

Indlægsholderkatalog

Forår 2022



Solhøj Vænget 3
DK-2750 Ballerup
Telefon: +45 70 209 609

www.GLOBAL-Network.com
info@GLOBAL-Network.com
Cvr. nr: 30 08 83 01

**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Bank: Nykredit
Reg. nr: 5472
Konto nr: 000 0928 550

Indholdsfortegnelse

Brug dit netværk.....	4
Vejen til nye kunder	5
Kend dine talenter og få mere tid	6
Grønne områder - Grøn tankegang.....	7
Arv og testamente.....	8
Ægtepagter - forebyggelse	9
Kommunikation - Bindeleddet i vores relationer	10
Fra Stress til Balance	11
Jeg skal fand'me ikke puttes i nogen kasse	12
Hvad kan får lære os om samarbejde?.....	13
Sundhed på bundlinjen	14
10 ting at holde øje med når du køber bolig.....	15
Håndtér krise og svære situationer i ro.....	16
High-performance - hvad gør de bedste bedre?	17
Styrk dine budskaber med PowerPoint animation.....	18
Få medieomtale. Lær at skrive en pressemeddelelse	19
GDPR for begyndere/Cookies for begyndere	20
Er dine nyhedsbreve lovlige?.....	21
Skab engagement med en stærk online strategi.....	22
Digital løsning til mersalg	23
Wow-effekt påvirker bundlinjen	24
Fra chef til leder	25
Fokus på 7 værdifulde salgscykluser	26
Udvikling af prisattraktivitet.....	27
Show! Don't tell!	28
Video til nettet – fasthold opmærksomheden	29
Videoredigering på mobilen - sådan!	30
Nålen, der læger	31
Bliv ven med din digitale kollega	32
Verden er i forandring? Er du klar?	33
Lav engagerende opslag på SoMe - styrk dit brand	34
Find virksomhedens kernehistorier.....	35



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Brug tiden på det vigtigste og nå dine mål!	36
Hvordan skaber vi værdi for vores kunder?	37
I sexologens værksted	38
Fremtidsfuldmagt - er det relevant for mig.....	39
Testamente - er det relevant for mig	40
Hvilken værdi har det, at kunne førstehjælp?.....	41
Kan du bruge en hjertestarter?	42
Godt lys giver godt arbejdslys	43
Innovation er for alle	44
Krøl hjernen den rigtige vej igen	45
Fra grundmuggen til grundglad & omgængelig.....	46
Tænk stort - start småt: Holdbar digitalisering	47
"Gaven op" for din virksomhed i trade compliance	48
Hvem må bestemme for dig?	49
Risikoen ved en ejendomshandel (privat/erhverv).....	50
Bliv en bedre netværker på LinkedIn	51
Lav dine egne videoer med VN Video Editor	52
IT-sikkerhed for virksomheder	53
How-to Guide: FNs Verdensmål	54
If your horse is dead, get off!	55
Er du årets leder? Din indre tryllebutik!.....	56
Klar til Performance træning 4.0 ?	57
Tøj vi får dig til at se godt ud i.	58
Bliv SoMe-ekspert på 15 minutter	59
Sælg på LinkedIn uden at sælge	60
Din guide gennem pensionsjunglen	61
Forsikringer - undgå overforsikring!.....	62
Hvad er zoneterapi? v/Louise M. Thorsen	63
GDPR - Glem De Pokkers Regneark	64
Bæredygtighed ... de første skridt	65
Jeg taler Verdensmålsk – gør du?.....	66
Oversigt over mødedage	67

Brug dit netværk

Underholdningsbranchen er jo ikke kedelig, og med 3 cases fra denne branche, gives eksempler på, hvad du kan opnå med dit netværk - hvis bare du tør spørge dit netværk om hjælp.

Uanset hvilken branche du befinder dig i, kan du lade dig inspirere af disse eksempler og samtidig få et indblik i planlægning af store events, selvudgivelse af bøger og det at være selvstændig og klare sig selv gennem mange år.

