

Indlægsholder katalog

Efterår 2017



Solhøj Vænget 3
DK-2750 Ballerup
Telefon: +45 70 209 609

www.GLOBAL-Network.com
info@GLOBAL-Network.com
Cvr. nr: 30 08 83 01

**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Bank: Nykredit
Reg. nr: 5472
Konto nr: 000 0928 550

Indholdsfortegnelse

Fra overlevelse til trivsel.....	4
High Commitment	5
Skab en dynamisk organisation gennem Essens Processen	6
Styrk dit lederskab.....	7
Find balance mellem arbejde, parforhold, familie og interesser	8
Voice Mapping.....	9
S.P.R.E.D. dit budskab online.....	10
S.P.R.E.D. dit budskab med video.....	11
Kompleksitet i Ledelse og Kommunikation	12
Er et logo virkeligt nødvendigt?.....	13
Kommunikerer du kniv skarpt, eller mumler du bare?	14
Administration af ejendomme	15
Forbedre din personlighed med tørklæde	16
Hvad er historien om tørklæde?	17
IT-projekter organiseret på den rigtige måde	18
EU persondataforordningen.....	19
Fra Stress til Balance	20
Få balance mellem dit arbejds- og privatliv	21
Skal jeg have pension som selvstændig?.....	22
Investering i værdipapirer og faldgrupper	23
Vi finder farlige skjulte fejl på el-installationer	24
Robusthed - løsningen på stress og arbejdspress?	25
Motivation i en ny tid (når pisk eller gulerod ikke virker)	26
Hvordan udtrykker du dig visuelt?	27
Sådan brander du dig som selvstændig på sociale medier	28
Personlig Planlægning og Effektivitet.....	29
Strategiplan for den ejerledede virksomhed.....	30
Få flere kunder med en bedre visuel identitet!.....	31
EU Persondataforordningens (GDPR) effekt for SMV'er	32
Få mere værdi ud af din APV	33
Reducer sygefraværet i din virksomhed.....	34
Solide og levedygtige beslutninger - hvordan...?	35
Hvad giver God Arbejdslyst?	36
10 gode råd til SEO	37
Facebook annoncering Do'es and Don'ts	38
Ejer du din egen hjemmeside.....	39
Ophavsret & Varemærker - ryggraden i din virksomhed!.....	40
PowerPoint der virker - optimer dine slides.....	41
Mind Mapping - et multiværktøj der øger din effektivitet.....	42
Sortbælte i selvledelse	43
Hvorfor du gør som du gør.....	44
Små ændringer til større sundhed.....	45
Effektiv træning i hverdagen	46
1 time mere om dagen - et liv efter kl 20.....	47

Indholdsfortegnelse

Kropsterapi i arbejdstiden	48
Glade kunder, der kommer igen !	49
Følelsesmæssig intelligens – er det dig der styrer dine følelser eller styrer de dig?	50
25% mere salg på 90 dage	51
App til intern kommunikation	52
Salg - få inspiration til hvordan det gribes an	53
Få DIN virksomhed/brand i medierne!	54
KENDER DU TYPEN og hvilken type er DU	55
Hemmeligheden bag succesfuldt salg!	56
Succes med offentlige udbud og prækvalifikation	57
Hold din kreativitet i live.	58
På begge sider af bordet.	59
Du må godt lege med LEGO® – teambuilding på en anderledes måde	60
GDPR - Hvorfor er EU persondataforordningen relevant for mig - på en underholdende måde	61
Hemmeligheden bag succes med Network Marketing	62
IT sikkerhed og GDPR?	63
"Byggeregler set med juridiske briller – tips tricks og råd"	64
Vigtigheden af at kunne tale 'kropssprogsk'	65
"Jeg er ikke sælger!....men jeg har så hårdt brug for at komme ud over rampen"	66
Demand on video marketing	67
Facebook Live	68
STRATEGI TIL DIN MARKEDSFØRING	69
Strategi til succes på de sociale medier	70
Markedsføring med billeder	71
Mental Styrke & Begejstring kan forbedre din bundlinje	72
Er du OBS på digitale platforme?	73
Persondataforordningen - og hvad så?	74
MUS og Optimer kommunikation/samarbejde	75
Kreativitet med afkast	76
Tør du ansætte dig selv?	77
Sådan skaber du god arbejdslyst	78
Logit.rocks - one app to log it all	79
RT9 - i højden er udfordringerne	80
Enneagrammet	81
Skal jeg have pension som selvstændig?	82
Disruption & Forandringer	83
Fundraising	84
Selvlært Hjælpeløshed -en underbevidsthedens benspænder	85
Ta'Lentet -og vores indre mindgame	86
Fremtidens salg - hvordan vi skaber salg via online kanaler	87
Hvordan skaber du god arbejdslyst på arbejdspladsen?	88
God Arbejdslyst Indeks Score (GAIS)	89
Oversigt over mødedage	90

Fra overlevelse til trivsel

En større forståelse på at gå fra mentale processer (automatik) til autentisk lederskab.

Navn: Mads Vang Christensen

Firmanavn: Essens Institutet & Essens Partner

Telefon: 26 84 10 84

Mail: mads@cetu.dk

Branche: Kurser og uddannelser Personlig og organisatorisk udvikling

Fast gruppe: Frederiksberg

Kører fra post nr.: 1854

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Eva Tranberg

Andet

High Commitment

Forstå hvad det kræver at få alle til at være committed til teamet, organisationen, og forstå hvad det kræver af lederen.

Navn: Mads Vang Christensen

Firmanavn: Essens Instituttet & Essens Partner

Telefon: 26 84 10 84

Mail: mads@cetu.dk

Branche: Kurser og uddannelser Personlig og organisatorisk udvikling

Fast gruppe: Frederiksberg

Kører fra post nr.: 1854

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Eva Tranberg

Andet

Skab en dynamisk organisation gennem Essens Processen

Alt for mange fokuserer på resultatet og mister det som er afgørende for et miljø som alle ønsker at støtte op om, således at der både skabes værdi, resultater og fremtidssikring.

Navn: Inge Hülsen

Firmanavn: Essens Institutet & Essens Partner

Telefon: 60 18 49 19

Mail: inge@cetu.dk

Branche: Kurser og uddannelser Personlig og organisatorisk udvikling

Fast gruppe: København

Kører fra post nr.: 1854

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Styrk dit lederskab

Få styr på mekanikken og hvad der giver dig dit autentiske lederskab.

Navn: Inge Hülsen

Firmanavn: Essens Institutet & Essens Partner

Telefon: 60 18 49 19

Mail: inge@cetu.dk

Branche: Kurser og uddannelser Personlig og organisatorisk udvikling

Fast gruppe: København

Kører fra post nr.: 1854

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

7



Find balance mellem arbejde, parforhold, familie og interesser

De 4 livsarenaer, en model for livets 4 hjørner.

Navn: Mette Bejder

Firmanavn: Essens Institutet & Essens Partner

Telefon: 61 68 57 26

Mail: kontakt@essens-institutet.dk

Branche: Kurser og uddannelser Personlig og organisatorisk udvikling

Fast gruppe: Ringsted

Kører fra post nr.: 1854

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

8



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Voice Mapping

Få styr på det indre kor af stemmer og styrke den som er tæt på hjertet og kender vejen.

Navn: Mette Bejder

Firmanavn: Essens Instituttet & Essens Partner

Telefon: 61 68 57 26

Mail: kontakt@essens-instituttet.dk

Branche: Kurser og uddannelser Personlig og organisatorisk udvikling

Fast gruppe: Ringsted

Kører fra post nr.: 1854

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

S.P.R.E.D. dit budskab online

5 essentielle trin til at få styr på din social media markedsføring - fra strategi til eksekvering.

Mange virksomheder og selvstændige har svært ved at finde ud af, hvad der virker bedst, når de skal ud med et budskab på de sociale medier.

Derfor har jeg udviklet S.P.R.E.D.-modellen, som i 5 enkle trin giver et solidt fundament for markedsføring på de sociale medier - både taktisk og praktisk.

Strategi: hvad vil du have ud af SoMe, og hvordan opnår du det?

Persona: hvem er din kernekunde, og hvad søger de?

Research: hvad virker i forhold til din målgruppe?

Edutain: content er kongen på SoMe - edutainment er dronningen!

Display: hvordan skal du poste dine indlæg, hvorhenne, hvornår?

Navn: Allan Isaksen
Firmanavn: Get SoMe Help
Telefon: 51 91 13 60
Mail: mail@getsomehelp.dk

Branche: Social Media og Online markedsføring
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra post nr.: 2000
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

10

S.P.R.E.D. dit budskab med video

Lær at forberede, optage, redigere og markedsføre dine egne videoer til brug på de sociale medier.

Ifølge samtlige statistikker og analyser er video den absolut bedste måde at få spredt sit budskab online - især på de sociale medier.

Script: hvad vil du sige, til hvem og hvordan?

Practise: øv manuskriptet - hvad skal du have fokus på?

Record: tips til at optage - både med mobil-, DSLR- og videokamera

Edit: software og tips til at redigere din video

Display: hvor og hvordan markedsfører du din video

"S.P.R.E.D. dit budskab med video" er et 2 timers kursus, så på de 15 minutters indlæg vil jeg primært fokusere på tips og tricks til at optage og redigere video med mobilen - samt et par tips til upload/markedsføring af den færdige video.

Navn: Allan Isaksen
Firmanavn: Get SoMe Help
Telefon: 51 91 13 60
Mail: mail@getsomehelp.dk

Branche: Social Media og Online markedsføring
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra post nr.: 2000
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Kompleksitet i Ledelse og Kommunikation

'Kommunikation' kommer af det latinske *commūnicāre*, der betyder «at gøre fælles». Kommunikation ER ledelse, da ledelse i vid udstrækning også handler om at gøre fælles: at gøre en virksomhedsstrategi fælles for medarbejderne; at gøre strategien relevant for forskellige medarbejdergrupper der stadig skal arbejde fælles mod samme mål; eller at komme fælles gennem en forestående forandring eller krise.

På trods af den egentlig betydning af ordet resulterer kommunikation (eller rettere, manglen på samme) oftest i separationen af mennesker og holdninger. Derfor er der behov for et styrket fokus på relationer i virksomheder og organisationer. Kommunikation udgør en grundlæggende forudsætning for de relationer, der opstår i sociale fællesskaber, og relationer er nøglen til at opnå ting og, i forlængelse deraf, influere, påvirke og forbinde mennesker – derfor er kommunikation og relationer nogle af de vigtigste aspekter af ledelse.

Oplægget tager udgangspunkt i denne kompleksitet og behandler bl.a. hvordan forskelligheden blandt medarbejdere og deres verdensopfattelser bidrager hertil, hvorfor dette er vigtigt at holde sig for øje, hvordan kommunikationen negligeres eller forfejles mange steder, og hvorfor et nyhedsbrev og et stormøde ikke er sikre måder at tilgå kommunikation i en virksomhed på.

