

Indlægsholder katalog

Forår 2018



Solhøj Vænget 3
DK-2750 Ballerup
Telefon: +45 70 209 609

www.GLOBAL-Network.com
info@GLOBAL-Network.com
Cvr. nr: 30 08 83 01

**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Bank: Nykredit
Reg. nr: 5472
Konto nr: 000 0928 550

Indholdsfortegnelse

Interne Forbindelser er afgørende for eksekvering	4
Murermester	5
Online Marketing Introduktion	6
Forsikring - virksomhedens forsikringer	7
Forsikringer - via agent, assurandør, eller forsikringsmægler	8
What Not to Do in English	9
Bedre argumenter	10
Administration og service af ejendomme - og hjælp til bogholderiet.....	11
Gode råd til bogholderiet samt Tips & Tricks vedrørende moms og skat	12
Kommunikation	13
Fra Stress til Balance	14
Investering af din opsparing - er det svært?	15
Smartphonevideo for begyndere og andet godtfolk.....	16
24/7 salg og kundeservice på autopilot med Facebook Messenger	17
3 konkrete råd til markedsføring der skaber salg!	18
Lav salgsmaterialer der sælger!.....	19
Salg - når man ikke er naturlig sælger	20
1-2-3 Elevatortale.....	21
Intro til Voksen Efter Uddannelse i offentlig regi.....	22
123Solgt.Nu - Boligsalg - Erhvervsjendomsudvikling/salg.....	23
Gør du det du KAN, eller det du har lyst til?	24
Få maksimalt udbytte af Networking	25
Vækstplan for den ejerledede virksomhed	26
Hvad skal "barnet" hedde? Vejen til det optimale firmanavn	27
Sælg mere med det rigtige udtryk.....	28
EU-Persondataforordningen (GDPR) i praksis	29
It i det nye europa	30
Skab positiv energi på din arbejdsplads og forøg arbejdsglæden	31
Hvad giver god arbejdslyst?	32
Trivsel og livsforlængelse	33
Stressforebyggelse og trivsel.....	34
Intellektuelle ejendomsrettigheder	35
Effektiv træning i hverdagen	36
Mere energi, overskud og velvære.....	37
Sortbælte i selvlædelse	38
Hvorfor du gør som du gør.....	39
Hvad er Franchise? Er det noget for dig?	40
1 time mere om dagen - vågn op og være frisk.....	41
Fra XL til M - få styr på din vægt.....	42
Mindful Living - et liv med balance og helhed.....	43

Indholdsfortegnelse

Hjertekriger - skab et liv med mening	44
Din digitale salgstragt	45
Hvem har brug for en landinspektør? (De fleste – uden at vide det).....	46
Hvad spiser Google - om synlighed på nettet på et lille budget.....	47
Digital tilstedeværelse/markedsføring anno 2018?	48
Kaffens historie.....	49
"Er dit helbred lige så meget værd som en kop kaffe...?"	50
KENDER DU TYPEN og hvilken type er DU...?	51
Succes med offentlige udbud og prækvalifikation	52
Fokus på erhvervsforsikringer	53
Den digitale værkstøjskasse - lær de forskellige online muligheder at kende	54
GDPR - Hvorfor er EU Persondataforordningen relevant for mig - på en underholdende måde.....	55
Du må godt lege med LEGO® - teambuilding på en anderledes måde	56
Danmarks hurtigste salgsuddannelse.....	57
God Arbejdslyst	58
Hverdagsledelse	59
Vinhandler i en branche med hård konkurrence	60
HR på time- eller dagsbasis - en gevinst for virksomheden	61
Forstå din stress	62
Målrettet profilering på Facebook	63
Professionel brug af LinkedIn	64
Hjælp min nabo bygger – hvad nu?.....	65
Hvad er et stærkt brand? – Og hvordan når mit brand så langt?.....	66
The winner takes it all! Men hvordan når jeg dertil – der er jo så mange konkurrenter!.....	67
Markedsføring med video - elegant og enkelt!.....	68
Sådan kommer din virksomhed i medierne	69
Læs med ørerne og skrib med munden	70
Ren luft er sund fornuft.....	71
Det gode arbejdsmiljø - Alles ansvar	72
Godt psykisk arbejdsmiljø og større overskud	73
Hvilken værdi har din virksomhed?.....	74
EMPOWER DIN ARBEJDSPLADS med Mental Styrke og Begejstring	75
Persondataforordningen - Maj er lige om hjørnet	76
Coaching	77
Stress 30-40%	78
Disruption og alt det jazz.....	79
God arbejdslyst.....	80
Når ledelse skaber arbejdslyst.....	81
Millennial-generationen kommer - og de gider ikke arbejde for dig	82
Oversigt over mødedage	84

Interne Forbindelser er afgørende for eksekvering

Interne forbindelser? Det handler om den kompleksitet, der gør sig gældende i ledelse og kommunikation. 'Kommunikation' kommer af det latinske *commūnicāre*, der betyder «at gøre fælles».

Kommunikation ER derfor ledelse, da ledelse i vid udstrækning også handler om at gøre fælles: at gøre en virksomhedsstrategi fælles for medarbejderne; at gøre strategien relevant for forskellige medarbejdergrupper der stadig skal arbejde fælles mod samme mål; eller at komme fælles gennem en forestående forandring eller krise.

På trods af den egentlig betydning af ordet, resulterer (manglen på) kommunikation dog oftest i separationen af mennesker og holdninger. Derfor er der behov for et styrket fokus på relationer i virksomheder og organisationer. Kommunikation udgør en grundlæggende forudsætning for de relationer, der opstår i sociale fællesskaber, og relationer er nøglen til at opnå ting og, i forlængelse deraf, influere, påvirke og forbinde mennesker – derfor er kommunikation og relationer nogle af de vigtigste aspekter af ledelse.

Oplægget tager udgangspunkt i denne kompleksitet og behandler bl.a. hvordan forskelligheden blandt medarbejdere og deres verdensopfattelser bidrager hertil, hvorfor dette er vigtigt at holde sig for øje og hvordan kommunikationen negligeres eller forfejles mange steder. Der lægges op til inklusion af de tilhørendes eksempler.

Navn: Sebastian Storm
Firmanavn: Storm|Connect
Telefon: 28 70 92 61
Mail: storm@stormconnect.dk

Branche: Ledelseskommunikation & Intern Kommunikation
Fast gruppe: København K & Frederiksberg
Kører fra post nr.: 2000
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Anette Munkgaard , Merete Meyer Madsen , Bente Knap, Jørgen Søndergaard og Bjarke Hove

Andet

Mødeleder i København K & Frederiksberg

Murermester

Murermester på Frb: Mellem 3-5 folk Arbejder primær i stor Kbh Laver mange badeværelser for private & fuld
entrepriser Laver mindre murer reparationer for private, ejendomme og erhverv Servicere faste kunder Jeg har et hold
af andre håndværker jeg kan trække på. Jeg kan tilbyde en god service og oplevelse til fair pris. Det jeg kan forklare på
et møde, er hvordan en typisk arb dag er for mig i mit lille firma og hvad jeg kan tilbyde. Hvordan jeg løser opgaverne i
praktisk og administration.

Navn: Lars Dyhr Winsløw
Firmanavn: Murermester Winsløw ApS / Hovedentreprenør
Telefon: 22 50 04 05
Mail: lars@murer-frederiksberg.dk

Branche: Bygge & anlæg
Fast gruppe: København K
Kører fra post nr.: 2000
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

5



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Online Marketing Introduktion

Idéen er at runde de muligheder, der ligger i online markedsføring for at give deltagerne en grundlæggende forståelse af de forskellige kanaler.

Dette skal give deltagerne muligheden for at vurdere, hvilke kanaler der er relevante for deres forretning - og hvordan eventuelt tidligere offline-tiltag kan konverteres til online.

Navn: Glen Michaelsen
Firmanavn: AW Media
Telefon: 40 24 24 46
Mail: gm@aw-media.dk

Branche: Online markedsføring
Fast gruppe: København
Kører fra post nr.: 2605
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Forsikring - virksomhedens forsikringer

Forholdsvis kort gennemgang af virksomhedens skadesforsikringer.

Man skal ikke forsikre alt og for enhver pris - men det er vigtigt at have styr på hvilke forsikringer der er lovpligtige og hvilke andre forsikringer der kan være vigtige at have - og hvilke risici man kan påtage sig selv og fravælge forsikringsdækning.

Der bliver gennemgået hvilke lovpligtige forsikringer der er for en virksomhed.

De mest almindelige forsikringer bliver gennemgået - også i forhold til tilvalgsdækninger m.v. - samt en del områder man specielt skal være opmærksom på.

Specielle forsikringer bliver kort nævnt - kun for at give eksempler på hvilke typer forsikringer der er inden for specielle områder.

Navn: Flemming Sonnesen
Firmanavn: ForsikringsMæglerGruppen Danmark ApS
Telefon: 22 66 62 77
Mail: fs@fmg.dk

Branche: Forsikring
Fast gruppe: Sydkysten
Kører fra post nr.: 2620
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard, Pia Jensen og Bente Saxmose

Andet

Forsikringer - via agent, assurandør, eller forsikringsmægler

Som erhvervsvirksomhed har man brug for visse forsikringer - enkelte er lovpligtige, men langt de fleste er frivillige.

Hvilke forsikringer man har brug for, afhænger meget af den type virksomhed man driver.

Hvordan får man nemmest og billigst de rigtige forsikringer ? Og hvilken rådgivning ønsker man og har man brug for ? Der er i princippet følgende muligheder for at skaffe sig forsikringer:

- online
- vælger og køber selv forsikringer via Nettet
- tlf. betjening
- al kontakt via tlf.
- forsikringsagent
- har speciel aftale med et eller flere forsikringselskaber
- assurandør
- ansat i et specifikt forsikringselskab
- forsikringsmægler
- uafhængig rådgiver

Der er fordele og ulemper ved alle de forskellige muligheder. Disse bliver gennemgået, herunder de økonomiske forskelle - og hvordan man er stillet i forskellige situationer.

Navn: Flemming Sonnesen
Firmanavn: ForsikringsMæglerGruppen Danmark
Telefon: 22 66 62 77
Mail: fs@fmg.dk

Branche: Forsikring
Fast gruppe: Sydkysten
Kører fra post nr.: 2620
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

8



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

What Not to Do in English

Danskere er generelt gode til engelsk. Alligevel laver vi en række klassiske fejl, når vi skriver og taler engelsk. Det er ofte blot afsmitning fra det danske, der er på spil, men med mit oplæg får vi i hvert fald ryddet ud i de værste misforståelser og ufrivilligt morsomme fejl.

Jeg giver en masse genkendelige eksempler, og deltagerne går hjem med tips og tommelfingerregler, de kan bruge i hverdagen.