Denne viden får du

1. Tips til at netværke
2. Hvad betyder netværk for gennemførelsen af et projekt?
3. Hvad er en god aftale?

Om indlægsholderen

Navn:	Michael Frederiksen
Firmanavn:	Trylle-Michael
Telefon:	20 92 70 03
Mail:	magi@trylle-michael.dk
Branche:	Underholdning og teambuilding
Fast gruppe:	København K
Kører fra postnr.:	2300
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Michael "Trylle-Michael" Frederiksen har optrådt med underholdning i form af trylleri, foredrag, teambuilding og workshops i 25 år. Han har udgivet 15 undervisnings-DVD'er og 2 anmelderroste bøger: interviewbogen "Listen to Us!" og biografien om "TRUXA". Arrangerer LIVE- og virtuelle events for firmaer, har et mobilt casino, en webshop samt et netværk, der siger "SPAR TO".

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger

Andet

Mødeleder i København K

Vejen til nye kunder

Mødebooking på telefonen er ikke alles kop te. Men der er forskellige måder at gribe det an på, og i dette indlæg hører vi om en ikke-anmasende måde at gøre det på. Det handler om, at sætte sig ind i den kunde man ringer til, timing, problemstillinger og løsninger. Det, der virker for andre, virker måske ikke for dig.

På et sprog alle forstår og med opfordring til dialog, vil indlægsholderen komme med tips, tricks, eksempler og ideer til den uopfordrede opringning, som alle selvstændige, eller andre salgspersoner, er nødsaget til at foretage i ny og næ.

Denne viden får du

1. Hvordan researcher du kunden inden du ringer?
2. Hvordan får du kundens opmærksomhed?
3. Hvad virker for mig/dig?

Om indlægsholderen

Navn:	Michael Frederiksen
Firmanavn:	Trylle-Michael
Telefon:	20 92 70 03
Mail:	magi@trylle-michael.dk
Branche:	Underholdning og teambuilding
Fast gruppe:	København K
Kører fra postnr.:	2300
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Michael "Trylle-Michael" Frederiksen har optrådt med underholdning i form af trylleri, foredrag, teambuilding og workshops i 25 år. Han har udgivet 15 undervisnings-DVD'er og 2 anmelderroste bøger: interviewbogen "Listen to Us!" og biografien om "TRUXA". Arrangerer LIVE- og virtuelle events for firmaer, har et mobilt casino, en webshop samt et netværk, der siger "SPAR TO".

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger

Andet

Mødeleder i København K

Kend dine talenter og få mere tid

Vi har alle talenter! Ikke bare ét talent, men flere talenter. Når vi bruger vores talenter på den rigtige måde, bliver vi mere effektive, mere engageret og vi opnår nemmere det, vi gerne vil opnå. Modsat, hvis arbejder med ting, som ikke arbejder sammen med vores talenter, laver vi flere fejl, vi bruger mere tid og energi og vi bliver hurtigere frustreret og modløse.

At være sine talenter bevidst, giver dig altså en mulighed for at yde på nye niveauer uden at bruge mere tid. Oplægget vil give dig et hurtigt indblik i hvad talenter er, hvordan vi kan bruge dem og til sidst, vil du få muligheden for selv at lave en analyse af et talentmix.

Denne viden får du

1. Hvad er talenter og hvordan kan du bruge dem?
2. Hvad er videnskaben bag talenter og tests?
3. Hvordan kan du applikere det i din hverdag?

Om indlægsholderen

Navn: Mads Brøbech
Firmanavn: Apprehendo
Telefon: 26 13 98 90
Mail: mads@apprehendo.dk
Branche: Undervisning
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra postnr.: 2600
Køretid: 1:00

Om virksomheden

I Apprehendo har jeg de sidste 15 år udviklet ledere, ejerledere og specialister til at optimere deres mentale kapacitet, så de får bedre resultater og mere tid i deres daglige arbejde. Med en værktøjskasse af principper, metoder og værktøjer skræddersyer jeg løsninger til at optimere brugen af hjernen.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Grønne områder - Grøn tankegang

I dag er der meget fokus på grønne områder og biodiversitet.

- Hvorfor er det en god ide?
- Og er det særlig grønt hvis man ikke tænker grøn vedligeholdelse bagefter?
- Hvor meget kan man spare på sit CO2 regnskab ved at tænke grønt?
- Er det ikke dyrt at omlægge til grøn vedligeholdelse?