Navn: Sebastian Storm

Firmanavn: StormConnect

Telefon: 28 70 92 61

Mail: storm@stormconnect.dk

Branche: Ledelseskommunikation / Intern kommunikation

Fast gruppe: København

Kører fra post nr.: 2000

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Bente Knap, Signe Orlandi Langgard & Rikke Gade

Andet

Mødeleder i København

12

Er et logo virkeligt nødvendigt?

Et logo fortælle lynhurtigt alle omkring dig, hvad din virksomhed står for.

Du afgør om det er interessant for dig og din virksomhed i konkurrencen om kunder. Det kan være ganske enkelt at få en klar visuel identitet overfor dine kunder og samarbejdspartnere, hvis du ønsker det.

Der er nogle helt konkrete ting, du som minimum skal kræve af dit logo hvis du vil kommunikere klart og tydeligt med dine potentielle kunder.

Med et væld af eksempler fra både eget og andres tegnebræt, fortæller grafiker Tine Lund, hvordan et logo bliver til, og hvilke overvejelser du skal gøre dig i din virksomhed.

Navn: Tine Lund
Firmanavn: Lundgrafik
Telefon: 22 57 04 08
Mail: lund.tine@gmail.com

Branche: Grafisk Design
Fast gruppe: København City
Kører fra post nr.: 2100
Køretid: 5:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Torben Søndergaard og Sebastian Storm

Andet

Kommunikerer du kniv skarpt, eller mumler du bare?

En ting er at al tekst på din hjemmeside er korrekt formuleret og uden fejl. Men hvordan er dit visuelle udtryk?

Får du her sendt de rigtige, professionelle signaler eller taler din hjemmeside et helt andet sprog end hvad der er din hensigt?

Jeg vil give et par eksempler på hjemmesider der bruger "forkerte" virkemidler og som med fordel kan justere på den ene eller anden måde for at tale et mere rent og professionelt visuelt sprog.

Der er nogle helt konkrete ting, du kan være opmærksom på, når du vil kommunikere med dine potentielle kunder. Med et væld af eksempler, fortæller grafiker Tine Lund, hvordan du grafisk kommunikere professionelt, og hvilke overvejelser du skal gøre dig i din virksomhed hvis din hjemmeside skal være tydelig og skarp i den visuelle kommunikation.

Det kan koste dig dyrt at sende på den forkerte frikvens.

Navn: Tine Lund
Firmanavn: Lundgrafik
Telefon: 22 57 04 08
Mail: lund.tine@gmail.com

Branche: Grafisk Design
Fast gruppe: København City
Kører fra post nr.: 2100
Køretid: 5:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Sebastian Storm

Andet

14

Administration af ejendomme

Hos Sofus Administration har vi specialiseret os inden for administrationen af ejendomme - primært erhvervsjendomme og indkøbscentre.

Indlægget varer cirka 10 minutter og vil blive gennemført med udgangspunkt i Matadorspillet, som vil danne baggrunden for en gennemgang af emnet ejendomsadministration. Det kræver kun en projektor og et lærred.

Som tilhører vil du få et indblik i nogle af de komplicerede regler indenfor administrationen af ejendomme, og hvad man skal holde fokus på såvel lovmæssigt som kommercielt. Hos os får man hjælp til alle de administrative opgaver. Det giver vore samarbejdspartnere tid til at fokusere på netop dét i deres forretning, der betyder mest. Sammen finder vi den optimale løsning.

Vi klarer såvel fakturering, varslinger og forbrugsopgørelser som bogføring af bilag, betaling af leverandører og lønbehandling. Foruden den efterfølgende regnskabsudarbejdelse og rapportering har vi samtidig klargjorte tal og tilhørende afstemninger til revisor i forbindelse med udarbejdelsen af årsregnskabet. Velkommen hos Sofus Administration ApS: En ti år gammel virksomhed med speciale i administrationen af ejendomme.

Navn: Torben Møltoft Christensen

Firmanavn: Sofus Administration ApS

Telefon: 23 46 07 56

Mail: tmc@sofusaps.dk

Branche: Ejendomsadministration

Fast gruppe: Vanløse

Kører fra post nr.: 2310

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Torben Søndergaard, Maria Normann og Eva Tranberg

Andet

15

Forbedre din personlighed med tørklæde

Tørklæde er bare ikke et stykke stof rundt om halsen, det er meget mere. Det er en omfavnelse du giver dig selv og det sidste kys du sætter på et kærligt brev.

Det er en unik måde at sætte sidste følelse på dit outfit og fremhæve din indre personlighed.

InDen er en livslang passion, fordi jeg altid har drømt om at hjælpe mennesker med at udtrykke deres personlighed, komme ud af deres begrænsninger og finde den indre glæde i farver og mønster.

Navn: Lally H. Parwana
Firmanavn: InDen
Telefon: 51 37 38 93
Mail: 2016inden@gmail.com

Branche: Tilbehør til beklædning (accessories)
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 2610
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Hvad er historien om tørklæde?

Alt har sin historie bag sig, også tørklæde.

Kreativitet har ingen grænser når vi mennesker går i gang. Godt med fart på og godt med at komme frem med nye mønster, farve kombinationer og kunst i et stykke stof.

Er tørklæde en del af arbejdstøj, festtøj eller fritidstøj accessory?

Har tørklæde en religion, kultur eller køn?

Er det tørklæde der pynter dig eller gøre du et lige stykke stof til en elegant, romantisk påklædning? Her handler det ikke om et valg du tager men du skaber integration.

Navn: Lally H. Parwana
Firmanavn: InDen
Telefon: 51 37 38 93
Mail: 2016inden@gmail.com

Branche: Tilbehør til beklædning (accessories)
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 2610
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

IT-projekter organiseret på den rigtige måde

Har du tit undret dig over hvorfor store projekter, især indenfor det offentlige, tit fejler?

Det kan skyldes mange ting, men det er faktisk ikke så svært at organisere og styre et IT-projekt, når man blot får den rigtige start. En særdeles erfaren projektleder og IT-konsulent vil fortælle om en ny måde at betragte IT-projekter på, som giver kontrollen tilbage til forretningen uden at gå på kompromis med kvalitet og uden at slå bunden ud af budgettet.

Oplægget vil indeholde uddrag fra en ny bog om IT-projekter og kræver ingen forkundskaber.

Navn: Olav M.J. Christiansen

Firmanavn: Jydholm IT ApS

Telefon: 20 75 01 81

Mail: omjc@jydholm.dk

Branche: IT-konsulent

Fast gruppe: Sydkysten

Kører fra post nr.: 2670

Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen

Andet

EU persondataforordningen

Den nye persondataforordning træder i kraft 25. maj 2018. Den erstatter den nuværende persondatalov og kommer til at få betydning for alle virksomheder.

Foredraget vil gennemgå forordningen i store træk og fortælle hvad man som virksomhedsejer skal være opmærksom på og hvor store bøder man kan risikere, hvis man ikke kan overholde loven når den træder i kraft.

Der vil også være en skitse til en handlingsplan for den enkelte virksomhed.

Navn: Olav M.J. Christiansen

Firmanavn: Jydholm IT ApS

Telefon: 20 75 01 81

Mail: omjc@jydholm.dk

Branche: IT-konsulent

Fast gruppe: Sydkysten

Kører fra post nr.: 2670

Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen

Andet

Fra Stress til Balance

Gennemgang af stresstrappen.

Når du bliver bevidst om dine stresssymptomer, kan du modtage værktøjer til at håndtere din stress, og du kan lære, hvordan du bedst muligt håndterer stressen.

Hvorfor vedrører en medarbejders stress hele organisationen?
Hvordan kan ledelsen afhjælpe og forebygge stress i organisationen?

Udbytte:

Du bliver bevidst om dit nuværende stress-niveau og lærer, hvordan du kan forebygge, så det ikke forværres.

Navn: Pia Jensen
Firmanavn: Inspirer
Telefon: 28 34 37 88
Mail: pia@inspirer.dk

Branche: Stresscoach, virksomhedskonsulent, psykoterapeut
Fast gruppe: Glostrup og Sydvest
Kører fra post nr.: 2670
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger og Torben Søndergaard

Andet

Mødeleder i Glostrup og Sydvest

Få balance mellem dit arbejds- og privatliv

Balancen mellem arbejds- og privatliv er hele fundamentet for menneskelig succes og livsglæde.

Hvad stiller du op i forhold til familien, når du har en deadline på jobbet og derfor bliver nødt til at tage fritiden til hjælp?

Udbytte:

Få redskaber til at leve dit liv i henhold til dine værdier. Bliv bevidst om konsekvensen af dine valg. Få redskaber til godt samarbejde. Lær at prioritere. Håndtering af deadlines. Struktur og planlægning.

Navn: Pia Jensen
Firmanavn: Inspirer
Telefon: 28 34 37 88
Mail: pia@inspirer.dk

Branche: Virksomhedskonsulent, business coach, familieterapeut
Fast gruppe: Glostrup og Sydkysten
Kører fra post nr.: 2670
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet
Mødeleder i Glostrup og Sydkysten

Skal jeg have pension som selvstændig?

Fordele og ulemper ved pensionsopsparing contra opsparing i virksomheden.

Hvordan dækker vi os selv og vores medarbejdere bedst ved sygdom?

Hvilke faldgruber er der i en pensionsordning?

Sundhed og forebyggelse som en del af din pensionsordning.

Et kort og friskt indlæg med nyttig viden om pension i små virksomheder!

Navn: Dorte Bilsgaard
Firmanavn: Care Pension
Telefon: 31 26 26 06
Mail: dorte@care-pension.dk

Branche: Pension og sundhed
Fast gruppe: Sydkysten
Kører fra post nr.: 2680
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen

Andet

Investering i værdipapirer og faldgrupper

Mit indlæg handler om:

- *Hvorfor kan det være svært at investere i værdipapirer
- *Investorpsykologi - hvorfor har vi ofte en irrationel adfærd
- *Hvordan kan jeg hjælpe investorer
- *Tips og tricks

Navn: Ole Stensgaard
Firmanavn: Dansk Formue & Investeringspleje
Telefon: 22 72 67 31
Mail: os@danskfi.dk

Branche: Finansielle branche
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra post nr.: 2680
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Anette Munksgaard og Karin Bay

Andet

Vi finder farlige skjulte fejl på el-installationer

Vores indlæg fra TermoVision, omhandler vores koncept ProACTIVE.

Konceptet er populært beskrevet som 2. generation af teknologien "termografi". Grund essensen er at finde farlige fejl på el-installationen, før de udvikler sig til kortslutninger og mulig brand.

Under indlægget vil lytteren blive guidet gennem fejlårsager og løsninger således at driften på enhver type virksomhed optimeres bedst og farlige forsyningsvigt undgås.

Navn: Peter Nielsen
Firmanavn: TermoVision
Telefon: 60 65 40 82
Mail: pn@termovision.dk

Branche: El-branchen
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2720
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Robusthed - løsningen på stress og arbejdspress?