Navn: Helle Idland
Firmanavn: Redaktionen
Telefon: 26 21 94 50
Mail: helleidland@gmail.com

Branche: Kommunikation og sprog
Fast gruppe: København K
Kører fra post nr.: 2650
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

Bedre argumenter

Retorik har et lidt mystisk og støvet skær i manges øjne – hvis de da ikke ligefrem betragter det som ren spin og manipulation. Men retorik er blot en værktøjskasse.

Jeg tager et par konkrete stykker værktøj op af kassen og viser, hvordan de kan anvendes, når du skal argumentere: Når du skal sælge dig selv og dine ydelser, når du skal forhandle pris, når du skal diskutere med dine børn om oprydningen - altså alle slags kommunikation!

Navn: Helle Idland
Firmanavn: Redaktionen
Telefon: 26 21 94 50
Mail: helleidland@gmail.com

Branche: Kommunikation og sprog
Fast gruppe: København K
Kører fra post nr.: 2650
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

Administration og service af ejendomme - og hjælp til bogholderiet

Hos Sofus Administration har vi specialiseret os indenfor administrationen af ejendomme - fortrinsvis boligudlejningsejendomme, erhvervsejendomme og indkøbscentre. Vi fungerer desuden ofte som bindeleddet mellem Facilityservice virksomheder og håndværksfirmaer på den ene side og ejendommens ejere og/eller øvrige administratorer på den anden side. Vi er jo alle uden tvivl "den allerbedste leverandør" af services. Det store spørgsmål er så bare, hvordan vi får ejendommens beslutningstagere til at komme frem til den samme konklusion.

Vort indlæg omkring ejendomsadministration og -service vil bl.a. omfatte erfaringerne med at komme med i opløbet om at blive den kommende leverandør og samarbejdspartner. Indlægget vil blive gennemført med udgangspunkt i Matadorspillet, som vil danne baggrunden for en gennemgang af emnet. Det kræver kun en projektor og et lærred.

Som tilhører får du på en sjov og underholdende måde et indblik i arbejdet med og reglerne for administrationen af ejendomme - og hvad man skal holde fokus på såvel lovmæssigt som kommercielt.

Hos Sofus Administration klarer vi fakturering, lejevarslinger og forbrugsopgørelser samt bogføring af bilag, betaling af leverandører, moms og lønbehandling. Vi kan stå for den efterfølgende rapportering og tilhørende opstilling af årsregnskabet til Erhvervsstyrelsen, eller vi har klargjorte opgørelser og afstemninger til din revisor til brug for dennes udarbejdelse af årsregnskabet. Velkommen hos Sofus Administration ApS; en elleve år gammel administrationsvirksomhed. Se mere på: www.sofusaps.dk - både på dansk og på engelsk.

Navn: Torben Møltoft Christensen
Firmanavn: Sofus Administration ApS
Telefon: 23 46 07 56
Mail: tmc@sofusaps.dk

Branche: Ejendomsadministration og bogholderi
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra post nr.: 2650
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Sebastian Storm

Andet

Gode råd til bogholderiet samt Tips & Tricks vedrørende moms og skat

Gennem de sidste elleve år har vi af og til oplevet at overtage administrationen for en virksomhed, hvor der har manglet overblik over de gældende moms- og skattemæssige regler. Eller at en virksomhed ikke har nok fokus på kundernes betalingsadfærd, bogføringen eller optimeringen af forretningsgange etc.

Ved valg af indlægget fra Sofus Administration vil der komme idéer til, hvad man bør holde øje med i dagligdagen for at virksomhedens drift kan optimeres og bureaukratiet kan mindskes. Endvidere vil der blive fremlagt nogle "Tips & Tricks" indenfor moms og skat.

Vi håndterer alt fra fakturering og bogføring af bilag til betaling af leverandører, momsopgørelser og lønbehandling. Vi kan stå for den efterfølgende rapportering og tilhørende opstilling af årsregnskabet til Erhvervsstyrelsen, eller vi har klagjorte opgørelser og afstemninger til din revisor til brug for dennes udarbejdelse af årsregnskabet.

Velkommen hos Sofus Administration ApS; en elleve år gammel administrationsvirksomhed. Se mere på:
www.sofusaps.dk - både på dansk og på engelsk.

Navn: Torben Møltoft Christensen

Firmanavn: Sofus Administration ApS

Telefon: 23 46 07 56

Mail: tmc@sofusaps.dk

Branche: Ejendomsadministration og bogholderi

Fast gruppe: Frederiksberg

Kører fra post nr.: 2650

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Sebastian Storm

Andet

Kommunikation

Kommunikation er det, der binder os sammen i vores relationer.

Mangel på kommunikation skaber konflikter.

Oplægget indeholder:

Gennemgang af kommunikationsmodellen.

Hvilke præmisser kommunikerer vi alle på?

Hvordan sikrer vi, at kommunikationen internt og eksternt fungerer?

Girafprog kontra ulvesprog.

(Jeg har holdt kommunikationskurser for flere virksomheder, fokuserende både på deres interne og eksterne kommunikation.)

Navn: Pia Nielsen Jensen

Firmanavn: Inspirer

Telefon: 28 34 37 88

Mail: pia@inspirer.dk

Branche: Virksomhedskonsulent, Business Coach, Familierapeut

Fast gruppe: Glostrup og Sydkysten

Kører fra post nr.: 2670

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Anette Munkgaard

Andet

Mødeleder i Glostrup og Sydkysten

Fra Stress til Balance

Gennemgang af stresstrappen.

Hvad skal der til for at komme og vedblive at være i flow?

Når du bliver bevidst om dine stresssymptomer, kan du modtage værktøjer til at håndtere din stress, og du kan lære, hvordan du bedst muligt håndterer stressen.

Hvorfor vedrører en medarbejders stress hele organisationen?

Hvordan kan ledelsen afhjælpe og forebygge stress i organisationen?

Udbytte:

Du bliver bevidst om dit nuværende stress-niveau og lærer, hvordan du kan forebygge, at det ikke forværres.

Navn: Pia Nielsen Jensen

Firmanavn: Inspirer

Telefon: 28 34 37 88

Mail: pia@inspirer.dk

Branche: Virksomhedskonsulent, Business Coach, Familieterapeut

Fast gruppe: Glostrup og Sydkysten

Kører fra post nr.: 2670

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Anette Munkgaard

Andet

Mødeleder i Glostrup og Sydkysten

Investering af din opsparing - er det svært?

I mit indlæg vil jeg komme ind på følgende områder: - Hvorfor kan det være svært at investere i værdipapirer? - Investorpsykologi - hvorfor har vi ofte en irrationel adfærd? - Hvad skal man som investor være opmærksom på?

Navn: Ole Stensgaard
Firmanavn: Dansk Formue- & Investeringspleje
Telefon: 22 72 67 31
Mail: os@danskfi.dk

Branche: Finansielle branche
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra post nr.: 2680
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Anette Munksgaard

Andet

Smartphonevideo for begyndere og andet godtfolk

Med en smartphone i lommen har du altid et godt kamera, og en god lydoptager, en effektiv computer og en internetforbindelse ved hånden.

Det er altså med god grund, at smartphones på rekordtid er blevet et populært videoværktøj. Jeg giver et lille foredrag omkring does and don't på 15 min. Jeg tager udgangspunkt i en iPhone fra Apple – ikke fordi jeg er religiøs, men det er bare en af de mest benyttede smartphones på dette område. Til gengæld behøver det ikke nødvendigvis være den sidste nye model.

Navn: Kén Børjesen
Firmanavn: MyBusinessTV
Telefon: 40 15 78 90
Mail: info@mybusinessstv.dk

Branche: Videoproduktion
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2700
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

24/7 salg og kundeservice på autopilot med Facebook Messenger

Flere og flere erhvervsdrivende bruger Facebook Messenger til at interagere med kunder og hjælpe dem videre til mere viden om deres produkter og/eller services.

Den konstante tilstedeværelse på Facebook er en tidsrøver. Nu kan du få 24/7 salg og kundeservice på autopilot via Facebook Messenger.

Undersøgelser har vist, at Facebook Messenger markedsføring har en bedre klikrate og konvertering end e-mail markedsføring.

Få her løsningen til at give kunderne hurtig respons, afklare deres behov og sende dem videre til mere viden om dine produkter og services.

Efter oplægget ved du, hvordan du på en enkel måde kan indsamle e-mailadresser samt spare tid på salgsopfølgning og kundeservice.

Samtidig kan du forbedre kundeoplevelsen for nye og eksisterende kunder.

Du lærer om:

- Facebook Messenger Markedsføring
- Hvad kunstig intelligens (AI) og NLP har med Facebook at gøre.
- Hvad en ChatBot er, og hvad den kan hjælpe dig med?

Navn: Siri Drachmann
Firmanavn: New Nordic Media
Telefon: 40 22 06 67
Mail: siri@newnordicmedia.com

Branche: Digital Markedsføring
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 2800
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

17



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

3 konkrete råd til markedsføring der skaber salg!

Over 80% af de virksomheder, som investerer i markedsføring, ved ikke hvad de får ud af deres investering, eller hvordan de skal måle værdien.

Derfor investerer de fleste i den markedsføring de plejer (fx messer eller annoncer). Eller de gør som andre gør (fx Facebook). Resultatet er, at rigtig mange virksomheder ikke får den værdi ud af deres marketingkroner, som de ellers ville kunne få.

Jeg giver 3 konkrete og overskuelige råd til, hvad I kan og bør gå hjem og gøre, inden I bruger jeres næste marketingkrone.

Det er ikke svært, men det kræver, at I gør det. Til gengæld er det min erfaring efter 20 år som marketingansvarlig i større virksomheder og de sidste 3 år som rådgiver i små og mellemstore virksomheder, at de fleste kan øge omsætningen med over 20% - såfremt jeres produkt selvfølgelig er i orden ;-).

Navn: Malene Jordt Andersen
Firmanavn: house2succeed
Telefon: 93 95 09 55
Mail: malene@house2succeed.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2820
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Signe Orlandi Langgaard

Andet

Lav salgsmaterialer der sælger!

Do's and don'ts når du skal lave salgsmaterialer.

De fleste af os laver salgsmaterialer, men virker de egentlig?

Står der det rigtige i dem? Bruger vi dem rigtigt?

Få en tjekliste til, hvordan du sikrer dig, at dit salgsmateriale skaber salg.

Navn: Malene Jordt Andersen
Firmanavn: house2succeed
Telefon: 93 95 09 55
Mail: malene@house2succeed.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2820
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Signe Orlandi Langgaard

Andet

Salg - når man ikke er naturlig sælger

At sælge er et håndværk og tager tid, træning og diciplin. Salgstips til dig som hader salg. Lær at slutte fred med din indre sælger.