Denne viden får du

1. Få synliggjort hvordan man kan bidrage til bedre biodiversitet
2. Få et overblik over hvor meget der kan spares, både ift. CO2-udledning,
3. men også rent økonomisk ved selve driften af vedligeholdelse

Om indlægsholderen

Navn:	Mads Bach
Firmanavn:	Københavns Maskinservice ApS
Telefon:	27 50 87 09
Mail:	mb@kbhms.dk
Branche:	Salg og Reparation fa Have/Parkmaskiner
Fast gruppe:	Glostrup
Kører fra postnr.:	2605
Køretid:	1:00

Om virksomheden

- Leverandør af 1. klasses service til boligforeninger, kommuner, private etc. - Leverandør af alt i maskiner indenfor Have og Park.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Arv og testamente

Hvordan sikrer ægtefæller/papirløse par hinanden bedst muligt? Hvad med dine, mine vores børn og arv? Anslået halvdelen af al arv havner andre steder end afdøde ønskede det. Derfor er oplægget for dig, som ønsker medbestemmelse over, hvor arven skal ende - ikke mindst til ugifte samlevende og personer med sammenbragte børn. I mit daglige arbejde støder jeg ofte på spørgsmål såsom, hvem arver hvem - og hvor meget? Hvad sker der med vores pensionsordninger og livsforsikringer? hvad sker der med arven, hvis vi ikke har børn?

Derudover er der også spørgsmålet om arv, hvis man ikke er gift, men har været samboende i mange år. Jeg vil gennemgå arvereglerne, og hvordan ægtefæller/papirløse par sikrer hinanden bedst muligt, herunder problematikken omkring dine, mine og vores børn, og ikke mindst betingelserne for uskiftet bo samt reglerne for arv og gaver m.m. Hør nærmere og bliv klogere om arv og testamente.

Denne viden får du

1. Reglerne om arv
2. Hvordan sikres de nærmeste bedst muligt
3. Behovet for oprettelse af testamente

Om indlægsholderen

Navn:	Sajitha Sureshkanna
Firmanavn:	Ret&Råd Glostrup Ballerup Greve Frederiksberg
Telefon:	46 30 46 87
Mail:	ssu@ret-raad.dk
Branche:	Advokat
Fast gruppe:	Glostrup
Kører fra postnr.:	2630
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Alle juridiske forhold indenfor erhverv- og privatret.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen, Jørgen Søndergaard og mange flere

Andet

Ægtepagter - forebyggelse

Hvad er særeje og ægtepagt? Hvordan sikrer jeg min virksomhed i tilfælde af skilsmisse? Hvad med mine aktiver? Mange føler at det ikke er så romantisk at drøfte særejeforholdet ved kommende ægteskab, men vil også gerne sikrer sig. Oplægget er for dig der gerne vil blive klogere på hvordan det forholder sig med særeje og hvilke muligheder der er med ægtepagter. Hør nærmere om netop dine muligheder og få sikrer dig og din virksomhed.

Denne viden får du

1. Regler om delingsformue og særeje
2. Muligheder med ægtepagt
3. Sikring af dig og dine aktiver

Om indlægsholderen

Navn: Sajitha Sureshkanna
Firmanavn: Ret&Råd Glostrup Ballerup Greve Frederiksberg
Telefon: 46 30 46 87
Mail: ssu@ret-raad.dk
Branche: Advokat
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra postnr.: 2630
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Alle juridiske forhold indenfor erhvervs- og privatret

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen

Andet

Kommunikation - Bindeleddet i vores relationer

Mangel på kommunikation skaber konflikter. Kommunikation er det værktøj, vi kan bruge til at løse opståede konflikter. Undervejs i indlægget gennemgås kommunikationsmodellen.

Hvilke præmisser kommunikerer vi på?

Hvordan sikrer vi, at kommunikationen fungerer både internt og eksternt i vores virksomheder?

Girafprog kontra ulvesprog.