Kravet om robusthed har sneget sig ind i mange jobannoncer.

Men hvad skal robusthed være svaret på ?

Hvad er det, vi nu skal kunne?

Og hvordan kan vi være robuste medarbejdere ?

I indlægget tages begrebet robusthed under behandling fra et personligt og organisatorisk perspektiv.

Få svar på hvad robusthed er og hvordan du kan arbejde videre for at få mere modstandsdygtighed overfor pres og kriser ind i din virksomhed.

Navn: Bettina Prühs
Firmanavn: Godt Arbejdsliv
Telefon: 24 62 13 44
Mail: bp@godtarbejdsliv.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe: Hvidovre
Kører fra post nr.: 2740
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Rikke Gade

Andet

Mødeleder i Hvidovre

Motivation i en ny tid (når pisk eller gulerod ikke virker)

Hvad er det egentlig der driver os mennesker til at arbejde hårdt og engageret?

Det viser sig, at hverken pisk eller gulerod får os til at arbejde hurtigere eller bedre hen mod det mål, som arbejdsgiverne sætter for os.

Men hvordan får du så mere effekt ud af dig selv og dine medarbejdere?

Få ideer til, hvordan du kan få struktureret din egen arbejdsdag til at være mere motiverende.

Bliv samtidig klogere på, hvordan du sikrer motiverede medarbejdere uden at skulle give dem tårnhøje lønninger.

Navn: Bettina Prühs
Firmanavn: Godt Arbejdsliv
Telefon: 24 62 13 44
Mail: bp@godtarbejdsliv.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe: Hvidovre
Kører fra post nr.: 2740
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet
Mødeleder i Hvidovre

Hvordan udtrykker du dig visuelt?

De fleste af os udtrykker os glædeligt på skrift, men hvad gør vi når ordene ikke længere er nok?

Kan vi ved hjælp af tegning og maleri udtrykke følelser og fornemmelser vi ellers har svært ved at sætte ord på?

Og kan de på den måde bedre forstås af andre mennesker?

Dét er bare nogle af de spørgsmål jeg som billedkunstner stiller i mine kunstprojekter.

Jeg vil fortælle om samarbejde, fotografering og maleri og fortælle og vise billeder af proces og endelige kunstværker - alt sammen brugt til visualisering af kroniske smerter.

Undervejs vil der blive vist videoer og vi laver sammen en øvelse i at udtrykke sig visuelt.

Navn: Katrine Skovsgaard
Firmanavn: Kat Art
Telefon: 61 79 13 20
Mail: info@katrineskovsgaard.net

Branche: Billedkunst
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra post nr.: 2800
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

Sådan brander du dig som selvstændig på sociale medier

Crashkursus i sociale medier for selvstændige med fokus på storytelling og personlig branding.

- Hvad er godt indhold og gode historier på sociale medier?
- Sådan finder du indhold til dine sociale medier.
- Sådan planlægger du indhold på sociale medier?
- Hvilke sociale mediekkanaler passer til din forretning og dig som selvstændig?

Navn: Malene Mølgaard
Firmanavn: Storyseller
Telefon: 23 62 13 63
Mail: malene@storyseller.dk

Branche: Kommunikation
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra post nr.: 2800
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard, Bente Knap og Signe Orlandi Langgard

Andet

Personlig Planlægning og Effektivitet

Langt de fleste mennesker kan effektivisere 'nyttéværdien' af den energi, de brænder af hver eneste af døgnets 24 timer. Jeg introducerer nogle enkle metoder til Personlig Planlægning og Effektivitet, den enkelte kan arbejde med, Få mere ud af den tid, du alligevel bruger!

De fleste mennesker kan frigøre/omlægge 10 - 15% af deres tidsmæssige indsats på jobbet.

Nøgleområder:

- De 4 afgørende, personlige resultatfaktorer.
- Ledelse og medarbejdereffektivitet.
- Tænk "LEAN"
- Den lige vej i din planlægning.
- Ved du, hvad din tid bruges til?

Enkel tids-/opgaveanalyse. - Styr dine ambitioner- og balancen i prioritering af indsatser. - 7 sammenfattende råd.

Navn: Jørgen Søndergaard

Firmanavn: JS Consult

Telefon: 21 78 18 30

Mail: js@js-consult.dk

Branche: Virksomhedsrådgiver

Fast gruppe: Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Kører fra post nr.: 2980

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Strategiplan for den ejerledede virksomhed

"Vi skal videre"! Med hvad? Hvor meget? Hvor hurtigt? Hvordan?

Jeg introducerer en enkel metode til, hvordan den mindre/ejerledede virksomhed kan gennemføre

"Det årlige hovedeftersyn" af virksomheden. Det er grundlaget for virksomhedens fortsatte udvikling, og planlægning af konkurrencestyrke, vækst- og resultatforbedring.

Nøgleområder:

- Lederens balance mellem 'drift' og 'udvikling'.
- Hvor skal virksomheden være om 1-2-3-x år?
- Fra nuværende styrkeprofil til fremtidig ønsket/nødv. styrkeprofil.
- 7 vigtige strategiområder til overvejelse.

Forslag til arbejdsmetode i strategiarbejdet.

Navn: Jørgen Søndergaard

Firmanavn: JS Consult

Telefon: 21 78 18 30

Mail: js@js-consult.dk

Branche: Virksomhedsrådgiver

Fast gruppe: Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Kører fra post nr.: 2980

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Få flere kunder med en bedre visuel identitet!

Hvordan ser nye kunder på din virksomhed?

Har du tænkt over hvilket udtryk du ønsker?

Betyder det noget, at udtrykket ikke sidder lige i skabet?

Hvordan ved du, at udtrykket rent faktisk ikke modarbejder din virksomhed? Vi skuer hunden på hårene på trods af det gamle ordsprog om, at det netop er det, man ikke skal!

Du får en kort visuel introduktion til de forskellige virkemidler, og med en lille øvelse oplever du, hvordan det virker.

Du lærer, hvorfor det har stor betydning, at din virksomhed udsender de rigtige visuelle signaler.

Navn: Klaus Fænø
Firmanavn: Fænø Design
Telefon: 45 76 15 16
Mail: kf@faenodesign.dk

Branche: Grafisk Design
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra post nr.: 2980
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

EU Persondataforordningens (GDPR) effekt for SMV'er

EU Persondataforordningen (GDPR) træder i kraft den 25. maj 2018 og vil påvirke ALLE virksomheder i Danmark, hvilket også omfatter alle de små og mellemstore virksomheder (SMV'er). Det mest stillede spørgsmål er: "Hvad betyder dette for min virksomhed?" : Svaret herpå er afhængig af, hvilken type persondata, der anvendes i virksomheden, og hvordan du vil tage denne udfordring op.

Du kan vælge selv at gennemføre en analyse i din virksomhed og herefter udarbejde og dokumentere de nødvendige forretningsprocesser og endelig søge efter løsninger, der kan understøtte dine forretningsprocesser. Du kan også vælge at anvende en "best practice" løsning, idet de fleste SMV'er kun har 2 typer af persondata: 1. Kunder - Almindelige persondata i form af navn, adresse, e-mail og telefonnummer. 2. Personale - Almindelige persondata, men også følsomme persondata, som CPR nr., CV'er, helbredsoplysninger etc.

Er du en af disse SMV'er, vil du kunne gøre brug af en "best practice" løsning for din virksomhed, hvor processer for håndtering af både almindelige og følsomme persondata allerede er indarbejdet i et standardprodukt, som indenfor få timer kan tilpasses til netop din virksomhed. Du vil derved også kunne anvende de til "best practice" forretningsprocesserne foreslåede standardløsninger, der enkelt og hurtigt vil kunne implementeres i netop din virksomhed.

Navn: Ole Sten Christensen
Firmanavn: Management of Value Group ApS
Telefon: 70 20 79 02
Mail: osc@movgroup.dk

Branche: Konsulentvirksomhed
Fast gruppe: Helsingør
Kører fra post nr.: 3201
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

32

Få mere værdi ud af din APV

Alle virksomheder med over 1 medarbejder skal udarbejde en arbejdspladsvurdering - APV. Dette er et lovkrav.

Oplægget handler om den strategiske arbejdsplads vurdering (APV). Mange virksomheder udarbejder APV mere af pligt end som et brugbarhed værktøj i arbejdsmiljøet.

Hvad med at bruge din APV, så du både overholder arbejdsmiljø lovgivningen og samtidig får et redskab til mere arbejdsglæde, mere produktivitet og højere bundlinje?

Det får du inspiration hertil. Der er mulighed for at stille spørgsmål.

Navn: Rikke Gade
Firmanavn: Strategisk Arbejdsmiljø
Telefon: 42 92 11 17
Mail: hello@rikkegade.com

Branche: Konsulent
Fast gruppe: Helsingør og Frederikssund
Kører fra post nr.: 3230
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet
Mødeleder i Helsingør og Frederikssund

Reducer sygefraværet i din virksomhed

Mange virksomheder døjer med for højt sygefravær, og i over halvdelen af alle mindre virksomheder (under 200 ansatte) har der gennem de sidste år været stress sygdommelinger.

Her præsenteres en metode til at nedsætte sygefravær og arbejde med at reducere stress gennem et projekt i virksomheden.

Du vil i oplægget få overblik over, og forståelse for hvilke trin du og virksomheden skal igennem for at sikre jer succes med at nedsætte sygefraværet – og hvorfor.

Der er mulighed for spørgsmål.

Navn: Rikke Gade
Firmanavn: Strategisk Arbejds miljø
Telefon: 42 92 11 17
Mail: hello@rikkegade.com

Branche: Konsulent
Fast gruppe: Helsingør og Frederikssund
Kører fra post nr.: 3230
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Helsingør og Frederikssund

Solide og levedygtige beslutninger - hvordan...?

Noget af det, vi gør allermest hyppigt i løbet af en dag er at træffe beslutninger. Alt, hvad vi foretager os i vore virksomheder - og i livet i øvrigt, udspringer af beslutninger. Derfor er det vigtigt at være opmærksom på, hvordan vi træffer valg.

Store beslutninger som f.eks. at opsiges en stilling eller som selvstændig eller leder at sige en medarbejder op - dem er der forholdsvis få af. Vigtige men mindre omfattende beslutninger knyttet til hverdagen tager vi rigtig mange af. De fleste af os kender den situation, at vi sidder - eller går hvileløst rundt - og tænker: "På den ene side - på den anden side...!"

Vi kortlægger, hvad der taler for og imod de forskellige valgmuligheder og får i nogle tilfælde truffet måske ikke en optimal men dog en ok beslutning. Men i rigtig mange tilfælde hænger vi fast i spekulationerne uden at kunne mærke, hvad der er rigtigt for os. Uro og i nogle tilfælde stress overtager. Her får vi brug for en anden tilgang end "på den ene side - på den anden side" tænkningen for at finde vej til den gode beslutning. I mit oplæg fortæller jeg om en tilgang til at træffe beslutninger, som bidrager til at sikre: x kvalitet i dine beslutninger, x at du "har dig selv med" i valgene, du foretager, x at du anvender din tvivl konstruktivt i stedet for at gøre den forkert samt... x at du undgår stress i forbindelse med dine beslutninger. Som deltager får du i oplægget vigtig både ny og gammel viden om at tage beslutninger samt inspiration og konkrete tip.