Ved indlægget får du:

- * redskaber til at finde din personlige stil, som passer til dig og din arbejdsdag
- * redskaber til at prioritere og strukturere dine salgsindsatser i din travle hverdag
- * redskaber til at mestre dialogen med eksisterende og potentielle kunder

Navn: Signe Orlandi Langgaard
Firmanavn: house2succeed
Telefon: 31 70 12 08
Mail: signe@house2succeed.dk

Branche: Rådgivning og træning
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2820
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger, Pia Jensen og Jørgen Søndergaard

Andet

Mødeleder i Ballerup

1-2-3 Elevatortale

Elevatortalen er en salgs disciplin helt for sig selv.

I indlægget får du:

- * 3 forskellige modeller for elevatortale
- * Gode råd til træningen af elevatortalen
- * Gode råd til hvordan du bruger elevatortalen uden for GLOBAL-Network

Navn: Signe Orlandi Langgaard
Firmanavn: house2succeed
Telefon: 31 70 12 08
Mail: signe@house2succeed.dk

Branche: Rådgivning og træning
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2820
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger, Pia Jensen og Jørgen Søndergaard

Andet
Mødeleder i Ballerup

Intro til Voksen Efter Uddannelse i offentlig regi

”Vi viser uddannelsesvejen”

VEU-Center Nordsjælland hjælper virksomheder, organisationer og personer med kompetenceløft gennem efter- og videreuddannelse. Det kan være en jungle at finde rundt i uddannelsessystemet - og måske endda endnu sværere at få øje på, hvilke konkrete behov man har.

Efter mit oplæg vil I være klogere på hvordan VEU arbejder, og hvordan et tæt samarbejde med VEU fører til målrettede uddannelsesplaner, som bringer virksomheder videre.

Navn: Bente Mikkelsen

Firmanavn: VEU-Centeret

Telefon: 22 23 48 87

Mail: bem@esnord.dk

Branche: Konsulent og rådgiver

Fast gruppe: Hillerød

Kører fra post nr.: 2830

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergård

Andet

123Solgt.Nu - Boligsalg - Erhvervsejendomsudvikling/salg

En af Danmarks dygtigste sælgere arbejder som ejendomsmægler med 32 års erfaring med boligsalg og salg/udvikling af erhvervsejendomme.

Så har du eller kender du en person i Storkøbenhavn, som gerne vil have solgt og ikke blot have sat til salg, er dette rette sted!

Global Network medlemmer, der henviser en sælger kan som henvisningsprovision fakturere 25% af det konstaterede mæglersalær, når salget er endelig på plads (basissalær+gullerod).

Som foredrags-besøgende, fortæller jeg lidt om aspekterne man skal tage højde for, inden man sætter til salg.

Desuden rådgiver jeg gerne indledende gratis om evt. byggeprojekttanker i relation til boligen eller erhvervsejendommen.

Navn: Peter Thestrup
Firmanavn: 123SOLGT.NU IVS
Telefon: 40 82 40 20
Mail: mail@123solgt.nu

Branche: Ejendomsmægler
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 2970
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Gør du det du KAN, eller det du har lyst til?

Mange af os beskæftiger os med det vi kan, det vi har lært, det der er sikkert. Men beskæftiger vi os med det vi har lyst til, det vi brænder for, det der virkelig gør livet værd at leve?

Blikket er rettet mod nord. Startstedet er Cape town, målet er København. Bilen er klargjort, tanken er fuld, passet ligger det rette sted, alting er klar !

Eller er det ??

Hvordan forbereder man sig på en rejse af dette format ? Hvordan kan man vide hvad man møder på sin vej, når man skal krydse 1 kontinent, og køre 25000 km ?

Og, det største spørgsmål der stikker næsen frem, hvorfor gøre det? Et foredrag om drømme og hvorfor det er vigtigt at sortere i disse og udleve dem der virkelig betyder noget.

Lær forskellen, og tag med på en rejse ind i min udlevelse af mine drømme.

Med udgangspunkt i egne erfaringer, har jeg vendt livet på hovedet, og gjort det til min opgave at finde måder, hvorpå jeg kan leve af det der er min passion og at hjælpe andre med at gøre det samme

Navn: Rich Wagner

Firmanavn: RichisAfrika

Telefon: 81 28 19 02

Mail: ricorv3@gmail.com

Branche: Afrika rejser / ekspeditioner - Coaching

Fast gruppe: Hørsholm

Kører fra post nr.: 2970

Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndargaard

Andet

Få maksimalt udbytte af Networking

De fleste af de mange 'netværkere' jeg har mødt, kan få større udbytte af deres netværksarbejde. Netværk kan være en effektiv genvej i den typiske, drøje salgsproces, hvis du gider, gøre dig den anstrengelse, at BIDRAGE til -og BRUGE de ressourcer, der er i dine netværkskolleger.

Networking er en billigere vej til udvikling af din virksomhed. Indlægget fokuserer på de vigtigste nøgleområder i Networking.

Du bestemmer i høj grad selv, hvor meget udbytte af indlægget du vil ha'. Det er et spørgsmål om, hvor god en netværker du er i dag, og ikke mindst; hvor meget du vil bruge de anviste erfaringer og råd.

Nøgleområder i indlægget: - Dine forventninger til personligt udbytte -og dine bidrag til

Netværket. - Hvem er dine naturlige netværk? - Hvordan bruger du dem? Netværksmøderne er centrale: - Hvad gør du Før/Under/Efter netværksmøder, for at skabe udbytte? - Hvordan bruger du GLOBAL-Networks unikke styrker. - Netværkskæder lykkes, når du bruger tid på det. - Test din egen netværks kompetence - og find dine forbedrings -og udviklingsområder. - 7 sammenfattende råd om Networking

Navn: Jørgen Søndergaard

Firmanavn: JS Consult

Telefon: 21 78 18 30

Mail: js@js-consult.dk

Branche: Virksomhedsrådgiver - Sparringpartner til Ejerledere

Fast gruppe: Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Kører fra post nr.: 2980

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Hørsholm, Lyngby og Hillerød

25



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Vækstplan for den ejerledede virksomhed.

En af Ejerlederens største udfordringer er, at finde ret balance mellem den daglige DRIFT, som er en fuldtidsbeskæftigelse for de fleste ejerledere, og tid og ressourcer til at fokusere på UDVIKLING af virksomheden. Biler bliver ofte mere systematisk "efterset" end virksomheder. Der ligger jo en servicemanual for bilen.

Indlægget introducerer en enkel form for "Det årlige hovedeftersyn" af virksomheden. "Virksomhedens servicemanual". Formålet er, at afdække virksomhedens udviklingspotentiale, og lave en prioriteret udviklingsplan.

Nøgleområder i indlægget:

- Balancen mellem drift og udvikling.
- Hvor skal virksomheden være om 1-2-(3) år? (Fokusplan)
- Fra nuværende styrkeprofil til ønsket/nødvendig styrkeprofil.
- 3 vækstveje
- 3 vækststrategier.
- Hvordan får jeg ledelsesmæssig tid?
- 7 vigtige 'strategiområder' til overvejelse.

Deltagernes udbytte er: Inspiration til at "løfte blikket", og holde ret balance mellem drift og udvikling af virksomheden. Forslag til metode til fremdriftsplan.

Navn: Jørgen Søndergaard

Firmanavn: JS Consult

Telefon: 21 78 18 30

Mail: js@js-consult.dk

Branche: Virksomhedsrådgiver - Sparringpartner til Ejerledere

Fast gruppe: Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Kører fra post nr.: 2980

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Hvad skal "barnet" hedde? Vejen til det optimale firmanavn

Hvis du overvejer at skifte firmanavn eller, hvis du er ved at starte en ny virksomhed, får du her en lang række do's and don'ts.

Et godt navn kan IKKE gøre en dårlig virksomhed til en god virksomhed, men et godt navn kan give en god start på livet, fordi et godt navn arbejder MED og ikke MOD virksomhedens strategi.

Få en tjekliste til det gode firmanavn.

Navn: Klaus Fænø
Firmanavn: Fænø Design
Telefon: 45 76 15 16
Mail: kf@faenodesign.dk

Branche: Grafisk design, reklame og webdesign
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra post nr.: 2980
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Sælg mere med det rigtige udtryk

Arh, hvad betyder det, at mit firmas design ikke sidder lige i skabet?

Det er der måske mange, der tænker, så i dette oplæg finder du ud, hvorfor det er vigtigt, og hvordan det virker.

Vi skuer hunden på hårene på trods af det gamle ordsprog om, at det netop er det, man ikke skal!

Jeg kender ingen der vil signalere at være Uprofessionelle, Utroværdige, Useriøse, yde dårlig service eller sælge produkter af lav kvalitet.

Desværre er der mange virksomheder som udsender netop disse signaler, når man ser deres logo, hjemmeside eller øvrige salgsmateriale.

Du får en kort visuel introduktion til de forskellige virkemidler, og med en lille øvelse lærer du, hvordan det virker og, hvordan du undgår at sende de forkerte signaler.

Navn: Klaus Fænø
Firmanavn: Fænø Design
Telefon: 45 76 15 16
Mail: kf@faenodesign.dk

Branche: Grafisk design, reklame og webdesign
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra post nr.: 2980
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet
Jørgen Søndergaard

EU-Persondataforordningen (GDPR) i praksis

EU Persondataforordningen (GDPR) træder i kraft den 25. maj 2018 og vil påvirke ALLE virksomheder i Danmark - også alle de små virksomheder.

Flere har hørt om EU-Persondataforordningen i efterårets indlæg, men nu er tiden kommet til at gøre noget, og det mest stillede spørgsmål er:

Hvordan skal jeg håndtere EU-Persondataforordningen i min virksomhed?

I dette indlæg fortælles om en velafprøvet og enkel metode til at sikre dokumentation og overholdelse af EU-Persondataforordningen.

Få et overblik over:

- Hvordan du kommer i gang med EU-Persondataforordningen
- Anbefaling af aktiviteter, der bør gennemføres i virksomheden
- Gode råd til, hvordan fremtidens hverdag tilpasses, så reglerne overholdes

Note: GDPR er en forkortelse af General Data Protection Regulation

Navn: Ole Sten Christensen
Firmanavn: Management of Value Group ApS
Telefon: 70 20 79 02
Mail: osc@movgroup.dk

Branche: Konsulentvirksomhed
Fast gruppe: Helsingø
Kører fra post nr.: 3210
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

It i det nye europa

Efter 28 maj 2018, ser verden markant anderledes ud for virksomhederne.

Vi bruger alle data i større eller mindre grad, og det skal vi pludselig til at have styr på, som aldrig før.

Jeg vil give dig et overblik over hvad du skal være opmærksom på i din virksomhed, hvilke ting du SKAL have på plads inden.

Nogle af de spørgsmål jeg kommer til at give dig svar på i indlægget er:

Hvilke regler er ændret?

Hvorfor får det betydning for min virksomhed?

