

Maria lærte at sparke nye døre ind

Maria Jensen har som repræsentant for Credonobis draget fordel af en række forskellige grupper, men hører nu hjemme i Glostrup gruppen. Hun specialiserer sig i IT-projektledelse og hjælper derfor køber og leverandør med at finde fælles fodfæste inden for IT-løsninger. Hun har været en del af vores netværk i to år.

Da Maria meldte sig ind var der en stor udfordring for hende: hun oplevede altid sig selv som nørden! Netop fordi hun har en IT-baggrund og ofte havde hun svært ved at præsentere sig selv som en forretningskvinde. Det var noget af det hun ville lære at ændre gennem os.

”Jeg ville gerne prøve andre veje til nye kunder end igennem IT-afdelingen og vil gerne få indsigt i andre brancher. Hos GLOBAL-Network er jeg blevet bedre til at præsentere mig og min virksomhed uanset hvem jeg sidder over for” siger hun.

To år med tillid

Fordelen ved GLOBAL-Networks måde at drive netværk på er, at man på kort tid møder rigtigt mange andre brancher og kan få hjælp af mange andres erfaringer.

Maria Jensen er serieiværksætter og har ofte mange sideprojekter, hvor det kommer hende til gavn. Hun har blandt andet fået kontakt til mange kunder, hun ellers aldrig havde mødt.

Netværk handler om at hjælpe hinanden og finde løsninger på konkrete problemer. For eksempel siger hun om at vælge ny leverandør:

”Jeg ved at når jeg er blevet anbefalet nogen gennem netværket, så er det nogen jeg kan stole på”

”Jeg sparer mange penge ved at vælge den rigtige leverandør første gang. Jeg ved at når jeg er blevet anbefalet nogen igennem netværket, så er det nogen jeg kan stole på. Netværket hjælper mig med at finde en kortere vej fra ide til handling.”

Personligt holder hun også rigtig meget af, hvor strukturerede alle møderne er.

”Man har jo prøvet at komme til møder der skulle vare to timer men som varede tættere på fire. Sådan er det ikke hos GLOBAL-Network. Her ved hvad man hvad man går ind til, og hvad man får ud af det,” udtaler Maria Jensen.

Bryd dine egne barrierer

Hvis du også sidder i en virksomhed, der har brug for at åbne op over for nye kunder og måske endda en helt ny slags kunder, så tag til et GLOBAL-Network møde nær dig. Vi har over 40 grupper fordelt over hele Danmark og vil meget gerne tage imod dig. Det første møde er uforpligtende og kan være første skridt mod flere kunder, personlig udvikling og stærke relationer.

Du skal blot tage kontakt til din lokale mødeleder. Han eller hun kan svare på alle dine spørgsmål og få sat dit første møde op. Du kan se en oversigt over GLOBAL-Networks grupper og mødeledere ved at [klikke her](#). Find din lokale gruppe og start med at opbygge et netværk før din konkurrent gør.

Kontaktinformationer

Web: www.GLOBAL-Network.com

Mail: info@GLOBAL-Network.com

Telefon: +45 70 209 609