Denne viden får du

1. Deltagerne vil erfare, hvordan de kan kommunikere i konfliktsituationer, så konflikten nedtrappes fremfor det modsatte
2. Deltagerne vil have lært, hvad konsekvensen er, når der ikke kommunikeres i øjenhøjde
3. Deltagerne vil have lært at lytte

Om indlægsholderen

Navn: Pia Jensen

Firmanavn: Inspirer

Telefon: 28 34 37 88

Mail: pia@inspirer.dk

Branche: Business Coach, Virksomhedskonsulent, Par- & Familierapeut

Fast gruppe: Glostrup

Kører fra postnr.: 2670

Køretid: 1:00

Om virksomheden

Inspirer udbyder ledercoaching, ledersparring, lederrådgivning og brænder for at optimere trivsel blandt ledelse og medarbejdere og derved forebygge stress. Inspirer tilbyder skræddersyede "Fra Stress til Balance" forløb samt individuel-, par- og familierapi. Brug Inspirer, når du ønsker kommunikation i øjenhøjde. Læs mere på Inspirer.dk

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jytte Jensen, Niels Stoklund Larsen, Jørgen Søndergaard, Annette Thornberg

Andet

Mødeleder i Glostrup

Fra Stress til Balance

Beskrivelse af, hvordan stress opstår og håndteres. Hvilke symptomer skal du være opmærksom på? Gennemgang af stresstrappen. Hvad skal der til for at komme og vedblive at være i flow? Når du bliver bevidst om dine stress-symptomer, kan du modtage værktøjer til at håndtere netop din stress.

Denne viden får du

1. Du bliver bevidst om dit nuværende stress-niveau og lærer, hvordan du kan forebygge, at det ikke forværres
2. Du vil vide, hvorfor en medarbejders stress påvirker alle
3. Du vil vide, hvordan du som leder kan afhjælpe og forebygge stress i organisationen

Om indlægsholderen

Navn:	Pia Jensen
Firmanavn:	Inspirer
Telefon:	28 34 37 88
Mail:	pia@inspirer.dk
Branche:	Stresscoach, virksomhedskonsulent, par- og familierapeut
Fast gruppe:	Glostrup
Kører fra postnr.:	2670
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Inspirer udbyder skræddersyede Fra Stress til Balance forløb: <https://www.inspirer.dk/stress> I dette forløb kommer du hele vejen rundt i dit liv og indser, hvad du har brug for at ændre for at komme i balance. Forløbet kan afsluttes med 1 uges yoga-retreat i Sydfrankrig: <https://www.inspirer.dk/yoga-retreat-i-frankrig/>

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Johnny Hansen og Jørgen Søndergaard

Andet

Mødeleder i Glostrup

Jeg skal fand'me ikke puttes i nogen kasse

Der findes et hav af forskellige personprofil værktøjer. Nogle bedre end andre. Ud over kvaliteten af testen, afhænger værdien af en persontest også af formålet med testen. Er den designet til den type problemstilling, den bruges på? Og endelig afhænger værdien i høj grad af, hvor dygtig den, der tolker "resultatet" og giver tilbagemeldingen, er. I særligt grelle eksempler kan man føle, at man bliver reduceret til en karikeret type, hvor man slet ikke kan genkende sig selv.

I dette indlæg kaster jeg lys over, hvad en persontypetest egentlig er, og hvad den kan vise. Ud fra konkrete eksempler illustreres værdien af persontypetest, og jeg fortæller om en konkret case, hvor en personprofil blev startskuddet på en længere personlig rejse.

Denne viden får du

1. Forståelse af hvad persontypetest er
2. Forskellen på præferencer og kompetencer
3. Værdien af en persontypetest

Om indlægsholderen

Navn:	Louise Mikkelsen Heilbuth
Firmanavn:	LMH Coaching & Consult
Telefon:	31 33 35 60
Mail:	lmh@coachingconsult.dk
Branche:	Ledelsescoaching og -udvikling
Fast gruppe:	Køge
Kører fra postnr.:	2680
Køretid:	1:00

Om virksomheden

LMH Coaching & Consult hjælper med at forebygge og håndtere stress hos lederen, hos medarbejderen og i teamet. LMH Coaching & Consult tilbyder også mere dybdegående 1:1 lederudvikling, personlig udvikling samt teamudvikling. Louise har 15+ års erfaring fra HR og projektledelse i KPMG og medicinalbranchen. Louise er Master i organisationspsykologi (MPO), HD(O), cert. psykodynamisk coach og cert. stresscoach.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Køge

Hvad kan får lære os om samarbejde?