Er de programmer og tjenester, jeg bruger idag, gode nok ?

Vi arbejder ikke med personfølsomme data, er det så relevant for os?

Jeg giver svar på dette og meget andet på en måde, så alle, ikke kun jurister, kan være med.

Navn: Martin Jensen

Firmanavn: 365 IT

Telefon: 24 60 10 10

Mail: Mj@365-it.dk

Branche: It sikkerhed og support

Fast gruppe: Hillerød

Kører fra post nr.: 3300

Køretid: 1:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Skab positiv energi på din arbejdsplads og forøg arbejdsglæden

Få redskaber til hvordan du kan skabe den gode energi på arbejdspladsen og forøge arbejdsglæden betragteligt blandt dine medarbejdere.

Jacob Sundberg har i over 30 år arbejdet med at skabe arbejdsglæde og god energi i nogle af de største virksomheder i landet gennem sit arbejde.

Oplev et livsbekræftende foredrag, som med garanti vil give dig inspiration til at få smilet frem blandt dem du omgås på arbejdet og privat.

Navn: Jacob Sundberg
Firmanavn: Sundberg Production
Telefon: 40 58 16 56
Mail: Jacob@sundbergproduction.dk

Branche: Event og konference
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 3320
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

Hvad giver god arbejdslyst?

Indlægget vil tage udgangspunkt i Krifas Index 2017 hvor vi i samarbejde med Gallup og Institut for Lykkeforskning har undersøgt, hvad der giver danskerne god arbejdslyst.

71% af vores arbejdslyst drives af 7 faktorer:

- mening
- mestring
- kolleger
- ledelse
- medbestemmelse
- resultater
- balance

Vi vil under indlægget gå lidt mere ind i, hvad der ligger i disse faktorer, og hvordan vi på arbejdspladserne kan arbejde med dette.

Krifa har udviklet en app, hvori man kan teste sin arbejdslyst. Herfra er det muligt at se, hvordan det står til med arbejdslysten på sin arbejdsplads og hvad der evt. kan arbejdes med. Den samlede arbejdslyst har en direkte indflydelse på firmaets bundlinie og derfor er det så vigtigt, at der er trivsel og god arbejdslyst.

Navn: Lisa Nielsen
Firmanavn: Krifa Nordsjælland
Telefon: 51 38 18 18
Mail: lkn@krifa.dk

Branche: Kontor
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 3400
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndargaard

Andet

Trivsel og livsforlængelse

Beskrivelse af over-stress, som alt for mange lider af i dag.

Når trivsel genskabes ved trivselstræning, ændres lederens og medarbejderens vaner.

Så den enkeltes vaner trænes til at planlægge, prioritere, delegere- og også trænes i at sige nej og pyt.

Den sunde levevis med regelmæssig motion, work/life-balance og sund kost optrænes. Principper for positiv psykologi er integreret i foredrag m.v.

Foredrag i virksomheder foreslås gennemført med deltagelse af både ledere og medarbejdere. Så ledere og medarbejdere kan blive opmærksomme på signaler på over-stress, både hos ledere og medarbejdere.

Trivsel i virksomheden er dokumenteret lønsom-/overskudsskabende, jfr også formindskelse af fejl i produktion, når trivsel og arbejdsglæde er (gen)skabt.

Navn: Torben Hare
Firmanavn: Stress-Less
Telefon: 40 20 27 16
Mail: torbenhare@stress-less.dk

Branche: Trivsel- og stressforebyggelse
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra post nr.: 3400
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Stressforebyggelse og trivsel

De hyppigste stresstegn gennemgås kort: træthed, anspændthed, glemsomhed, manglende humor, rastløshed og søvnproblemer m.v.

Alvorlige stresstegn skal søges fjernet ved trivselstræning hos Stress-Less. Så der trænes i planlægning, prioritering, delegering samt i evnen til at sige nej og pyt.

Genskabelse af trivsel følges ugentligt på Netterstrøm-skema.

Positiv psykologi er en del af fundamentet for optræning til trivsel.

Det anbefales, at virksomheder gennemfører foredrag i stressforebyggelse og trivsel for samtlige ansatte.

Ledere og medarbejdere skal blive opmærksomme på stress-signaler, både hos kolleger og sig selv.

Stressforebyggelse og trivsel skaber arbejdsglæde, der er overskudsskabende, både mentalt og økonomisk.

www.stress-less.dk

Navn: Torben Hare
Firmanavn: Stress-Less
Telefon: 40 20 27 16
Mail: torbenhare@stress-less.dk

Branche: Trivsel- og stressforebyggelse
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra post nr.: 3400
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Intellektuelle ejendomsrettigheder

Jeg kommer ud til jer og forklarer om hvorfor det er af stor betydning at passe på ens virksomheds intellektuelle ejendomsrettigheder, krydret med eksempler fra den virkelige verden.

Navn: Céleste Reumert Refn
Firmanavn: GRAND IPR
Telefon: 42 47 42 22
Mail: celeste.refn@gmail.com

Branche: Jura
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra post nr.: 3460
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Effektiv træning i hverdagen

Simple tips til, hvordan du får en sundere og mere trimmet krop på kort tid. Mest brugte årsag til, "man" ikke træner er mangel på tid. Vil du bruge 3 x ½ time om ugen, kan du opnå resultater.

Navn: Bolette Graven
Firmanavn: Din Sundhedcoach Bolette Graven
Telefon: 40 63 57 66
Mail: bolette@bolette.dk

Branche: Kostvejledning, personlig træning & coaching
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3460
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard og Bente Knap

Andet

Mere energi, overskud og velvære

Små simple ændringer i dine livsstil kan gøre en stor forskel på din sundhed. Simple anbefalinger giver mere energi, overskud & velvære og et mindre taljemål. Mange som følger mine anbefalinger kommer af med skavanker som ømme led, dårlig fordøjelse, træthed og dårlig søvn.

Navn: Bolette Graven
Firmanavn: Din Sundhedscoach Bolette Graven
Telefon: 40 63 57 66
Mail: bolette@bolette.dk

Branche: Kostvejledning, personlig træning & coaching
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3460
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Sortbælte i selvledelse

Vores moderne liv er præget af en meget høj forandringstakt. Vi kommer alle ud for udfordringer i både arbejds- og privatliv, og vi har alle brug for et værn mod at blive blæst omkuld samt redskaber til at skabe os en succesfuld bane i en verden fuld af forandringer.

En del af det værn og det beredskab kunne være "de fem Do'er". "De fem Do'er" er en vej eller retning, der har sine rødder i asiatiske kampsportsfilosofier, og som kan bruges i vores selvledelse til at blive bevidst om, hvordan vi kan styrke vores personlige kompetencer, så vi bliver "ledere" af vores eget liv – både på jobbet og i den private sfære.

De 5 do'er: Vær mentalt klar Vær bevidst Vær ydmyg Vær målrettet Indtag rummet en struktur til at være high performer og grounded. Indlægget vil give inspiration til, hvordan man kan blive sortbælte i selvledelse.

Navn: Søren Larsen
Firmanavn: Resma
Telefon: 20 89 23 69
Mail: sl@resma.dk

Branche: Salg og HR
Fast gruppe: Birkerød
Kører fra post nr.: 3480
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger

Andet

Hvorfor du gør som du gør

Enneagrammet er et udviklingsværktøj som er en psykologisk model der beskriver menneskers motivation, værdier, overbevisninger, tanker, adfærdsmønstre og meget mere. I denne gennemgang bliver du opmærksom på at der beskrives 9 typer, og at alle 9 har forskellige grunde til at de gør som de gør.

Endvidere kan de være inspirerende og irriterende alt afhængig af presset i hverdagen. Du får mindst et redskab til at blive i bedre balance når du er under pres.

Enneagrammet kan bruges til:

- Personligudvikling
- Samarbejde og teambuilding
- Kommunikation
- Salg og service
- Selvværdsstræning

Navn: Annette Wulff Larsen

Firmanavn: Resma

Telefon: 40 10 28 03

Mail: awl@resma.dk

Branche: Salg og HR

Fast gruppe: Birkerød

Kører fra post nr.: 3480

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger

Andet

Hvad er Franchise? Er det noget for dig?

Franchise er noget alle os der driver virksomhed har hørt om på et eller andet tidspunkt. Tænk på McDonalds...

Men hvad dækker begrebet egentligt over, og hvad kan det bruges til?

Hvad enten du er interesseret i at starte en lille enkeltmandsvirksomhed, en butik eller måske en restaurant, eller du allerede har en succesfuld virksomhed som er klar til at vækste, kan franchise måske være en mulighed for dig.

Thomas Hanke er formand for Franchise Danmark, den officielle franchisegiver forening i Danmark. Desuden er Thomas indehaver af investeringsvirksomheden Franchise Finance & Invest, som investerer, udvikler og finansierer franchisebaserede virksomheder. Virksomheden inkluderer pt. porteføljevirkomheder som bl.a. Chem-Dry og Fair Advokater.

Navn: Thomas Hanke
Firmanavn: Franchise Finance & Invest ApS
Telefon: 24 69 65 89
Mail: th@franchisefinance.dk

Branche: Investering, Finansiering og development af franchisebaserede virksomheder
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 3480
Køretid: 3:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

1 time mere om dagen - vågn op og være frisk

Med udgangspunkt i mine egne oplevelser med en effektiv metode til mere energi i hverdagen. Baseret på de almene kostråd giver jeg info om en enkelt, veldokumenteret og overkommelig metode.

Hvad bruger vi maden til?

Hvorfor spise varieret og sundere?

Navn: Astrid Wiig
Firmanavn: Wiig Sundhed
Telefon: 41 57 79 59
Mail: astridwiig@gmail.com

Branche: Livskvalitet og styrke
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3500
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Signe Orlandi Langaard og Bente Knap

Andet

Fra XL til M - få styr på din vægt.

Efter mange års arbejde med kostens betydning fortæller jeg om

"Verdens enkleste metode til vægtkontrol" Citat fra min egen læge, som tabte 25 kg på 1/2 år i 2014. Det blev dyrt, for hele garderoben skulle fornyes..... ..og det nye tøj passer stadig efter flere år.

Vægttab og vedligehold af en ønsket vægt.

Navn: Astrid Wiig
Firmanavn: Wiig Sundhed
Telefon: 41 57 79 59
Mail: astridwiig@gmail.com

Branche: Livskvalitet og styrke
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3500
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mindful Living - et liv med balance og helhed

Indsigt i ældgammel og højaktuel Maya-Indiansk Visdom, og inspiration til at leve mere meningsfyldt i hverdagen. Med naturlig visdom, indsigt og enkle og kraftfulde principper og værktøjer, kan du lære at mærke dig selv, finde større indre ro og leve mere i balance.

