4760 Vordingborg			3200 Helsingø
			4100 Ringsted
Vest for Storebælt			
9000 Ålborg	6000 Kolding	7100 Vejle	5500 Middelfart
	8000 Århus City		8900 Randers



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**