Navn: Jesper Sloth

Firmanavn: Jesper Sloth

Telefon: 23 44 12 89

Mail: jesloth@pc.dk

Branche: Kommunikation

Fast gruppe: Helsingø

Kører fra post nr.: 3250

Køretid: 2:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

35

Hvad giver God Arbejdslyst?

Præsentation af rapporten "God Arbejdslyst index" som er en meget stor undersøgelse af danskernes arbejdslyst. Krifa, Gallup og Institut for Lykkeforskning har undersøgt hvad der driver arbejdslysten og hvordan det står til med arbejdslysten i Danmark.

Arbejdslysten drives hovedsageligt af 7 faktorer: Mening Mestring Kolleger Medbestemmelse Resultater Ledelse Balance Indlægget præsenterer disse faktorer samt en stribe delresultater omkring: stress, frivilligt arbejde, søvn, sygedage, motivation for arbejde gennem arbejdslivet m.m.

God Arbejdslyst index kan udleveres efter indlægget.

Navn: Lisa Nielsen
Firmanavn: Krifa Nordsjælland
Telefon: 51 38 18 18
Mail: lkn@krifa.dk

Branche: A-kasse
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 3400
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

10 gode råd til SEO

Der er ingen der har lyst til at være usynlig som virksomhed, hverken i den fysiske verden eller online. I dag kommer man ikke uden om, at søgemaskineoptimering (SEO), er en af de vigtigste faktorer for, om man overhovedet kan findes online. Jeg giver 10 nemme råd til ting du selv kan gøre på dit website og som vil forbedre dine chancer for at blive fundet på søgemaskinerne. Helst på de ord og vendinger der er vigtigst for netop din virksomhed.

Gør det i dag ellers gør dine konkurrenter det.

Navn: Simon B. H. Christensen

Firmanavn: Webshop360

Telefon: 22 53 34 35

Mail: simon@webshop360.dk

Branche: Online marketing

Fast gruppe: Hvidovre

Kører fra post nr.: 3400

Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Torben Søndergaard Og Bente Knap

Andet

Facebook annoncering Do'es and Don'ts

Rigtig mange spilder rigtig mange penge på Facebook annoncer fordi de ikke er opmærksomme på målretning og målgruppe.

Dette foredrag handler om hvor du smider penge i et sort hul og hvor og hvordan du får mest ud af annoncering på facebook.

Jeg gennemgår Annoncering fra hjemmeside og Facebook side, så du kan gå hjem og spare penge på dine Facebook annoncer.

Navn: Maj westphal
Firmanavn: MWebdesign
Telefon: 24 52 45 20
Mail: Maj.westphal@muninn.dk

Branche: Webdesign
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 3450
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Ejer du din egen hjemmeside

Alt for mange private og mindre erhvervsvirksomheder ejer ikke deres hjemmeside.

Jeg vil fortælle hvad det betyder at eje sin egen hjemmeside og hvilken betydning det har hvis man ikke ejer hjemmesiden.

Hvordan tjekker man om man ejer sin side og hvordan kommer man til at eje den hvis det ikke er tilfældet.

Jeg har erfaring med hjemmesidedesign siden 1998 og har desværre set rigtig mange kunder, som var kommet i klemme mht deres hjemmeside.

Navn: Maj westphal
Firmanavn: MWebdesign
Telefon: 24 52 45 20
Mail: Maj.westphal@muninn.dk

Branche: Webdesign
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 3450
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Ophavsret & Varemærker - rygraden i din virksomhed!

Har du sikret dig at dit varemærke er registreret?

Ved du hvad du skal gøre hvis nogen, mod din vilje, tager dit indhold, dine billeder, eller noget andet du har skabt?

Indlægget er spækket med informationer og der kan stilles spørgsmål enten undervejs eller efterfølgende.

Navn: Céleste Reumert Refn
Firmanavn: GRAND IPR
Telefon: 42 47 42 22
Mail: celeste.refn@gmail.com

Branche: Jura - intellektuelle ejendomsrettigheder
Fast gruppe: Frederiksberg/Vanløse
Kører fra post nr.: 3460
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Eva Tranberg

Andet

PowerPoint der virker - optimer dine slides

Den perfekte PowerPoint præsentation - findes den?

Slides bør visuelt understøtte eller løfte den muntlige præsentation. Uanset formål med præsentationen bør slides bidrage til overblik, indlevelse, oplevelse, overraskelse eller dokumentation.

Desværre sker det ofte, at synergien mellem slides og den mundtlige fremstilling udebliver. I værste fald ender det med 'PowerPoint suislide'.

I indlægget gennemgås hvad du skal være bevidst om for at lave 'den perfekte PowerPoint præsentation', og de vigtigste elementer og virkemidler bliver introduceret, så du næste gang kan optimere dine slides, så de bliver en støtte - og ikke en krykke!

Navn: Anders Juel Rasmussen
Firmanavn: Juel Marketing & Kommunikation
Telefon: 40 84 83 52
Mail: anders@juel-markom.dk

Branche: Markedsføring og kommunikation
Fast gruppe: Birkerød
Kører fra post nr.: 3460
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Annette Munkgaard, Torben Søndergaard, Pia Jensen Nielsen, Jørgen Søndergaard og Bettina Prühs

Andet

Mind Mapping - et multiværktøj der øger din effektivitet

"På få minutter kan du lære at bruge Mind Map-metoden til at få struktur og prioritering på dine opgaver, planlægning, information og tanker. Med Mind Mapping styrker du dit overblik, din kreativitet - og bliver mere effektiv.

Indlægget introducerer Mind Map-metoden, så du får værktøjer til straks at udnytte fordelene med Mind Mapping til:

- effektive noter og mødereferater
- prioriteret opgavestyring
- struktureret projektstyring • organiserede lister
- overskuelig disposition/huskepapir
- kreativ brainstorming

Mindmaps har en struktur, der støtter hukommelsen og styrker evnen til hurtigt at se, hvad der er overordnet og underordnet. Med andre ord: et redskab der øger din effektivitet og produktivitet!"

Navn: Anders Juel Rasmussen
Firmanavn: Juel Marketing & Kommunikation
Telefon: 40 84 83 52
Mail: anders@juel-markom.dk

Branche: Markedsføring og kommunikation
Fast gruppe: Birkerød
Kører fra post nr.: 3460
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

42

Sortbælte i selvledelse

Vores moderne liv er præget af en meget høj forandringstakt. Vi kommer alle ud for udfordringer i både arbejds- og privatliv, og vi har alle brug for et værn mod at blive blæst omkuld samt redskaber til at skabe os en succesfuld bane i en verden fuld af forandringer.

En del af det værn og det beredskab kunne være "de fem Do'er". "De fem Do'er" er en vej eller retning, der har sine rødder i asiatiske kampsportsfilosofier, og som kan bruges i vores selvledelse til at blive bevidst om, hvordan vi kan styrke vores personlige kompetencer, så vi bliver "ledere" af vores eget liv – både på jobbet og i den private sfære.

De 5 do'er: Vær mentalt klar Vær bevidst Vær ydmyg Vær målrettet Indtag rummet en struktur til at være high performer og grounded.

Navn: Søren Larsen
Firmanavn: Resma
Telefon: 20 89 23 69
Mail: sl@resma.dk

Branche: Konsulent
Fast gruppe: Birkerød
Kører fra post nr.: 3480
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Hvorfor du gør som du gør

Enneagrammet er et udviklingsværktøj som er en psykologisk model der beskriver menneskers motivation, værdier, overbevisninger, tanker, adfærdsmønstre og meget mere. I denne gennemgang bliver du opmærksom på at der beskrives 9 typer, og at alle 9 har forskellige grunde til at de gør som de gør.

Endvidere kan de være inspirerende og irriterende alt afhængig af presset i hverdagen. I denne gennemgang får du mindst et redskab til at blive i bedre balance når du er under pres.

Enneagrammet kan bruges til:

- Personligudvikling
- Samarbejde og teambuilding
- Kommunikation
- Salg og service
- Selvværdsstræning

Navn: Annette Wulff Larsen

Firmanavn: Resma

Telefon: 40 10 28 03

Mail: awl@resma.dk

Branche: Konsulent

Fast gruppe: Birkerød

Kører fra post nr.: 3480

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Torben Søndergaard

Andet

Små ændringer til større sundhed

Små simple ændringer i dine spisevaner kan gøre en stor forskel på din sundhed. Simple anbefalinger giver mere energi, overskud & velvære og et mindre taljemål. Mange som følger mine anbefalinger kommer af med skavanker som ømme led, dårlig fordøjelse, træthed og dårlig søvn.

Navn: Bolette Graven
Firmanavn: Din Sundhedscoach Bolette Graven
Telefon: 40 63 57 66
Mail: bolette@bolette.dk

Branche: Kostvejledning, personlig træning & coaching
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3500
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Effektiv træning i hverdagen

Simple tips til, hvordan du får en sundere og mere trimmet krop på kort tid. Mest brugte årsag til, "man" ikke træner er mangel på tid. Vil du bruge 3 x ½ time om ugen, kan du opnå resultater.

Navn: Bolette Graven
Firmanavn: Din Sundhedscoach Bolette Graven
Telefon: 40 63 57 66
Mail: bolette@bolette.dk

Branche: Kostvejledning, personlig træning & coaching
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3500
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

1 time mere om dagen - et liv efter kl 20.

Få gode tips til bedre livsstil og flere aktive timer.

Jeg har i mange år beskæftiget mig kostens betydning og opbygget en god viden på området. Jeg tager udgangspunkt i min egen oplevelse med en ny metode, baseret på de almene kostråd og et godkendt, enkelt og veldokumenteret koncept. Bliv mindet om noget du har hørt før. Byg bro mellem en travl hverdag og sund fornuft. Hvad betyder sygedage i dit firma?