Navn: Pernille Simmelsgaard
Firmanavn: Leaders by Heart
Telefon: 20 10 35 86
Mail: kontakt@leadersbyheart.dk

Branche: Udviklingskonsulent
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 1:00
Køretid:

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Hjertekriger - skab et liv med mening

En vej til at leve autentisk, og tale din sandhed i alle situationer. Få inspiration til at leve fra hjertet og tage de beslutninger der er de rigtige for dig. Med principper og værktøjer fra den Maya-Indianske visdom lærer du at være i dit center, stå ved dig selv og bringe dine gaver til verden!

Navn: Pernille Simmelsgaard
Firmanavn: Leaders by Heart
Telefon: 20 10 35 86
Mail: kontakt@leadersbyheart.dk

Branche: Udviklingskonsulent
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 1:00
Køretid:

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Din digitale salgstragt

Du får som rådgiver (især konsulenter, psykologer, advokater og revisorer) på 15 min en salgstragt der viser dig hvordan du går fra Lead til kundemøde, til salg.

Hvordan din salgstragt kan fungere og hvordan et Marketing system kan udføre salget for dig.

Der vil være opgaver til Åbent punkt med worksheets du kan tage med hjem og udføre med det samme.

Opgaverne vil have fokus på salg og marketing.

Læs mere på <http://www.automation-people.dk/infusionsoft-ressourcer/> og download gratis inspiration.

Navn: Robin Larsen
Firmanavn: Automation People ApS
Telefon: 29 63 48 15
Mail: rl@automation-people.dk

Branche: Marketing Automation
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger og Bente Knap

Andet

Hvem har brug for en landinspektør? (De fleste – uden at vide det)

"Landinspektøren eller landmåleren kommer i mange afskygninger, meget få ved hvad de laver og endnu færre ved hvornår de skal bruge en. Vi vil give et indblik i hvilke opgaver og situationer vi i vores branche ofte hjælpe både private, virksomheder og det offentlige. Vi oplever ofte, at mange først bliver klar over at de skal bruge en landinspektør, når det er for sent. Hvis vi kan udbrede kendskabet til vores fag, kan vi selvfølgelig hjælpe os selv, men i endnu højere grad vores kunder.

Nøgleområder i indlægget:

- Hvem er landinspektøren
- De typiske arbejdsområder/-opgaver en landinspektør bruges til.
- Nogle mere eller mindre behagelige eksempler på, hvornår man skulle have haft brugt en landinspektør – før det var for sent. "

Navn: Jonas Jensen & Robert Jakobsen
Firmanavn: Landinspektørfirmaet Robert Jakobsen ApS
Telefon: 44 48 81 87
Mail: post@robert-jakobsen.dk

Branche: Landinspektør
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Hvad spiser Google - om synlighed på nettet på et lille budget

Lær at kende til Googles mange tilbud og find ud af, hvor du kan få gratis eksponering.

Google er svær at forstå for almindelige mennesker og samtidig tidskrævende, hvis du skal sætte dig ind i den service platform, som Google tilbyder.

Imidlertid ved vi også, at Google er et nødvendigt onde for at blive synlig på nettet.

Oplægget giver dig – på en let forståelig måde - et overblik over samspillet mellem Google+, Google Maps, Google My Business og YouTube og hvordan, du kan fodre Facebooks "usexede storebror".

Du lærer om:

- Hvad Google er
- Hvordan Google "tænker"
- Hvordan du fanger Googles opmærksomhed
- Hvad "spiser" Google - udover søgeord - til morgenmad, frokost og middag
- Sådan inviterer du Google med til bords – uden at få noget galt i halsen

Navn: Siri Drachmann
Firmanavn: New Nordic Media
Telefon: 40 22 06 67
Mail: siri@newnordicmedia.com

Branche: Digital Markedsføring
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Digital tilstedeværelse/markedsføring anno 2018?

Hvad skal jeg have styr på, for at gøre min virksomhed mere synlig i den digitale verden anno 2018? - Og er digital marketing noget for mig?

Indhold - Hvordan kommer jeg igang med at markedsføre min virksomhed og skabe opmærksomhed omkring mine produkter/ydelser i 2018?

- Indlægget vil give dig et overblik hvad digital tilstedeværelse/markedsføring er for en størrelse og hvordan du kan komme igang?

- Derudover vil jeg give dig et indblik i de mest relevante kanaler, måder og muligheder i forbindelse med eksponering af din virksomhed i 2018?

Navn: Heino Johansen
Firmanavn: Simple Solution Aps
Telefon: 28 19 16 19
Mail: hjo@simplesolution.dk

Branche: Digital Web- og Marketingsbureau
Fast gruppe: Køge
Kører fra post nr.: 3650
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

48



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Kaffens historie

Et foredrag om kaffens oprindelse og da den kom til Danmark.

Navn: Michael Stig Hansen
Firmanavn: Schiellerup/Meny Kaffe
Telefon: 60 29 34 00
Mail: michael.kbh@menykaffe.dk

Branche: Kaffegrossist
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra post nr.: 4070
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard og Bjarke Hove

Andet

"Er dit helbred lige så meget værd som en kop kaffe...?"

Du kender det sikkert... det med at springe frisk ud af sengen og være klar til en ny dag fuld af udfordringer, at det kræver mere end kaffe at komme op i gear... du er udmattet fra morgenstunden!!!

Hvor er energi blevet af...? Hvorfor sover jeg så dårligt...? Hvor er overskuddet til familien, arbejdet og motion...? Et højt tempo i arbejdslivet kombineret med dårlige livsstilsvaner øger risikoen for stress i hverdagen.

Stress er stærkt forbundet med livsstilssygdomme og kombineret med dårlige spisevaner er det en dødsfælde! Fordi mad med lav næringsværdi gør dig træt, energiforladt og humørsvingende... ud over det faktum, at det påvirker din hverdag negativt, er der noget der peger på mere alvorlige og langsigtede konsekvenser.

Kun DU kan ændre på det... så du får balance mellem "brændstof" og ydeevne i din hverdag! Her får du mit positive bud på, hvorfor at det aldrig er for sent, at påvirke sit nuværende velbefindende og din fremtidige sundhed, ved at kigge på små ændringer af dine livsstilsvaner...

Jeg kan hjælpe dig med at DU aktivt kan træffe sundere valg for dit liv og din velvære!

Navn: Karin Bay Madsen
Firmanavn: ChooseToWin
Telefon: 42 95 64 08
Mail: karin.baymadsen@gmail.com

Branche: Livsstils Inspirator & Sundheds Konsulent
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra post nr.: 4100
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

50



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

KENDER DU TYPEN og hvilken type er DU...?

Inspiration til bedre forståelse af dig selv og din næste kunde gennem en kortlægning af de fire personlighedstyper vi alle er sammensat af og hvordan vi finder vores egne gode sider, samt det at vi bevidst neddæmper de mere negative sider af vores personlighed.

Det handler om at blive husket...!

Kender du dét... at et vigtigt kundemøde kommer ud med negativt resultat...?

Her får du et humoristisk værktøj til, lynhurtigt at spotte vinklen på din salgsindsats og opnå større branding-effekt! Gennem det, at din kommunikation bliver meget skarpere og mere forståelig for modtageren.

Du lærer dig selv bedre at kende og at træne dit blik på dig selv...! Og ikke mindst hvilke værdisæt du selv har, samt hvordan du vil fremstå præcis i øjenhøjde med den du skal kommunikere med. "

Navn: Karin Bay Madsen
Firmanavn: ChooseToWin
Telefon: 42 95 64 08
Mail: karin.baymadsen@gmail.com

Branche: Livsstils Inspirator & Sundheds Konsulent
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra post nr.: 4100
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Annette Munkgaard, Bente Hansen, Bente Saxmose, Anne Sofie Forsling, Bjarke Hove, Kasper Rosenkrans m.fl.

Andet

Succes med offentlige udbud og prækvalifikation

Indlægget giver praktisk viden om hvordan det offentlige marked fungerer samt inspiration til at arbejde og få succes med offentlige udbud og indkøb.

- Indsigt i grundprincipper og regler for offentlige udbud.
- Udvælgelsesproces – formelle og uformelle spilleregler.
- Succeskriterier handler ikke kun om prisen
- Inspiration og indgangsvinkler til at blive leverandør/tilbudsgiver.
- Gode råd til at komme i gang.

Udover den generelle viden sættes der i indlægget fokus på det lokale område.

Navn: Bente Hansen

Firmanavn: PQ-Consult

Telefon: 60 65 02 67

Mail: bha@pq-consult.dk

Branche: Konsulent - Udbud, prækvalifikation & tilbud

Fast gruppe: Ringsted

Kører fra post nr.: 4100

Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Anette Munkgaard, Bente Saxmose, Jonas Christoffersen, Kasper R. Nielsen og Ann Sofie Forssling

Andet

Mødeleder i Ringsted

Fokus på erhvervsforsikringer

Det at få lavet en risikoanalyse af lige præcis den enkelte virksomhed, og derfra sætte den rigtige præmie til den enkelte virksomhed, det gør vi med største ærgerrighed

Hvorfor lige præcis GF Forsikring som fremtidig samarbejdspartner til jeres erhvervsforsikringer.

Hvad kan vi / Hvad vil vi

- Vi er nærværende og tilgængelige
- Vi er lokale
- yderligere følger ;-)

Hvad skal virksomheder / Hvad er god rådgivning

Navn: René Aksel Stelmach

Firmanavn: GF Forsikring

Telefon: 24 94 66 13

Mail: rest@gfforsikring.dk

Branche: Forsikring

Fast gruppe: Slagelse

Kører fra post nr.: 4200

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Den digitale værktøjskasse - lær de forskellige online muligheder at kende

Vi lever i en digital verden, og vi kan næsten ikke undgå som virksomhed, at skulle tage stilling til vores online tilstedeværelse. Derfor er dette oplæg en mulighed for at få begrebsafklaret, hvilke digitale platforme vi kan/vil/bør være på.

Derudover vil oplægget introducere forskellige strategier i forhold til marketing online, hvor vi vil forsøge at få svar på:

Definition af målgruppe og branche?

Skal vi være på alle digitale platforme (blog, SoMe, website etc.)?

Hvordan vælger vi vores fokus på digitale platforme?

Hvordan forbereder vi vores online marketingstrategi?

Eksekvering af online marketingstrategi

Navn: Martin Juhl Andersen
Firmanavn: Simple Solution ApS
Telefon: 31 57 98 20
Mail: mja@simplesolution.dk

Branche: Digitalt bureau
Fast gruppe: Greve
Kører fra post nr.: 4600
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen

Andet

GDPR - Hvorfor er EU Persondataforordningen relevant for mig - på en underholdende måde

Den 25. maj 2018 træder EUs Persondataforordning i kraft. Det rammer alle virksomheder, som anvender data om personer - kunder, klienter, medarbejdere mv. Hvis du opbevarer nogen som helst form for data om personer, f.eks. navn, adresse, telefonnummer mv, så sidder du inde med personhenførbare data, og så bliver du ramt af denne lovgivning. Det gælder både for data, du opbevarer elektronisk og på papir. Lovgivningen er ikke ny, men i maj 2018 træder nye regler i kraft ift. ejerskab af data, og især kommer der nogle nye - meget store - bøderammer.