Når fårehyrning ikke kun flytter får, men også mennesker - fra grupper til effektive teams. Hvordan kan en flok på ca. 60 får i idylliske Pederstrup Landsby ved Ballerup udgøre et super effektivt redskab til at arbejde med samarbejde og kommunikation i praksis? Hør hvordan fårene giver nøglen til at se, hvordan de enkelte teams kommer til at fungere allerbedst.

Denne viden får du

1. Hvordan en skæv idé pludselig viste sig at være en super-effektiv metode
2. Hvordan får kan have nøglen til at løse samarbejdsvanskeligheder
3. Hvad der egentlig er vigtigt ift. at arbejde med samarbejde og kommunikation

Om indlægsholderen

Navn:	Louise Mikkelsen Heilbuth
Firmanavn:	LMH Coaching & Consult
Telefon:	31 33 35 60
Mail:	lmh@coachingconsult.dk
Branche:	Ledelsescoaching og -udvikling
Fast gruppe:	Køge
Kører fra postnr.:	2680
Køretid:	1:00

Om virksomheden

LMH Coaching & Consult hjælper med at forebygge og håndtere stress hos lederen, hos medarbejderen og i teamet. LMH Coaching & Consult tilbyder også mere dybdegående 1:1 lederudvikling, personlig udvikling samt teamudvikling. Louise har 15+ års erfaring fra HR og projektledelse i KPMG og medicinalbranchen. Louise er Master i organisationspsykologi (MPO), HD(O), cert. psykodynamisk coach og cert. stresscoach.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Køge

Sundhed på bundlinjen

Sundhed fylder ikke altid i en virksomhed, selvom sundhed også påvirker en virksomhedsbundlinje.

Sundhed burde fylde i en hver virksomhed, da det bedrager til mere energi og mindre fravær hos medarbejdere.

Denne viden får du

1. Hvad betyder sundhed i en virksomhed?
2. Hvilken betydning har det at tale om sundhed i en virksomhed?
3. Hvordan kan man forbedre sundheden i virksomheden?

Om indlægsholderen

Navn:	Hannah Tolberg
Firmanavn:	Fit&Sund Diætist
Telefon:	20 32 00 43
Mail:	hlt@fitogsund.dk
Branche:	Klinisk diætist
Fast gruppe:	Greve
Kører fra postnr.:	2690
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Fit&Sund diætist er en diætist praksis med fokus på det enkelte menneske, vidensbaseret vejledning med udgangspunkt i den enkeltes hverdag.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

10 ting at holde øje med når du køber bolig

De obligatoriske huseftersyn bliver produceret på samlebånd, og sælger og ejendomsmægler gør hvad de kan for at få en pæn tilstandsrapport. Huse og lejligheder kan have alvorlige fejl, der ikke fremgår af rapporten. Boligerne er blevet dyre, og sælgerne pudser og polerer for at få en god salgspris.

Gamle huse har gamle huses problemer, og nye huse har nye huses problemer. De mange projektsalg er ofte fulde af fejl. Jeg er vant til at se igennem sminken og vil fortælle om 10 ting at undersøge, hvis du står for at skulle købe

Denne viden får du

1. Køb ikke katten i sækken, tag en uafhængig rådgiver med på råd, når du ser på hus
2. Lad dig ikke presse til at skrive under af tidsmæssige grunde
3. Pas særligt på ved gennemrenoverede ejendomme og konceptbyggerier

Om indlægsholderen

Navn:	Thomas Thiberg
Firmanavn:	Thiberg & Butlers Tegnestue
Telefon:	20 31 91 98
Mail:	thomas@thiberg-butler.dk
Branche:	Arkitekt. Byggesagkyndig
Fast gruppe:	Lyngby
Kører fra postnr.:	2700
Køretid:	1:15