Navn: Astrid Wiig
Firmanavn: Wiig sundhed
Telefon: 41 57 79 59
Mail: astridwiig@gmail.com

Branche: Velvære og styrke
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3500
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Signe Orland

Andet

Kropsterapi i arbejdstiden

Efter et langt arbejdsliv på tegnestue, på kontor og på landevejen, kender jeg selv til det at have en presset arbejdsdag. Personlige ambitioner, dårligt arbejdsmiljø, hysteriske deadlines, røde tal og bundlinjer er blot nogle af de faktorer, der påvirker medarbejderne og dermed deres performance. Det der begynder som hyppig hovedpine, koncentrationsbesvær, smerter i ryg og skuldre eller manglende arbejdslyst kan over tid udarte sig til kroniske smerter, decideret stress, forhøjet blodtryk eller et jobskifte. Når en medarbejder er syg eller vælger at forlade arbejdspladsen til fordel for et nyt job, er det et alvorligt problem for virksomheden. Andre må tage over og udfylde tomrummet, hvilket betyder at de bliver pressede med risiko for at de også går ned. Det er en ond cirkel. Kropsterapi er en behandlingsform der bygger på et holistisk menneskesyn, hvor der arbejdes med helheder og sammenhænge. 5.000 års erfaring indenfor kinesologi, zoneterapi og akupressur samt de nyeste metodikker fra Body SDS og fysioterapi er nogle af de værktøjer der ligger til grund for de gode resultater vi oplever hver dag i vores klinik. Kropsterapi er især velegnet til at imødegå: Stress, burn out Uforklarlige, kroniske smerter (der ikke skyldes alvorlig sygdom) Hovedpine Angst Smerter i ryg, skuldre, lænd, hofter Som arbejdsgiver kan du forvente at få: Medarbejdere der har mere energi og overskud Mindre sygefravær Færrere langtidssygemeldinger forårsaget af stress og andre psykiske lidelser Glade medarbejdere med en høj loyalitetsfølelse Prøv det! Jeg kommer og sætter den mobile klinik op i din virksomhed. Du vælger hvem, der skal på briksen...måske det skal være dig selv som den første? Det er en investering, der betaler sig! Case story: Janne, sygemeldt frisør på 8. måned. I arbejde igen efter 3 behandlinger.

Navn: Maj Ritzau
Firmanavn: Furesø Kropsterapi
Telefon: 40 74 82 18
Mail: furesoekropsterapi@gmail.com

Branche: Behandler, massør
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

48

Glade kunder, der kommer igen !

Glade kunder kommer igen, når de får en kæmpeoplevelse af dig. Det handler om værdier, om at blive genkendt og set, at blive inviteret med indenfor i klubben. Jeg er ekspert i at inddrage mine kunder i min forretning. Det er ligefør, de føler, det er deres helt egen designforretning.

Vil du have min formel på succes, og høre hvordan du kan give dine kunder den samme oplevelse? Jeg kan give dig opskriften på 20 minutter. Det handler om kundeloyalitet og netværk. Bente Nørkjær Knap, indehaver af KNAP design siden 2012. Uddannet journalist og tekstilkonstrutør samt executive coach. 25 års erfaring som topchef i mediebranche.

Navn: Bente Nørkjær Knap
Firmanavn: KNAP design
Telefon: 24 64 54 52
Mail: Bente@knapdesign.dk

Branche: Design
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger og Pia Sydkysten

Andet
Mødeleder i Farum

Følelsesmæssig intelligens – er det dig der styrer dine følelser eller styrer de dig?

Du skal kunne motivere, håndtere hverdagens samarbejde og konflikter og stå fast i udfordrende og vanskelige situationer. Det kræver forståelse for andre, indsigt i menneskets natur og kendskab til egne følelser og reaktionsmønstre. Mange tror, at bløde egenskaber er udtryk for svaghed og konfliktskyhed. Det er jo netop hele idéens kerne, at styrke og blive bevidst om egne personlige værdier så meget, at du vil kunne stille dig i midten af ekstremt emotionelt belastende konflikter - og ikke mindst håndtere dem med overbevisning, styrke og værdighed.

Ditte Lindqvist - Coach/Mentor, Hypnoseterapeut & tidligere mangeårig erhvervsleder, kommer og giver inspiration til hvad følelsesmæssig intelligens er, og hvordan du kan anvende denne egenskab i praksis, i erhvervs- og privatlivet.

Navn: Ditte Lindqvist
Firmanavn: Ditte Lindqvist - Personlig Udvikling
Telefon: 61 33 66 79
Mail: udvikling@dittelindqvist.dk

Branche: Coaching, hypnoseterapi
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

50

25% mere salg på 90 dage

- Skriv kort hvad du vil fortælle om. du kan få mere salg online ved at bruge Best Practices og afprøvede værktøjer. Hør hvordan du kan få:

1. Målbar ændring i dit salg
2. Signifikant ændring (+25%)
3. Hurtigere ændring (Indenfor 3 mdr)
4. Bedre ROI (5-7 gange ROI)
5. Simpel ændring
6. Nemmere at opnå
7. Relevant til dit behov

Du kommer hjem fra netværksmødet med konkrete inputs du kan tage action på.

Navn: Robin Larsen
Firmanavn: Automation People ApS
Telefon: 29 63 48 15
Mail: rl@automation-people.dk

Branche: Marketing Automation
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 4:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Pia Nielsen Jensen

Andet

App til intern kommunikation

Få et indblik i den nyeste teknologi indenfor App-verdenen, hvor de førende virksomheder kommunikerer effektivt, målrettet og direkte med deres ansatte og deres samarbejdspartnere.

App'en bliver brugt blandt nogle af de største detailkæder i Danmark (Fx, Coop, Bestseller, Sportmaster, Magasin), men også blandt en lang række mindre virksomheder, som alle har det til fælles, at de ønsker at nå deres medarbejdere og samarbejdspartnere med budskaberne.

Så, få inspiration til at benytte den nyeste teknologi indenfor App-verdenen til at øge motivationen og dermed indtjeningen.

Navn: Torben Søndergaard

Firmanavn: Relesys

Telefon: 42 42 36 72

Mail: toso@relesys.net

Branche: Kommunikation

Fast gruppe: Regionschef Nordsjælland

Kører fra post nr.: 3660

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Regionschef Nordsjælland

Salg - få inspiration til hvordan det gribes an

Salg - og specielt opsøgende salg kan for mange være svært at komme i gang med.

Få et indspark til hvor simpelt det faktisk er, blot ved at tage en systematik i brug og arbejd struktureret med processen.

Indlægget giver dig inspiration til hvordan du selv kan se på eksisterende og kommende kunder i din forretning med henblik på at vækste salget og indtjeningen.

Navn: Torben Søndergaard
Firmanavn: Bumblebee Business
Telefon: 42 42 36 72
Mail: to@global-network.com

Branche: Salg
Fast gruppe: Regionschef Nordsjælland
Kører fra post nr.: 3660
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet
Regionschef Nordsjælland

Få DIN virksomhed/brand i medierne!

To modne kvinder - en journalist og en PR-specialist med mange år på bagen - giver gode råd.

Bente og Hanne fortæller om, hvordan du får din virksomhed/dig selv/dit brand i medierne og får omtale = bliver synliggjort. Vi ser dig og din virksomhed/brand fra hver sin vinkel. Gennem en række cases og PowerPoint - fortæller vi, hvordan det er muligt at profilere sig igennem medierne.

Vi kender både den seriøse og den kulørte presse.

Bente Nørkjær Knap(DJH) 25 års erfaring fra DR, TV 2 og Ritzaus Bureau og Hanne Dahl, der har DAHL PR - også med mange års erfaring - både fra tidligere PR-manager job og nu med eget PR-bureau i Kbh. K - og med et stort netværk indenfor journalister, bloggere og kendisser, som bl.a. kan være ambassadører for et brand.

Get Visible!

Navn: Hanne Dahl / Bente Nørkjær Knap
Firmanavn: DAHL PR / Knap Design
Telefon: 40 92 34 02 / 24 64 54 52
Mail: hanne@dahl-pr.dk / bente@noerkjaerknap.dk

Branche: PR/kommunikation/Marketing / Butik/Designer
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3660
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Bente er mødeleder i Farum

KENDER DU TYPEN og hvilken type er DU...

En kortlægning af de fire personlighedstyper vi alle er sammensatte af og hvordan vi finder vores egne gode sider og bevidst neddæmper de mere negative sider af vores personlighed.

Det handler om at blive husket...!

Kender du dét - at et vigtigt kundemøde og din salgstale kommer ud med negativt resultat...?

Her får du værktøj til, at du bedre kommer i mål med din salgsindsats og opnår større branding-effekt! Gennem det at din kommunikation bliver meget skarpere, og mere forståelig for modtageren. Du lærer dig selv bedre at kende og at træne dit blik på dig selv...!

Og ikke mindst hvilke værdisæt du selv har, samt hvordan du vil fremstå præcis i øjenhøjde med den du skal kommunikere med.

Navn: Karin Bay Madsen
Firmanavn: ChooseToWin
Telefon: 42 95 64 08
Mail: karin.baymadsen@gmail.com

Branche: Livsstils Inspirator & Sundheds Konsulent
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra post nr.: 4100
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet
Mødeleder i Holbæk

Hemmeligheden bag succesfuldt salg!

Personlig markedsføring - er en så vigtig del af succes i effektivt salg og forståelig kommunikation.

Du får ikke det i livet DU ønsker dig, men det du er...!

Hvordan ser andre DIG ved det første møde...?

Du har kun 13 sekunder til at gøre et godt indtryk og du får sjældent en chance til...!

Det at finde vejen til lige DIT unikke og personlige udtryk gør, at din kommunikation står krystalklart og helt tydeligt, så din modtager får et klart billede af hvem du er og hvad det er du sælger.

Få inspiration og værktøj til: "Hvordan bliver jeg mine kunders første valg - hver eneste dag...!"

Navn: Karin Bay Madsen
Firmanavn: ChooseToWin
Telefon: 42 95 64 08
Mail: karin.baymadsen@gmail.com

Branche: Livsstils Inspirator & Sundheds Konsulent
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra post nr.: 4100
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Anette Munkgaard, Sebastian Storm, Bente Saxmose og Bjarke Hove

Andet

Mødeleder i Holbæk

Succes med offentlige udbud og prækvalifikation

"At handle med det offentlige kan være noget anderledes end at handle med private kunder og opleves af mange som besværligt og tidskrævende. Ikke desto mindre bruger offentlige myndigheder hvert år mange penge på indkøb af varer, tjenesteydelser samt bygge- og anlægsopgaver, og der kan være omsætning at hente for såvel små som store virksomheder.

I dette indlæg, som er praktisk orienteret, forklares forskellige aspekter i forbindelse med udbudsprocesser og handel med det offentlige:

- Indsigt i grundprincipper og regler for offentlige udbud.
- Hvad skal man være særlig opmærksom på.
- Udvælgelsesproces – formelle og uformelle spilleregler.
- Inspiration og indgangsvinkler til at blive leverandør/tilbudsgiver.
- Gode råd til at komme i gang.

Udbytte: Viden om hvordan det offentlige marked fungerer. Inspiration til at arbejde med offentlige udbud og indkøb. "

Navn: Bente Hansen

Firmanavn: PQ-Consult

Telefon: 60 65 02 67

Mail: bha@pq-consult.dk

Branche: Konsulent - Udbud & prækvalifikation

Fast gruppe: Ringsted

Kører fra post nr.: 4100

Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Bente Saxmose og Karin Bay Madsen

Andet

Mødeleder i Ringsted

57

Hold din kreativitet i live.

15 min powertalk og idekatalog til hvordan du holder fast i den skabende del af din virksomhed.

Hvor kommer ideerne fra, hvor bliver de af og hvilken minimumsstruktur skal du sætte på din dag/uge for at holde dit sind frit og boblende.