Indlægget forklarer:

- Hvad er formålet med Persondataforordningen?
- Hvorfor skal jeg vide noget om Persondataforordningen?
- Hvad betyder den for mig?
- Hvad er personhenførbare data?

Indlægget giver også små tips og tricks til, hvordan du rent praktisk gør dig klar til GDPR - som Persondataforordningen officielt forkortes.

Indlægget fortæller overordnet om Persondataforordningen og er tænkt som en introduktion til emnet på en nem og overskuelig måde. Der vil ikke blive henvist til paragraffer og lovtekster men givet et forståeligt overblik over, hvad du skal forholde dig til som virksomhedsejer. Med andre ord: Du ser kun de kedelige ord "Persondataforordningen" og "GDPR" i denne beskrivelse og på forsiden af præsentationen - resten bliver underholdende og lærerigt.

Navn: Maria Jensen
Firmanavn: iMind
Telefon: 26 13 46 64
Mail: maria@imind.dk

Branche: IT projektledelse
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra post nr.: 4681
Køretid: 2:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Bente Saxmose

Andet

55



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Du må godt lege med LEGO® - teambuilding på en anderledes måde

Dette indlæg handler om anvendelse af workshops baseret på LEGO® SERIOUS PLAY® metoden, og hvordan dette kan bruges til problemløsning og håndtering af projekter i din hverdag. Indlægget består af praktiske, sjove øvelser og viser, hvad der sker med vores deltagelse, indlevelse og forståelse af hinanden, når vi arbejder i 3D og med modeller og metaforer fra for traditionelle møder og workshops. Det handler om at forstå hinandens synspunkter på en underholdende måde. Ved traditionel arbejds metode ser man, at der ikke er fuld deltagelse, og at folk mister interessen kort tid inde i et møde. Man ønsker 100% deltagelse, men i stedet ser man, at 20% taler, og 80% bruger tid på alt muligt andet. Ved at bruge metoden med 3D aktiveres noget andet, og det handler pludselig om mere end bare at tale.

Hvorfor workshops med LEGO® SERIOUS PLAY®-metoden?

- For at læne sig fremad i stedet for at læne sig tilbage
- For at have 100% deltagelse i stedet for 20-80
- For at se og forstå vores forskelligheder og lære, hvordan vi kan bruge dem optimalt
- For at gå efter bolden i stedet for manden
- For at skabe fælles rammer og forståelse

Og det kræver INGEN forskundskaber.

Navn: Maria Jensen
Firmanavn: iMind
Telefon: 26 13 46 64
Mail: maria@imind.dk

Branche: IT projektledelse
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra post nr.: 4681
Køretid: 2:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Henning Rouchmann og Pia Jensen

Andet

Danmarks hurtigste salgsuddannelse

Hvorfor er det, at et salg ofte ikke lykkes. Heller ikke selv om sælger er fagligt dygtig og troværdig - og har et godt produkt at sælge.

Der gennemgås en meget enkel og let forståelig model for salgets faser - helt fri for alle de fine teorier fra traditionelle salgskurser.

Modtageren bliver bevidst om, hvad man skal have fokus på når man vil sælge sit produkt. Der laves også en kobling til, hvad man skal være særlig opmærksom på - afhængig af, hvilken personprofil man selv er.

Navn: Bent Zachariassen
Firmanavn: Team FOG Næstved
Telefon: 21 24 30 95
Mail: bza@teamfog.dk

Branche: Sport og underholdning
Fast gruppe: Vordingborg
Kører fra post nr.: 4690
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Ann Sofie Forssling

Andet

God Arbejdslyst

Hvad er god arbejdslyst og hvad påvirker arbejdslysten?

Krifa, Institut for Lykkeforskning og Kantar Gallup har siden 2015 kortlagt, hvad der på tværs af alder, køn, virksomhedsstørrelse og branche giver god arbejdslyst.

Vi har taget temperaturen på danskernes arbejdslyst og undersøgt hvilke faktorer, der har størst effekt på vores arbejdslyst.

Vi ved nu, at syv faktorer – mening, mestring, balance, ledelse, resultater, kollegaer og medbestemmelse – påvirker arbejdslysten.

Navn: Gitte Gram
Firmanavn: Krifa
Telefon: 51 38 18 25
Mail: ggj@krifa.dk

Branche: A-kasse
Fast gruppe: Næstved gruppen
Kører fra post nr.: 4700
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

58



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Hverdagsledelse

De færreste ledere har en uddannelse inden for ledelse. Ofte er det dygtige fagpersoner der avancerer i virksomheden, eller den selvstændige der gør det godt og får behov for medarbejdere.

Hvad har det af betydning for virksomheden og menneskene i den, og hvordan kan vi hjælpe til en mere effektiv drift og mere trivsel?

Navn: Jon From
Firmanavn: Ledelse & Coaching ApS
Telefon: 26 18 72 17
Mail: jon.from@gmail.com

Branche: Ledelse
Fast gruppe: Nykøbing Falster
Kører fra post nr.: 4800
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Vinhandler i en branche med hård konkurrence

Hvorfor kaster man sig efter 15 år som selvstændig med grafisk produktion - og en værktøjskasse med ingeniøruddannelse - ud i en branche med hård konkurrence fra supermarkeder og grænsehandel? Hvad skal der til for at overleve?

I mit firma, Vintjenesten, forsøger jeg at udfordre vanetænkningen ved at præsentere vine fra områder, der normalt ikke er særligt stærkt repræsenteret i Danmark, ligesom jeg har stor kompetence og succes med private label vine, også engros. Ud over en fysisk butik har jeg en webshop, hvor sælger jeg vine til kunder over hele landet. Mit motto er: Jeg handler med alle!

Navn: Erling Nielsen
Firmanavn: Vintjenesten
Telefon: 24 60 57 20
Mail: ean@vintjenesten.dk

Branche: Detailhandel med vin
Fast gruppe: Nykøbing Falster
Kører fra post nr.: 4800
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Merete Meyer Madsen

Andet

HR på time- eller dagsbasis - en gevinst for virksomheden

Hvad kan en HR konsulent reelt bidrage med i virksomheden? Hvad får virksomheden ud af at have en HR konsulent tilknyttet? Hvad får medarbejderne ud af at der er en HR konsulent tilknyttet virksomheden? Er HR ikke bare de bløde værdier, som ikke kan ses og måles på bundlinjen? Det er blot nogle af de spørgsmål, jeg vil komme rundt om i mit indlæg om nødvendigheden af at have en HR konsulent tilknyttet virksomheden.

Ifølge undersøgelser kan det koste helt op til kr. 500.000 at fejlansætte en ny medarbejder. I det beløb er naturligvis inkluderet løn og pension til den nyansatte, men der er også mange afledte omkostninger ved at ansætte en ny medarbejder; løn til den medarbejder der laver stillingsopslag, afholder samtaler, sender afslag, løn til den medarbejder, der skal lære den nye medarbejder op og ikke mindst løn (måske i form af overtidbetaling) til den medarbejder, som skal overtage opgaverne, når den nye medarbejder stopper igen, fordi vedkommende ikke levede op til forventningerne.

Hvor mange mindre og mellemstore virksomheder kender du, som har råd til en fejlansættelse?

Navn: Merete Meyer Madsen
Firmanavn: Meyer HR & Administration
Telefon: 61 44 06 22
Mail: meyer@hradministration.dk

Branche: Human Resources
Fast gruppe: Nykøbing Falster
Kører fra post nr.: 4900
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

61



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Forstå din stress

Stress er et stort problem i hverdagen for rigtig mange mennesker, men hvad er stress egentlig og hvordan mærkes det i kroppen?

Alle mennesker kan blive alvorligt stressede, hvis omstændighederne er til det, selvom der er stor forskel på, hvor meget der skal til. Det er ikke selve stressen der er farlig, men derimod når stressen står på for længe, at din krop eller psyke siger stop og du oplever et stresskollaps.

Jeg forklarer hvad stress er og hvad du kan gøre i hverdagen, for at mindske stressen. Ofte er det små ændringer der skal til, for at få en hverdag med mindre stress og mere overskud.

Navn: Tina Stentebjerg
Firmanavn: Stentebjerg
Telefon: 60 47 30 30
Mail: kontakt@tinastentebjerg.dk

Branche: Konsulent (stresscoach + businesscoach)
Fast gruppe: Nykøbing F gruppen
Kører fra post nr.: 4900
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Målrettet profilering på Facebook

Facebook er en glimrende kommunikationskanal ud til både eksisterende og potentielle kunder - forudsat at du rammer dem, naturligvis.

I dette indlæg vil jeg give dig et indblik i Facebooks mange muligheder for målretning af dine annoncer.

Du lærer om hvorfor du ikke skal bruge "boost-knappen" og hvordan du i stedet selv kan tage styringen ift. hvem du vil ramme, hvor og hvorfor.

Vi dykker ned i, hvordan du kan målrettet ud fra interesser, demografi og adfærd. Du vil få nogle konkrete værktøjer med dig hjem, som du kan bruge næste gang du vil bruge "boost-knappen".

Navn: Lydia Nyborg Lindkær

Firmanavn: Dripa

Telefon: 61 72 69 74

Mail: lydia@dripa.dk

Branche: Kommunikation og Markedsføring

Fast gruppe: Odense SØ

Kører fra post nr.: 5000

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Henning Rouchman

Andet

Professionel brug af LinkedIn

Vi hører meget om hvordan du kan opnå personlig branding på LinkedIn, men hvad med markedsføring af din virksomhed?

Det kigger vi lidt nærmere på i dette indlæg. Få et indblik i LinkedIns univers, og opdag hvilke muligheder mediet gemmer på. Vi gennemgår fordele og muligheder ved:

- Company Pages
- Showcase Pages
- Artikler vs. opslag

Og kommer kort ind på muligheder for målretning ved profilering.

Navn: Lydia Nyborg Lindkær

Firmanavn: Dripa

Telefon: 61 72 69 74

Mail: lydia@dripa.dk

Branche: Kommunikation og Markedsføring

Fast gruppe: Odense SØ

Kører fra post nr.: 5000

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Hjælp min nabo bygger – hvad nu?

Byggeregler set med juridiske briller – tips tricks og råd

De fleste byggerier er lovlige (og så får man ikke noget ud af at klage), men der er dog også en del "juridiske vildskud" d.v.s. tilladelser som faktisk er ulovlige. Hvis man kender sin jura, og hvis man ved hvordan den skal bruges, så kan man "spotte" disse ulovligheder.