Om virksomheden

Jeg yder uvildig rådgivning direkte til boligkøbere og enhver der vil anskaffe sig fast ejendom. Jeg har været arkitekt siden 1973 og min virksomhed har udført store projekter i både Danmark og udlandet. Det er dén brede erfaring jeg trækker på. Yder desuden bistand med systematiske tilstandsrapporter, virksomheders køb af domicil, samt andelsvurderinger.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard, Jytte Jensen, Ini Hein Knudsen og Annette Thornberg

Andet

Håndtér krise og svære situationer i ro

Vi kan ikke altid kontrollere, hvad der rammer os udefra i livet eller på arbejdspladsen: Fyring, skilsmisse, sygdom, dødsfald mv. er noget, der kan ramme os alle. Men hvordan håndterer vi det, når og hvis det rammer? Hvis vi ikke ved, hvordan vi skal håndtere det, så kan det resultere i stresssammenbrud. Hvilket kan igangsætte andre kriser som en dominoeffekt og således gøre personen utrolig sårbar.

Derfor vil jeg i dette indlæg lære dig nogle af mine konkrete værktøjer, som du selv kan bruge i dit liv, hvis du kommer ud for krise og pressede situationer. Værktøjer som du let kan bruge i din dagligdag hjemme og på arbejdet til at håndtere svære følelser og ydre pres, mindske stress og få mere ro og balance ind i dit liv.

Hvis du ikke kan ændre de ydre omstændigheder, så kan du ændre de indre! Det lærte jeg selv på den virkelig hårde måde i 2016, hvor jeg på under en uge mistede min mand (til skilsmisse), min familie, mit hjem og mit levegrundlag.

Denne viden får du

1. Viden om, hvordan kriser skal håndteres, så de ikke vælter dig, men gør dig stærkere
2. Teknikker til at finde ro i svære perioder
3. Mentaltræningsværktøjer

Om indlægsholderen

Navn:	Catrine Vienna Rasmussen
Firmanavn:	Vienna (Ladybosses.dk)
Telefon:	61 69 74 10
Mail:	ladyboss@ladybosses.dk
Branche:	Coaching og mentaltræning
Fast gruppe:	Lyngby
Kører fra postnr.:	2840
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Som certificeret coach, mentaltræner og performance-coach hjælper jeg mennesker med en konkret plan til, hvordan de slipper smerten omkring deres skilsmisse, fyring eller andre livskriser, så de kan bruge energien på at opbygge deres "nye" liv. Jeg er også certificeret i styrke-profilen FirstMind, som jeg bruger både på arbejdspladser og for privatpersoner.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

16



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

High-performance - hvad gør de bedste bedre?

Hvad gør de bedste endnu bedre? Jeg gennemgår kort de vigtigste områder:

1. Mentaltræning. Det er evnen til at kunne håndtere presset. Evnen til at kunne håndtere tanker og følelserne, så de arbejder med os og ikke imod os.
 2. Energy Management. Det er evnen til at bruge sine styrker og talenter optimalt. Evnen til at give den max gas, når det gælder og restituere imellem anstrengelserne.
 3. Visualisering. Det er evnen til at kunne se målet. Evnen til at kunne se det positive udfald, inden det er sket i virkeligheden.
 4. Meditation. Det er evnen til at kunne holde fokus. Evnen til ikke at lade sig distrahere.
 5. Renters rente-effekten. Det er evnen til at være konsistent hver eneste dag.
- Evnen til at lave de mest effektfulde forandringer. Indlægget inkluderer en gratis personlig styrkeprofil for alle deltagere. (Ikke en fuld profil).