Det er nemt at forfalde til gennemprøvede vaner, rutiner og selvkritik a la "Årh, den dur nok ikke".

Får nogle simple opskrifter til at komme forbi den hårdeste af alle dommere: Dig selv.

Navn: Erik Jensby
Firmanavn: Kortogbold.dk
Telefon: 40 57 36 37
Mail: erik@kortogbold.dk

Branche: Entertainment
Fast gruppe: Køge
Kører fra post nr.: 4652
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

På begge sider af bordet.

Jeg har været lærer for nødstede børn og familier i det meste af en livalder. Jeg har også prøvet at komme på den anden side af bordet pga. min sindlidende og handicappede datter.

Et miniforedrag om hvad "systemet" kan gøre bedre, men især om hvordan ruster man sig som familie til det møde med systemet, hvor man som borger/klient bærer sorg og vrede ind til mødet.

Et miniforedrag om organisering, metoder og om at arbejde med meget store følelser i en praktisk verden. Humor kan forekomme i oplægget.

Navn: Erik Jensby
Firmanavn: Kortogbold.dk
Telefon: 40 57 36 37
Mail: erik@kortogbold.dk

Branche: Entertainment
Fast gruppe: Køge
Kører fra post nr.: 4652
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Du må godt lege med LEGO® – teambuilding på en anderledes måde

"Dette indlæg handler om anvendelse af workshops baseret på LEGO® SERIOUS PLAY®-metoden, og hvordan dette kan bruges til problemløsning og håndtering af projekter i din hverdag. Indlægget består af praktiske, sjove øvelser og viser, hvad der sker med vores deltagelse, indlevelse og forståelse af hinanden, når vi arbejder i 3D og med modeller og metaforer frem for traditionelle møder og workshops. Det handler om at forstå hinandens synspunkter på en underholdende måde. Ved traditionel arbejds metode ser man, at der ikke er fuld deltagelse og at folk mister interessen kort tid inde i et møde. Man ønsker 100% deltagelse, men i stedet ser man, at 20% taler og 80% bruger tid på alt muligt andet. Ved at bruge metoden med 3D aktiveres noget andet, og det handler pludselig om mere end bare at tale.

Hvorfor workshops med LEGO® SERIOUS PLAY®-metoden?

- For at læne sig fremad i stedet for at læne sig tilbage. - For at have 100% deltagelse i stedet for 20-80.
- For at se og forstå vores forskelligheder og hvordan vi kan bruge dem optimalt.
- For at gå efter bolden i stedet for efter manden. - For at skabe fælles rammer og forståelse.

Og det kræver INGEN forkundskaber. "

Navn: Maria Jensen
Firmanavn: CredoNobis
Telefon: 26 13 46 64
Mail: mj@credonobis.com

Branche: IT projektledelse
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra post nr.: 4681
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Torben Søndergaard, Pia Nielsen Jensen og Karin Bay Madsen

Andet

60

GDPR - Hvorfor er EU persondataforordningen relevant for mig - på en underholdende måde

Den 25. maj 2018 træder EUs persondataforordning i kraft. Det rammer alle virksomheder, som anvender data om personer - det være sig kunder, klienter, medarbejdere mv. Hvis du opbevarer nogen som helst form for data om personer, f.eks. navn, adresse, telefonnummer mv., så sidder du inde med personhenførbare data, og så bliver du ramt af denne lovgivning. Lovgivningen er ikke ny, men i maj 2018 træder nye regler i kraft ift. ejerskab af data og især kommer der nogle nye - meget store - bøderammer.

Indlægget forklarer: - Hvad er formålet med persondataforordningen? - Hvorfor skal jeg vide noget om persondataforordningen? - Hvad betyder den for mig? - Hvad er personhenførbare data? Indlægget giver også små tips og tricks til, hvordan du rent praktisk gør dig klar til GDPR - som persondataforordningen forkortes til.

Indlægget fortæller overordnet om persondataforordningen og er tænkt som en introduktion til emnet på en nem og overskuelig måde. Der vil IKKE blive henvist til paragraffer og lovtekster men givet et forståeligt overblik over, hvad du skal forholde dig til som virksomhedsejer.

Med andre ord: Du ser kun de kedelige ord "Persondataforordningen" og "GDPR" i denne beskrivelse og på forsiden af præsentationen - resten bliver underholdene og lærerigt.

Navn: Maria Jensen
Firmanavn: CredoNobis
Telefon: 26 13 46 64
Mail: mj@credonobis.com

Branche: IT projektledelse
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra post nr.: 4681
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

61

Hemmeligheden bag succes med Network Marketing

Hvad er Network Marketing?

Hvad er fordelene ved Network Marketing?

Hvorfor vælge denne forretningsform?

Hvem henvender denne form for selvstændig virksomhed sig til og hvorfor er selvstændige indenfor Network Marketing typisk meget begejstrede?

Dette er nogle af spørgsmålene, der vil blive besvaret i dette oplæg. Jeg har flere års erfaring i vejledning i opstart af selvstændig virksomhed og kan drage paralleller mellem Network Marketing og anden form for selvstændig virksomhed.

Navn: Bente Saxmose
Firmanavn: Change Forever by Bente Sax
Telefon: 28 74 46 00
Mail: bentesax@outlook.dk

Branche: Helse og skønhedsbranchen
Fast gruppe: Rønnede & Næstved
Kører fra post nr.: 4720
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Anette Munkgaard og Bjarne Hove

Andet

IT sikkerhed og GDPR?

Et oplæg til eftertænkning.

Vi går ikke i dybden med den nye EU persondataforordning, men vi stiller en masse spørgsmål, som gerne skulle hjælpe jer med at finde ud af om I er klar til de nye regler træder i kraft til maj 2018.

Vi får sat ord og begreber på nogle af de lidt mere tekniske dele, som man hører om i medierne. Og så bliver der serveret en stor portion kolde fakta, som er værd at tænke over.

Navn: Jonas Christoffersen
Firmanavn: ShowIT Media
Telefon: 38 41 09 60
Mail: jonc@showitmedia.eu

Branche: IT
Fast gruppe: Vordingborg
Kører fra post nr.: 4791
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Anette Munkgaard og Linda Hove

Andet

Mødeleder i Vordingborg

"Byggeregler set med juridiske briller – tips tricks og råd"

Hjælp min nabo bygger – hvad nu?

De fleste byggerier er lovlige (og så får man ikke noget ud af at klage), men der er dog også en del "juridiske vildskud" d.v.s. tilladelser som faktisk er ulovlige. Hvis man kender sin jura, og hvis man ved hvordan den skal bruges, så kan man "spotte" disse ulovligheder.

Navn: Hans Haages
Firmanavn: Miljøret i Øjenhøjde
Telefon: 22 86 05 00
Mail: advokat@hans-haages.dk

Branche: Miljøadvokat
Fast gruppe: Odense SØ
Kører fra post nr.: 5000
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Vigtigheden af at kunne tale 'kropssprog'

Vi kalder oftest de talte ord for byggestenene i vores kommunikation....men faktisk er det, hvad vi IKKE siger, der på ganske få sekunder kan afsløre meget mere om os.

Op mod 93 % af vores kommunikation foregår på det nonverbale niveau! Mange mennesker bliver dagligt misforstået i deres kommunikation med andre, fordi de ikke er bevidste om de 'signaler', de udsender med deres kropssprog. Og disse signaler kan være altafgørende for, om andre misforstår dem eller ej – deres ord siger måske ét, imens deres krop signalerer noget andet.

Derfor er det vigtigt, at vi fokuserer på vores kropssprog. Vores holdning, blik og bevægelser, måden vi anvender øjne, fingre, hænder, arme, skuldre, overkrop, underkrop, ben og fødder på.

Det er således utrolig væsentligt at kunne tale "kropssprog". Mange års erfaringer fra dialog med mennesker har lært mig en masse om kropssprog.

Navn: Henning Rouchmann

Firmanavn: comitati ApS

Telefon: 53 56 07 52

Mail: henning@comitati.dk

Branche: Salg, markedsføring og ledelse

Fast gruppe: Odense SØ

Kører fra post nr.: 5250

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Regionschef i Region Syd

”Jeg er ikke sælger!.....men jeg har så hårdt brug for at komme ud over rampen”

Mange møder en vældig udfordring, når de skal håndtere salgsrelationer. Etablering og fastholdelse af salgsrelationer føles typisk som en vandring i nyt terræn uden kompas. Mange føler ikke altid, at de er gode sælgere – eller måske vil de hellere bruge tiden på at udvikle produkter og levere dem end på at sælge.

Mange kvier sig således ved at opsøge kunder.

Der findes Ingen akademiske uddannelser, som giver de studerende de fornødne kvalifikationer til at blive en god sælger. Men det skal læres, da rigtigt mange af os kommer i situationer, hvor salgskompetencer er helt afgørende for succes. Men det er ikke er så enkelt. Produkter sælger sjældent sig selv. For at være en god sælger behøver du ikke nødvendigvis at have de bedste produkter eller brands, men derimod en god attitude, viljen til at gennemføre en løbende salgsindsats samt evnen til at skabe stærke kunderelationer. Uden dette overlever din virksomhed ikke.

Få gode råd om hvordan du bliver bedre til at forene dig med sælgerrollen. Jeg har gennemført salg på alle tænkbare måder gennem livet.

Navn: Henning Rouchmann

Firmanavn: comitati ApS

Telefon: 53 56 07 52

Mail: henning@comitati.dk

Branche: Salg, markedsføring og ledelse

Fast gruppe: Odense SØ

Kører fra post nr.: 5250

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Regionschef i Region Syd

Demand on video marketing

Der stilles større og større krav til hvordan man markedsfører sig. Her spiller video en væsentlig rolle. Det er et faktum at en video øger interessen for ens virksomhed, produkt, serviceydelse mm.

På verdensplan siger mere end 52% af videomarketing giver det bedste afkast af investeringen (ROI) Dette indlæg sætter fokus på hvilke overvejelser som man skal gøre sig inden man sætter gang i produktionen.

Navn: Brian Lange
Firmanavn: VIKAFilm IVS
Telefon: 71 99 02 42
Mail: brian.lange@vikafilm.dk

Branche: Video & Film produktion
Fast gruppe: Odense SØ
Kører fra post nr.: 5550
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Facebook Live

Facebook har en funktion der gør man kan sende LIVE video.

Denne funktion kan med fordel bruges i mange brancher.

Dette indlæg give et kort indblik i hvad LIVE på Facebook er, og hvordan det kan bruges til at markedsføre sig selv. Bliv inspireret til at fortælle din egen historie om dit produkt, firma eller service ydelse.

Navn: Brian Lange
Firmanavn: VIKAFilm IVS
Telefon: 71 99 02 42
Mail: brian.lange@vikafilm.dk

Branche: Video & Film produktion
Fast gruppe: Odense SØ
Kører fra post nr.: 5550
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

STRATEGI TIL DIN MARKEDSFØRING

Strategi + planlægning + handling = Succes!