Navn: Hans Haages
Firmanavn: Miljøret i Øjenhøjde Advokatfirma ApS
Telefon: 22 86 05 00
Mail: advokat@hans-haages.dk

Branche: Advokat
Fast gruppe: Odense SØ
Kører fra post nr.: 5250
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Henning Rouchmann

Andet

Hvad er et stærkt brand? – Og hvordan når mit brand så langt?

Vi kender dem alle sammen: CocaCola, Google, BMW, LEGO osv. Hvordan er de nået så langt? Findes der en enkel, simpel måde, eller....?

Vi kigger på de stærkeste brands, finder ligheder, mønstre, som det kan være værd at huske, og som måske kan indgå i udviklingen af vores egen recept.

Det stærke brand har nemmere ved at overleve finanskriser, øget globalisering og dermed konkurrence m.m.

Branding er andet og mere end kampagner og kommunikation. Den enkelte kampagne via de sociale medier, i tv, trykte medier m.m. eller hjemmesiden er ikke målet i sig selv. Målet er styrket kendskab og tillid til brandet.

Et langt sejt træk skabt af alle i virksomheden.

Jeg har altid haft fuld fokus på branding styret af interessen for at udvikle og videreudvikle stærke brands.

Navn: Henning Rouchmann

Firmanavn: comitati ApS

Telefon: 53 56 07 52

Mail: henning@comitati.dk

Branche: Salg, markedsføring og ledelse

Fast gruppe: Odense SØ

Kører fra post nr.: 5250

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Regionschef i region 4

The winner takes it all! Men hvordan når jeg dertil – der er jo så mange konkurrenter!

En virksomhed har altid konkurrenter. Nogen kan du se, andre er der bare.

Du skal vide alt om dem, deres stærke og svage sider, deres produkters kendetegn, deres budskaber og markedsføring generelt og mange andre ting. Brug denne viden til at tilpasse dit produkt og din adfærd. Men... gå ikke i konkurrenternes fodspor.

Skab et overblik, sæt dig i førersædet og gør også klart for dig, at konkurrence – udnyttet rigtigt – har mange fordele. Som Michael Josephson sagde engang: "Vær taknemmelig for gode konkurrenter, de presser dig til din grænse."

Lad os tage en snak om konkurrence.

Mine mange år i forskellige brancher har lært mig meget om det at have konkurrenter og om deres adfærd....og hvordan man bliver vinderen.

Navn: Henning Rouchmann

Firmanavn: comitati ApS

Telefon: 53 56 07 52

Mail: henning@comitati.dk

Branche: Salg, markedsføring og ledelse

Fast gruppe: Odense SØ

Kører fra post nr.: 5250

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Regionschef i region 4

Markedsføring med video - elegant og enkelt!

Video fylder mere og mere i vores hverdag og i særdeleshed i forhold til markedsføring.

Dette oplæg henvender sig til dig, der:

- er nysgerrige efter at finde ud af, hvordan du kan producere sit eget videomateriale
- arbejder med store og små markedsføringsbudgetter
- er solo-selvstændig

I løbet af dette oplæg vil du opdage, at det ikke er svært at producere sit eget videoindhold. Eva Kristina Mikkelsen giver konkrete værktøjer til, hvordan du planlægger optagelser, herunder din tekstforberedelse. Hun giver konkrete teknikker til, hvordan du optager og redigerer en video, og inspiration til, hvordan du får tale, billeder og musik til at gå op i en højere enhed.

Vidste du, at ... Indhold, der består af en videofilm, fylder mere og mere på Facebook, på LinkedIn – Et enkelt minuts video svarer nemlig til 1,8 millioner ord. Årsagen er, at vi husker 80 procent af det, vi ser, og kun 20 procent af det, vi læser.

Eva Kristina Mikkelsen er indehaver af 1:30 Kommunikation og er uddannet journalist fra Danmarks Medie- og Journalisthøjskole. Hun har mere end 15 års erfaring fra tv-nyhedsbranchen, blandt andet som reporter og live-vært på TV-avisen, DR Midt & Vest, DR Fyn og TV2 Fyn.

Det er passionen for de levende billeder, der sætter dagsorden for Eva Kristina Mikkelsen, når hun i dag hjælper virksomheder, foreninger og kommuner med at booste deres interne og eksterne kommunikation ved hjælp af kreative videoløsninger.

Navn: Eva Kristina Mikkelsen
Firmanavn: 1:30 Kommunikation
Telefon: 20 83 44 28
Mail: ekm@1-30.dk

Branche: Videoproduktion
Fast gruppe: Svendborg
Kører fra post nr.: 5700
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

68



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Sådan kommer din virksomhed i medierne

Der er alt for mange gode historier, der aldrig bliver fortalt i medierne... og det kan du være med til at lave om på!

Dette oplæg er for dig, der:

- Er virksomhedsejer
- Er ansat i en virksomhed
- Har en interessant personlig historie
- er medlem af en forening
- har en ide

I løbet af dette oplæg vil Eva Kristina Mikkelsen give dig konkrete redskaber til, hvordan du tilrettelægger din indsats, så du ikke misser medie-toget, når det kører lige foran næsen på dig.

Eva Kristina Mikkelsen er uddannet journalist fra Danmarks Medie- og Journalisthøjskole, og hun har i ca. 12 år været ansat på forskellige nyhedsredaktioner. Hun har oplevet adskillige eksempler på gode mediehistorier, der på grund af forkert timing, håbløs håndtering og fejlslagen indsats IKKE er blevet fortalt.

Hendes erfaring er, at alt for mange iværksættere, virksomheder og foreninger slet ikke er bevidste om de oplagte muligheder, de har for at komme i medierne. Derudover tænker mange alt for ensporet om udvalget af medier – hvorfor gå efter at komme i den lokale ugeavis, når din historie kunne gøre sig godt på TV2?

Navn: Eva Kristina Mikkelsen

Firmanavn: 1:30 Kommunikation

Telefon: 20 83 44 28

Mail: ekm@1-30.dk

Branche: Videoproduktion

Fast gruppe: Svendborg

Kører fra post nr.: 5700

Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Læs med ørerne og skrib med munden

Af mit indlægge bliver du klogere på hvad it-hjælpemidler til ordblinde er. Måske opdager du at du faktisk har et sådan hjælpemiddel i lommen, nemlig din telefon. Jeg præsenterer hvilken forskel det kan gøre at have de rette hjælpemidler som ordblind, ikke kun som elev i skolen, men også som virksomhedsejer eller medarbejder på arbejdspladsen. Jeg kan nemlig lære ordblinde, at læse med ørerne kan være lige så godt og mindst lige så hurtig som at læse med øjnene.

Navn: Randi Hedelund Jeppesen
Firmanavn: Hjælp til Ord
Telefon: 61 68 70 55
Mail: randi@hjaelptilord.dk

Branche: Ordblinde konsulent
Fast gruppe: Svendborg
Kører fra post nr.: 5700
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Christian Dan Jensen

Andet

70



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Ren luft er sund fornuft

Med en lille effektiv luftrensner i hjemmet, på arbejdet, i sommerhuset, i båden mm. kan man blive fri for de usunde, luftbårne mikroorganismer, og skimmel svampe samt dårlig lugt forsvinder.

Et sundt indeklima kan være afgørende for vores velbefindende, og det kan kræve hyppig udluftning bare at komme af med de værste gener, Men der findes en simpel og miljøvenlig metode til at sikre frisk luft i hjemmet. En luftrensner som fjerner de luftbårne, skadelige mikroorganismer, også partikler som udledes fra blandt andet stearinlys, en gammel brændeovn og ikke mindst skimmelsvampe. dårlig lugt efter rygning og stegning fjernes, hjemmet bliver et friskt og dejligt opholdssted - helt uden kemikalier Ren teknologi Marlene Olsen er indehaver af Air-Tech, forhandler de danskproducerede luftrensnere fra Jimco A/S. Luftrenserne udmærker sig ved at være miljøvenlige, ingen filtre eller kemi anvendes derfor modtog teknologien i år 2000, EU's Miljøpris i kategorien "Renere teknologi" ved hjælp af den patenterede revolutionerende UV-C- og ozonteknologi som benyttes i luftrenseren. "Den lille luftrensner til hjemmet, fungerer delvis på samme måde som de store maskiner, Jimco leverer til industrien. Maskinen har en speciel lampe indbygget med UV-C lys, der meget effektivt renser luften og nedbryder de skadelige stoffer og mikroorganismer. Maskinen laver en ganske lille mængde ozon, som svarer til det niveau, der er overalt, hvor vi færdes udendørs en god sommerdag, og altså langt under de grænseværdier, som blandt andet Arbejdstilsynet anbefaler," forklarer Marlene Olsen.

Befriende effekt En luftrensner er for mange hjem mere og mere aktuel i takt med, at man er blevet mere opmærksom på at bygge tætte huse. Den naturlige udluftning, som tidligere var karakteriseret ved utætte vinduer og døre, ser man ikke længere i nybyggeri. Marlene Olsen giver som eksempel, at hun får mange henvendelser fra mennesker med KOL, som ønsker sig et hjem med en renere luf "Har man nedsat lungefunktion, er det befriende, at lungerne ikke også skal bruge energi på at rense den indåndede luft..."

Navn: Marlene Olsen
Firmanavn: Air-Tech.dk
Telefon: 21 60 84 10
Mail: air-tech@air-tech.dk

Branche: Grøn Teknologi
Fast gruppe: Svendborg
Kører fra post nr.: 5900
Køretid: 4:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

71



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Det gode arbejdsmiljø - Alles ansvar

Trivsel og godt arbejdsmiljø er væsentlig i en virksomhed. Det gælder for både medarbejdere, ledere og ejere. Uanset virksomhedens størrelse har alle et ansvar for at samarbejde om arbejdsmiljøet.

Virksomheder er forskellige og det er de ansatte også og hvad er så egentligt et godt arbejdsmiljø?

Arbejdsmiljø er forskellige faktorer inden for områderne fysiske-, psykiske- og ergonomiskeforhold samt kemiske og biologiske påvirkninger og ulykker.

Spørgsmålene er mange:

Hvordan kommer vi i gang?

Hvad siger lovgivningen?

Hvad er en arbejdsmiljørepræsentant og en arbejdsleder?

Hvordan arbejder vi med arbejdsmiljø i dagligdagen?

Hvordan får vi tiltag prioriteret og implementeret?

m.m.

Lad mig hjælpe med at skabe et overblik mellem virkelighed og lovgivning og du kan blive klogere på hvor din virksomhed står.

Navn: Lene Kofoed Lebeck

Firmanavn: Projekthuset Lebeck

Telefon: 51 95 80 80

Mail: lene@phll.dk

Branche: Rådgivning

Fast gruppe: Vejle

Kører fra post nr.: 6000

Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Godt psykisk arbejdsmiljø og større overskud

Hvad betyder et godt psykisk arbejdsmiljø for ejere, ledere og medarbejdere i virksomheden?