For mange kan det her med markedsføring virke som en stor og uoverskuelig størrelse. Bruger vi de rigtige værktøjer, finder den rigtige strategi og gør det, som vi nu hver især gør bedst, er vi rigtigt godt på vej.

I dette indlæg tager vi en god snak om markedsføring og strategi. Vi kommer omkring: - Grundelementerne i den professionelle tilgang til strategi arbejde –

De gode strategiske værktøjer vi bør kende i vores markedsføring

Du går hjem med god inspiration til, hvordan du kan arbejde videre med din egen markedsføring med en mere bevidst og professionel tilgang.

Navn: Britt Kjær Overgaard
Firmanavn: Britt&KO
Telefon: 27 51 60 08
Mail: kontakt@brittogko.dk

Branche: Marketing
Fast gruppe: Vejle
Kører fra post nr.: 5592
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet
Mødeleder i Vejle

Strategi til succes på de sociale medier

Faktum er, at enhver virksomhed har behov for markedsføring for at skabe et salg. Bum.

- Markedsfører du dig på de sociale medier?
- Går det godt med det eller?
- Ved du egentlig hvad du laver?

Det er ikke længere nok blot at være tilstede!

- Vi skal vide
- Hvad vi gør - Hvorfor vi gør
- Hvornår vi gør for virkelig at skabe et salg gennem vores online markedsføring.

I dette indlæg får du nyttig viden omkring de forskellige online muligheder som f.eks. Facebook, LinkedIn og Instagram samt inspiration til det strategiske arbejde med indhold. På de sociale medier arbejder vi altid med synergien i content marketing & de salgsfremmende aktiviteter.

Som en bonus får du 14 tips til din Facebook side.

Navn: Britt Kjær Overgaard
Firmanavn: Britt&KO
Telefon: 27 51 60 08
Mail: kontakt@brittogko.dk

Branche: Marketing
Fast gruppe: Vejle
Kører fra post nr.: 5592
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet
Mødeleder i Vejle

70

Markedsføring med billeder

Brugen af billeder i markedsføring - ikke farvelære, billedkomposition og fototeknik, men psykologien bag billeders måde at påvirke os på, når vi præsenteres for dem i markedsføringsmateriale. Efter krisen i 2008 er troværdighed og pålidelighed blevet afgørende faktorer, når kunderne omhyggeligt og forsigtigt vælger nye partnere og leverandører. Mange kunder møder en virksomhed for første gang på internettet, og de vil "se giraffen". På websider med medarbejdernes billede og biografi, er det påvist at billederne får 10% mere opmærksomhed end teksten. Videnskabelige tests har påvist at billeder - gode, unikke billeder - alene er i stand til at øge troværdigheden af en virksomheds markedsføringsbudskab i en meget markant grad. I et hav af billeder er vi kun en lille dråbe. Hvad kan vi gøre for at netop vores markedsføring bliver bemærket? Hvordan kommunikerer vi på en overbevisende og sandfærdig måde til kunden, så vores markedsføringsbudskab bliver anset for troværdigt? Psykologi og vaner kan være vores bedste ven eller vores værste fjende - overlad aldrig noget til tilfældigheder. Kunden vil have informationer - ikke varm luft. Billeder, som ikke bidrager med brugbar information ignoreres i overvejende grad, så brug ikke pladsen på "lækre", intetsigende stock photos eller standardbilleder fra producenten(2). Brugt rigtigt kan billeder på en effektiv og diskret (og nogen gange knap så diskret) måde sikre, at kunden bemærker vigtige informationer i vores markedsføringsmateriale (3,4,5). En påstand, bragt sammen med et relevant billede, har en MARKANT højere troværdighed end end den samme påstand uden et tilhørende billede. Jo mindre vi kender til påstanden på forhånd, jo højere troværdighed (6).

Navn: Anders C. Madsen
Firmanavn: Cornelius Madsen Photography
Telefon: 51 90 06 95
Mail: a@corneliusmadsen.com

Branche: Reklame- og portrætfotograf
Fast gruppe: Vejle
Kører fra post nr.: 6692
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Britt Kjær Overgaard

Andet

71

Mental Styrke & Begejstring kan forbedre din bundlinje

Hvad kan Mental Styrke gøre ved din bundlinje og hvorfor?

Hvad er sidegevinsten og hvorfor?

Hvordan skabes Momentum og hvordan vedligeholdes det?

Hvad er kommunikation - Mental styrke og Energi for din virksomhed?

Inspiration til at løfte virksomheden med Begejstring og Mental Styrke.

Navn: Uffe Rasmussen
Firmanavn: SOS HUMAN CAPITAL APS
Telefon: 22 21 61 30
Mail: ur@soshumancapital.com

Branche: Mental Training & Performance
Fast gruppe: Kolding
Kører fra post nr.: 6650
Køretid: 2:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen, Henning Rouchmann, Jakob Panduro og Britt Kjær Overgaard

Andet

Er du OBS på digitale platforme?

Erhvervsministeren har lavet en liste over digitale platforme, ganske overraskende indeholder listen næsten 150 platforme, som fungerer i Danmark på nuværende.

Du finder denne liste på <http://em.dk/~media/files/2017/01-20-platformsokonomi.ashx?la=da>

Rigtig mange brancher og jobs bliver kraftigt berørt af dette og ordet disruption kan opstå hurtigt og næsten uden man opdager det. Er din virksomhed omstillings parat og gjort tilstrækkelige overvejelser til ikke at blive overhalet indenom.

Navn: Else Bang
Firmanavn: EBA Consulting
Telefon: 20 49 52 71
Mail: else@elsebang.dk

Branche: Network Marketing
Fast gruppe: Vejle
Kører fra post nr.: 7120
Køretid: 2:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Persondataforordningen - og hvad så?

Kort indlæg, som giver et godt indblik i hvilken betydning persondataforordningen har for de små og mindre virksomheder. Er det noget vi skal forholde os til?

Ja naturligvis. Lige som APV'en, MUS samtaler mm. er Persondataforordningen væsentlig at få implementeret i virksomhederne. Vi gennemgår i grove træk, hvad virksomheder skal være opmærksomme på, og hvilke tiltag, der bør gøres.

Indlægget er målrettet de små og mindre virksomheder. Fortalt i et sprog hvor vi alle kan være med. Ikke alt for mange § og med et glimt i øjet.

Navn: Tinne Jin Drejer
Firmanavn: Drejer & Falkenberg IVS
Telefon: 28 59 04 86
Mail: tinne@drejer-falkenberg.dk

Branche: Jura
Fast gruppe: Vejle
Kører fra post nr.: 7183
Køretid: 2:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Henning Rouchman

Andet

MUS og Optimer kommunikation/samarbejde

MUS (Medarbejder Udviklings Samtaler):

Hør om, hvordan man på en simpel måde kan arbejde med trivsel og udvikling. 8 ud 10 holder MUS forkert, så du vil også blive præsenteret for MUSEfælderne!

Holder man det rigtigt, er det ekstremt værdifuldt. Optimer kommunikationen og samarbejdet:

Stræk kommunikation påvirker effektiviteten og minimerer frustrationerne.

Hør om, hvordan du tilpasser din kommunikation til forskellige persontyper, så medarbejdere og kunder faktisk lytter til det du siger. Derudover får du indblik i, hvordan forskellige persontyper samarbejder bedst.

Navn: Simon Lauridsen
Firmanavn: LedelsesRådgiveren
Telefon: 24 44 47 44
Mail: sl@ledelsesraadgiveren.dk

Branche: Ledelse & udvikling
Fast gruppe: Vejle
Kører fra post nr.: 7400
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

75



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Kreativitet med afkast

Vi har alle, uanset branche, brug for kreativitet i vores arbejdsliv - hvad enten det er for at finde nye måder at trænge igennem med vores budskab, for at tackle forandringer eller for at være på forkant med udviklingen.

Men kreativitet opstår ikke af sig selv - den skal dyrkes. Heldigvis er det nemt.

Bliv inspireret af en professionel kunstner til at arbejde mere kreativt i din hverdag og få konkrete værktøjer med hjem til, hvordan du får kreativiteten til at blomstre til gavn for både arbejdsglæden, fællesskabet og dine resultater.

Navn: Kirsten Toft Bang

Firmanavn: ArtHeart

Telefon: 31 23 00 29

Mail: kt@artheart.dk

Branche: Kunst og konsulent

Fast gruppe: Skive

Kører fra post nr.: 7451

Køretid: 4:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen

Andet

Tør du ansætte dig selv?

Andersen - Svendsen - Hansen

Lærer i løbet af et kvarter, hvordan man takler de tre typer samt hvordan man kommunikerer med dem.

Det lille indlæg kan afsluttes - hvis tid - med en hurtig test - hvordan er vores gruppe sammensat, og hvad kan vi lære af det, og hvordan kan vi bruge det i hverdagen.

Navn: Inge Nielsen
Firmanavn: Nielsen Consult
Telefon: 21 72 60 73
Mail: Ingenielsen@nielsenconsult.dk

Branche: Konsulentvirksomhed inden for HR
Fast gruppe: Regionschef Øst- , Midt- og Nordjylland
Kører fra post nr.: 8000
Køretid: 4:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Daniel Myrup, Jakob Panduro og Claus Eriksen

Andet

Regionschef Øst- , Midt- og Nordjylland

Sådan skaber du god arbejdslyst

God arbejdslyst er god forretning, men hvad består god arbejdslyst af og hvordan skaber vi god arbejdslyst?

Siden 2015 har Krifa hvert år spurgt danskerne, hvordan det står til med arbejdslysten og hvad der påvirker arbejdslysten. Undersøgelserne har påvist, hvilke faktorer der har størst betydning for vores arbejdslyst.

Oplægget vil give jer værdifuld viden om arbejdslysten, som I kan sætte i spil i jeres hverdag, så kan opleve god arbejdslyst i jeres virksomheder.

Krifa har konsulenter i hele landet, som har erfaring med at afholde oplægget, så kontakt mig lige meget hvor du geografisk holder til. Så finder vi en løsning.

Navn: Martin Ramlov

Firmanavn: Krifa

Telefon: 51 64 40 97

Mail: mra@krifa.dk

Branche: Fagforening

Fast gruppe: Fagforening

Kører fra post nr.: 8220

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen

Andet

Logit.rocks - one app to log it all

Jeg vil gerne fortælle om vores nye app.

Appen's funktion er nemt at holde styr på timer, kilometer, noter og billeder, som omhandler et projekt, så istedet for at sidde efter arbejde og skrive dags rapporter, kan man med Logit rocks holde styr på det hele deri, mens man er på farten.

Historien bag appen: Hvorfor har vi skabt denne app, og hvilken motivation ligger der i at skubbe en sten i 1,5 år op ad bakke, uden at få noget udbytte - da appen ikke kan sælges. Og samtidig poste alle sine spinkede og sparrede "lommepenge" i hvad der syntes at være den bundløse kasse fyldt med udfordringer, som man umuligt ville kunne have forudset.