DET BETYDER ALT!

Resultaterne af et godt psykisk arbejdsmiljø kan aflæses direkte på bundlinjen i form af b.la. færre sygedage, bedre produktivitet, bedre processer, mere mentalt overskud og bedre omgangstone blandt kollegerne m.fl.

Faktorer som indflydelse og mening i arbejdet er væsentlige faktorer som påvirker det psykiske arbejdsmiljø positivt.

Stress, angst og depression og ikke mindst stor udskiftning af medarbejdere kan være nogle af de konsekvenser der opstår når vi ikke tager arbejdsmiljøet alvorligt. Få mere indsigt i temaet - jeg glæder mig til at dele min viden med jer.

Navn: Lene Kofoed Lebeck

Firmanavn: Projekthuset Lebeck

Telefon: 51 95 80 80

Mail: lene@phll.dk

Branche: Rådgivning

Fast gruppe: Vejle

Kører fra post nr.: 6000

Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Hvilken værdi har din virksomhed?

Det velkendte svar er "Det som en køber vil betale for den"....

- og lige præcis det svar danner grundlaget for oplægget om værdisætning af din virksomhed. Vi vil se på modeller for opgørelse af en virksomheds værdi og se på eksempler, der vil give et indblik i hvilke parametre, der påvirker værdien af din virksomhed.

Navn: Ulla Falkenberg
Firmanavn: DUVT ApS
Telefon: 24 66 12 36
Mail: falkenberg@duvt.dk

Branche: Konsulent
Fast gruppe: Kolding
Kører fra post nr.: 6064
Køretid: 4:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Nima Burlakof

Andet

EMPOWER DIN ARBEJDSPLADS med Mental Styrke og Begejstring

Styrk Virksomhedens resultater ved at fokusere begejstring og mentale styrke. Skab et energifyldt arbejdsmiljø hvor der er fokus på begejstring fremfor belastning. Løft viden om den individuelle og teamets påvirkning af resultater gennem kommunikation, attitude og indsigt.

Hvordan kan begejstring føre til vækst?

Hvordan kan mental styrke forbedre præstationer?

Hvordan skabes momentum og flow i hverdagen?

Navn: Uffe Rasmussen
Firmanavn: SOS HUMAN CAPITAL APS
Telefon: 22 21 61 30
Mail: ur@soshumancapital.com

Branche: Rådgivning
Fast gruppe: Kolding
Kører fra post nr.: 6650 2:27
Køretid:

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Inge Nielsen, Jakob Panduro og Nima Burlakof

Andet

Persondataforordningen - Maj er lige om hjørnet

Alle tale om den, alle har en holdning og en mening om den, men skal vi virkelig forholde os til den?

Det korte svar er: JA!!

Som virksomhedsejere og/eller ledere er vi ansvarlige for at leve op til Persondataforordningens bestemmelser. Hvis du allerede nu har fuldstændig styr på dine persondatastrømme, og har et klart overblik over hvilke persondata du opbevarer, og kan dokumentere det? Så læn dig blot tilbage – du er godt kørende!

Hvis du derimod er usikker på, hvad det betyder for netop din virksomhed – så er det en god idé at få startet processen op nu. Med dette indlæg får du nogle helt konkrete bud på, hvordan du kommer i gang med arbejdet, eller på hvordan du kommer videre, hvis du allerede er i gang.

Navn: Tinne Drejer
Firmanavn: Drejer & Falkenberg IVS
Telefon: 61 70 84 14
Mail: tinne@drejer-falkenberg.dk

Branche: Juridisk rådgivning
Fast gruppe: Vejle
Kører fra post nr.: 7183
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Henning Rouchmann

Andet

Coaching

Hvad er coaching egentlig for en størrelse?

Hvad kan man med det?

Hvordan fungerer i praksis?

Coaching har vist sig at være et effektivt værktøj i menneskelig udvikling, strategi og kommunikation.

Jeg vil i mit indlæg fortælle samt demonstrere, hvordan coaching virker.

Navn: Jakob Panduro
Firmanavn: Coach And Care
Telefon: 60 17 73 97
Mail: jakob@CoachAndCare.dk

Branche: Coaching
Fast gruppe: Randers
Kører fra post nr.: 8960
Køretid: 1:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Stress 30-40%

30-40% af alt sygefravær skyldes stress (Det nationale forskningscenter for arbejdsmiljø).

Kan vi forebygge dette, kan vi få 30-40% bedre livskvalitet, 30-40% bedre vækst, 30-40% mere arbejdsglæde og 30-40% meget mere.

Jeg vil sætte fokus på nogle af de vigtigste tiltag, man kan gøre for at forebygge stress.

Navn: Jakob Panduro
Firmanavn: Coach And Care
Telefon: 60 17 73 97
Mail: jakob@CoachAndCare.dk

Branche: Coaching
Fast gruppe: Randers
Kører fra post nr.: 8960
Køretid: 1:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Disruption og alt det jazz

Disruptive virksomheder, disruption-råd, disrupt or die!

Det lyder voldsomt og vigtigt og vi har efterhånden hørt det så mange gange, at det hænger de fleste af os ud af halsen. Men hvad betyder det egentlig, og hvorfor er det blevet så stort et buzz-word, som det er?

-Og ikke mindst, hvordan kan man som SMV få en lidt af den mentalitet, der ligger bag disruption-principperne ind i hverdagen? Det er lidt af det, vi skal undersøge i dette oplæg.

Navn: Tina Søndergaard Thorsen

Firmanavn: StartupWorks f.m.b.a.

Telefon: 26 34 68 35

Mail: tina@startupworks.dk

Branche: Startups og innovation

Fast gruppe: Aalborg

Kører fra post nr.: 9000

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

God arbejdslyst

God Arbejdslyst Indeks 2017

For tredje år i træk har Krifas Videncenter for God Arbejdslyst i samarbejde med Institut for Lykkeforskning bedt knap 3.000 danske lønmodtagere om at vurdere forskellige dimensioner af deres arbejdsliv. Det har givet os et stort kendskab til, hvad der driver arbejdslysten på de danske arbejdspladser og et unikt indblik i, hvad der skal til, for at skabe endnu mere arbejdslyst på arbejdsmarkedet.

Det skal give mening For tredje år i træk er mening den faktor, der har størst effekt på danskernes arbejdslyst. Således viser God Arbejdslyst Indeks 2017 – måske lidt overraskende -, at oplevelsen af mening har fire gange så stor betydning for den samlede oplevelse af arbejdslyst, som eksempelvis oplevelsen af at være omgivet af gode kollegaer.

Krifa fortæller om de 7 faktorer, som giver oplevet god arbejdslyst.

Navn: Mariann Bach

Firmanavn: Krifa

Telefon: 51 38 18 89

Mail: bac@krifa.dk

Branche: A-kasse fagforening

Fast gruppe: Aalborg

Kører fra post nr.: 9000

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen

Andet

80



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Når ledelse skaber arbejdslyst

God Arbejdslyst Indeks 2017

For tredje år i træk har Krifas Videncenter for God Arbejdslyst i samarbejde med Institut for Lykkeforskning bedt knap 3.000 danske lønmodtagere om at vurdere forskellige dimensioner af deres arbejdsliv. Det har givet os et stort kendskab til, hvad der driver arbejdslysten på de danske arbejdspladser og et unikt indblik i, hvad der skal til, for at skabe endnu mere arbejdslyst på arbejdsmarkedet.

Nu har vi også...

Når ledelse skaber arbejdslyst.

Ledere er også mennesker For lederne er det i særlig grad en oplevelse af at lykkes som menneske gennem arbejdet, og en oplevelse af stolthed ved arbejdet, der bidrager til mening og god arbejdslyst. Ser vi på kvindelige og mandlige ledere, er der tydelige forskelle på, hvad der driver arbejdslysten. Fx har oplevelsen af at have medbestemmelse en større betydning for kvinder, mens mænd i højere grad lægger vægt på god ledelse og på at have en god leder over sig.

Krifa fortæller om de 7 faktorer ift. ledelse

Navn: Mariann Bach

Firmanavn: Krifa

Telefon: 51 38 18 89

Mail: bac@krifa.dk

Branche: A-kasse fagforening

Fast gruppe: Aalborg

Kører fra post nr.: 9000

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

81



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Millennial-generationen kommer - og de gider ikke arbejde for dig

De seneste år er der sket et værdiskred i forhold til iværksætteri. Hvor det tidligere mest var håndværkere og andre excentrikere, som gik iværksættervejen er der i dag prestige i at kalde sig iværksætter -eller startups, som de også kaldes.

Men hvad er grunden til det værdiskred, og hvordan sikrer du, at din virksomhed ikke går glip af det drive og den skabertrang, der driver den næste generation af medarbejdere.

"If you don't build your dream, someone will hire you to help build theirs" Det citat er en millenials største skræk - "tænk hvis jeg ikke får realiseret min drøm!" Derfor er virksomheder, der gerne vil holde på de unges arbejdskraft nødt til at have en stærk vision og et stærkt "why", som millennials kan købe ind på. Det er ikke længere nok med en god løn.

I dette oplæg skal vi undersøge hvilke værdier, der er i virksomhederne i lokalet, og hvordan vi evt tydeliggør dem for en ny generation af medarbejdere med skabertrang.

Navn: Tina Søndergaard Thorsen
Firmanavn: StartupWorks f.m.b.a.
Telefon: 26 34 68 35
Mail: tina@startupworks.dk

Branche: Iværksætteri og innovation
Fast gruppe: Aalborg
Kører fra post nr.: 9000
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Oversigt over mødedage

Lige uger

Tirsdag

Øst for Storebælt

3600 Frederikssund

4700 Næstved

Vest for Storebælt

Onsdag

2970 Hørsholm

3460 Birkerød

4300 Holbæk

6700 Esbjerg

8200 Aarhus Nord

Torsdag

2000 Frederiksberg

2670 Sydvestkysten

3520 Farum

4600 Køge

5700 Svendborg

8541 Aarhus Øst

Fredag

2600 Glostrup

2650 Hvidovre

4683 Rønnede

4760 Vordingborg

5220 Odense SØ

7800 Skive

8660 Skanderborg

Ulige uger

Tirsdag

Øst for Storebælt

2630 Taastrup

3400 Hillerød

4800 Nykøbing Falster

Vest for Storebælt

9000 Ålborg

Onsdag

3000 Helsingør

4200 Slagelse

6000 Kolding

8000 Aarhus City

Torsdag

2750 Ballerup

4000 Roskilde

7100 Vejle

9500 Hobro

Fredag

1000 København K

2800 Lyngby

3200 Helsingør

4100 Ringsted

5500 Middelfart

8700 Horsens

8900 Randers