Målgruppen er mindre håndværks virksomheder, som gerne vil have en let og billig løsning til digitalisering. Se mere på www.logit.rocks

Navn: Allan Stilling Kristiansen

Firmanavn: Logit rocks

Telefon: 30 80 00 70

Mail: ak@rt9.dk

Branche: IT

Fast gruppe: Skanderborg

Kører fra post nr.: 8462

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

RT9 - i højden er udfordringerne

Jeg vil gerne fortælle om arbejde i højden, om rope access branchen, hvor den er kommet fra, og hvor vi er på vej hen.

Samtidig vil jeg gerne involvere min egen historie som iværksætter. Jeg havde ingen baggrund, ingen branche kendskab eller erfaring, kun en uddannelse som murer, et kursus i at klatre i reb og så en vision og et kæmpe marked foran mig. Jeg tog markedet og teamede op med en makker, og i 2015 var vi 10 ansatte.

Firmaet solgte jeg sidste år og kører så videre med et andet, som har mere fokus på special opgaver der kræver ekspertise.

Jeg vil gerne fortælle om arkitekters, ingeniørers og projekt lederes udfordringer ved arbejde i højden, hvilke løsninger der er blevet brugt og hvad der er muligt, hvis innovation og fremtiden inviteres indenfor!

Navn: Allan Stilling Kristiansen

Firmanavn: Logit rocks

Telefon: 30 80 00 70

Mail: ak@rt9.dk

Branche: rope access

Fast gruppe: Skanderborg

Kører fra post nr.: 8462

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

80



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Enneagrammet

Enneagrammet er en persontypeidentificator.

Indlægget vil være en meget kort introduktion til fortælling om forskellige typer af mennesker, hvad der driver os, hvilke beslutninger vi har tendens til at tage, hvilke valg vi gør, - og vores syn på verden, og aller vigtigst: hvordan vi opfatter og forstår hinanden...

Mål: at "vågne" og forstå sig selv bedre, forstå de andre bedre og få en bedre hverdag.

Navn: Lotte Skov Kejser
Firmanavn: Hverdagscoachen
Telefon: 60 65 00 93
Mail: lotteskovkejser@gmail.com

Branche: Coaching
Fast gruppe: Skanderborg
Kører fra post nr.: 8600
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Skal jeg have pension som selvstændig?

Fordele og ulemper ved pensionsopsparing contra opsparing i virksomheden.

Hvordan dækker vi os selv og vores medarbejdere bedst ved sygdom?

Hvilke faldgruber er der i en pensionsordning?

Sundhed og forebyggelse som en del af din pensionsordning.

Et kort og friskt indlæg med nyttig viden om pension i små virksomheder!

Navn: Pernille Appelon
Firmanavn: Care Pension
Telefon: 31 26 26 05
Mail: pernille@care-pension.dk

Branche: Pension og sundhed
Fast gruppe: Skanderborg
Kører fra post nr.: 8660
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Disruption & Forandringer

Disruption & Forandringer

Vi står over for store forandringer i mange brancher. Hvad gør det ved din branche og ved dig som person?

Få input til fremtidens konkurrencelandskab, - både for dig selv og dine kunder.

Navn: Lone Jakobsgaard

Firmanavn: Volapyk

Telefon: 23 25 95 43

Mail: pyk@pyk.dk

Branche: Rådgivning

Fast gruppe: Skanderborg

Kører fra post nr.: 8660

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen

Andet

Mødeleder i Skanderborg

Fundraising

Vil du have del i de 13 mia. kr. der uddeles fra nationale fonde hvert år?

Oplægget vil adressere: Hvad lægger store danske fonde som A.P. Møller Fonden, Nordea-fonden og Tryg Fonden vægt på, når de tilsammen uddeler næsten 2 mia. kr. årligt?

Hvordan udvikler jeg min ide, så den bliver endnu bedre, samtidig med at jeg øger mine muligheder for at skaffe flere fondsmidler?

Hvilke fejl, kommer man oftest til at begå, når man søger fonde, og hvordan kan jeg undgå dette?

Du får en introduktion til - hvad fundraising er og hvordan du griber opgaven an - hvilke detaljer, du skal have fokus på gennem projektudviklingen, som kan udløse mange penge - hvordan ordet "hvorfor" kan gøre dit projekt og din ansøgning endnu bedre om forskellen på offentlige og private fonde - hvor du finder oplysninger om fonde og legater - hvordan du screener og udvælger de rette fonde til netop dit projekt - hvordan du udarbejder en fondsstrategi

Navn: Malene Stub Selmer
Firmanavn: PrimusMotor
Telefon: 40 75 13 74
Mail: mss@primus-motor.com

Branche: Proces- og udviklingskonsulent
Fast gruppe: Skanderborg
Kører fra post nr.: 8680
Køretid: 0:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Lone Jakobsgaard

Andet

Selvlært Hjælpeløshed -en underbevidsthedens benspænder

Har du oplevet dig selv eller en kollega sige: "Det vil alligevel ikke ville nytte noget"? Har du oplevet at du selv tænker: "Det sker bare altid for mig"? "Jeg bliver aldrig god til...."?

Eller har du kollegaer, som når de møder den mindste modstand, straks går til deres Chef for at få en løsning?

Jeg vil sætte fokus på fænomenet: "Selvlært Hjælpeløshed" og dens modsætningen "Selvlært Optimisme". Dette er to forskellige adfærdsmønstre, som ligger dybt i vores underbevidsthed. De spænder ofte ben for os helt ubevidst, da vi ofte ikke er bevidste om det. Det har bl.a. konsekvens for vores arbejdslyst, -indsats, -kvalitet, -mening og glæde.

Ved at blive bevidst om det, vil du hurtigt kunne spotte og ændre adfærden, og vende det til noget meningsfuldt og positivt for dig selv og dine kollegaer.

Navn: Jakob Panduro
Firmanavn: CoachAndCare.dk
Telefon: 60 17 73 97
Mail: Jakob@CoachAndCare.dk

Branche: Stresscoach/ "Udretningsarkitekt"
Fast gruppe: Randers
Kører fra post nr.: 8960
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet
Mødeleder i Randers

85

Ta'Lentet -og vores indre mindgame

"Hov! Jeg oplevede lige mit talent! – hvad var det, der skete?"

En beretning om at falde over sit talent samt at modarbejde sit talent.

Mange forskere og sportsfolk har deres bud på, hvordan vi udvikler talent. Men hvordan opleves talent egentligt? Kan vi bare kopiere dét, som har gjort andre talentfulde, for så selv at blive lige så gode en dag?

Det vil jeg sætte fokus på via mine oplevelser fra min musikalske baggrund og mit virke som coach.

Derudover sætter jeg også fokus på vores indre mindgame og hvordan vi kan "tune" vores eget talent. Vil du have nøglen?"

Navn: Jakob Panduro
Firmanavn: CoachAndCare.dk
Telefon: 60 17 73 97
Mail: Jakob@CoachAndCare.dk

Branche: Stresscoach/ "Udretningsarkitekt"
Fast gruppe: Randers
Kører fra post nr.: 8960
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Inge Nielsen, Britt Kjær Overgaard, Daniel Myrup og Claus Eriksen

Andet

Mødeleder i Randers

Fremtidens salg - hvordan vi skaber salg via online kanaler

Indlægget vil tage udgangspunkt i publikummet, hvordan de kan øge deres salg markant via internettet og target netop deres målgruppe. Som eksempel vil vi tage udgangspunkt i vores virksomhed, Nordicsuit, som har formået at skabe stor succes med vores online salg, som er 90% af vores indtægtskilde på nuværende tidspunkt.

Facebook er et fantastisk redskab til at sælge på og det ved folk ikke nok - overhovedet! Dette har vi haft succes med og det kan vi hjælpe netværket med.

Dertil vil det handle om hvordan man skaber værdi for kunden og hvordan kundeoplevelsen har stor effekt på kunden. Man køber ikke længere et produkt, men et brand, hvorfor det er vigtigt at skabe de rigtige værdier hos kunden og have fokus på oplevelsen.

Navn: Jacob Overgaard

Firmanavn: Nordicsuit

Telefon: 53 65 05 33

Mail: jo@nordicsuit.com

Branche: Detail/ online markedsføring

Fast gruppe: Aarhus City

Kører fra post nr.: 8963

Køretid: 4:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Hvordan skaber du god arbejdslyst på arbejdspladsen?

Præsentation af Krifas og Institut for Lykkeforskning's God arbejdslyst Indeks.

Indekset kortlægger, hvad der betyder mest for danskernes arbejdsglæde. Hvad består arbejdsglæden af? Hvilke faktorer påvirker arbejdslysten og i hvilken grad påvirker de arbejdslysten.

God arbejdslyst Indeks er den til dato største undersøgelse om emnet, og resultatet af et samarbejde mellem Krifa, Institut for Lykkeforskning og Kantar Gallup.

Navn: Mariann Bach

Firmanavn: Krifa

Telefon: 51 38 18 89

Mail: bac@krifa.dk

Branche: A-kasse/fagforening

Fast gruppe: Aalborg

Kører fra post nr.: 9000

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

God Arbejdslyst Indeks Score (GAIS)

Præsentation og afprøvning af GAIS (God arbejdslyst Indeks Score), som er en online platform, hvor man gratis kan måle sin egen eller sit teams arbejdslyst baseret på faktorerne fra god Arbejdslyst Indeks.

På baggrund af resultaterne får man anbefalinger, viden, inspiration og værktøjer til konkret at arbejde med sin arbejdslyst.

GAIS er en konkret og nem måde at arbejde med sin egen og sit teams arbejdslyst.

Navn: Mariann Bach

Firmanavn: Krifa

Telefon: 51 38 18 89

Mail: bac@krifa.dk

Branche: A-kasse/fagforening

Fast gruppe: Aalborg

Kører fra post nr.: 9000

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Oversigt over mødedage

Lige uger

Tirsdag

Øst for Storebælt

2730 Herlev

3600 Frederikssund

4700 Næstved

4800 Nykøbing Falster

Onsdag

2970 Hørsholm

3460 Birkerød

4300 Holbæk

Torsdag

2000 Frederiksberg

2670 Sydkysten

3520 Farum

4600 Køge

Fredag

2600 Glostrup

2650 Hvidovre

4683 Rønnede

4760 Vordingborg

Vest for Storebælt

8200 Aarhus Nord

5700 Svendborg

8541 Aarhus Øst

9500 Hobro

5220 Odense SØ

7800 Skive

8660 Skanderborg

Ulige uger

Tirsdag

Øst for Storebælt

3400 Hillerød

Onsdag

2720 Vanløse

3000 Helsingør

Torsdag

2750 Ballerup

4000 Roskilde

Fredag

1000 København

2800 Lyngby

3200 Helsingø

4100 Ringsted

Vest for Storebælt

6100 Haderslev

9000 Ålborg

6000 Kolding

8000 Århus City

7100 Vejle

8900 Randers