Denne viden får du

1. Hvad det kræver at være en high-performer uden at brænde ud
2. Konkrete tips og teknikker til en mere afbalanceret hverdag og arbejdsliv
3. Dine egne top-talenter

Om indlægsholderen

Navn: Catrine Vienna Rasmussen

Firmanavn: Vienna (Ladybosses.dk)

Telefon: 61 69 74 10

Mail: ladyboss@ladybosses.dk

Branche: Coaching og mentaltræning

Fast gruppe: Lyngby

Kører fra postnr.: 2840

Køretid: 1:00

Om virksomheden

Som certificeret coach, mentaltræner og performance-coach hjælper jeg mennesker med en konkret plan til, hvordan de kan bruge deres energi og talenter optimalt og få opbygget et "nyt" liv efter krise/stress/udbrændthed. Jeg er også certificeret i styrke-profilen FirstMind, som jeg bruger både på arbejdspladser og for privatpersoner.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

17

Styrk dine budskaber med PowerPoint animation

Med PowerPoint animationer kan du tilpasse dine slides, så indhold får det rette fokus – og fremhæver præcis de budskaber, du ønsker, dit publikum skal huske.

Animationer er et værktøj med mange muligheder til at styrke dine slides – uanset om det er et særligt ord, et tal eller en udvikling på en graf, du vil understrege. Vil du vise et forløb, en proces eller en funktion, så er animationer i PowerPoint, det du har brug for. At de så kan skabe WAUW-effekt og løfte dine slides lækkerhedsfaktor er bare endnu et plus.

I dette indlæg vises eksempler på, hvordan animationer kan styrke dine præsentationers budskaber, og du vil få inspiration, der vil åbne nye muligheder for dine næste præsentationer.

Denne viden får du

1. Introduktion til animation i PowerPoint og de muligheder, de giver din præsentation
2. Kort præsentation af, hvordan animation kan styrke dine budskaber i din præsentation
3. Eksempler til inspiration, så du får ideer til at bruge animation i din næste præsentation

Om indlægsholderen

Navn:	Anders Juel Rasmussen
Firmanavn:	Alles Anders
Telefon:	40 84 83 52
Mail:	anders@allesanders.dk
Branche:	Markedsføring og kommunikation
Fast gruppe:	Ballerup
Kører fra postnr.:	2900
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Alles Anders hjælper dig med at få mest mulig ud af din markedsføring. Med en briefing får du grafisk design og tekstarbejde i samme arbejdsgang. Fra dit input udvikler jeg indhold og et visuelt udtryk, der gør indtryk. Det skaber muligheder – og resultater. Uanset om jeg skal hjælpe dig med en hjemmeside, webshop, PowerPoint præsentation, brochure, annonce, udstillingsmateriale, pressemeddelelse, nyhedsbreve – eller din profil på Facebook og LinkedIn.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

18



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Få medieomtale. Lær at skrive en pressemeddelelse

Pressemeddelelser, der får medieomtale, er de sidste 7 år steget med 40%. Journalister skal i dag producere flere nyheder til flere kanaler. Arbejdspresset giver dem mindre tid til at lede efter nyheder. Skriver du dine pressemeddelelser rigtigt, er dine muligheder for at blive udvalgt og få medieomtale bedre end nogensinde før.

Samtidig kan du bruge dine pressemeddelelser på dine egne digitale kanaler. Lær at skrive en god pressemeddelelse. Det er en win-win indsats, der vil styrke dit brand og øge kendskabet til din forretning.

I dette indlæg præsenteres genvejen til den gode pressemeddelelse, og du får en tjekliste og 3 hurtige tips til at skrive dine egne pressemeddelelser.

Denne viden får du

1. Introduktion til værdien ved at skrive pressemeddelelser
2. Gennemgang af hvordan du skriver en god pressemeddelelse, der passer til enhver redaktions behov
3. En tjekliste til at skrive dine egne pressemeddelelser og 3 hurtige tips til at få medieomtale

Om indlægsholderen

Navn:	Anders Juel Rasmussen
Firmanavn:	Alles Anders
Telefon:	40 84 83 52
Mail:	anders@allesanders.dk
Branche:	Markedsføring og kommunikation
Fast gruppe:	Ballerup
Kører fra postnr.:	2900
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Alles Anders hjælper dig med at få mest mulig ud af din markedsføring. Med en briefing får du grafisk design og tekstarbejde i samme arbejdsgang. Fra dit input udvikler jeg indhold og et visuelt udtryk, der gør indtryk. Det skaber muligheder – og resultater. Uanset om jeg skal hjælpe dig med en hjemmeside, webshop, PowerPoint præsentation, brochure, annonce, udstillingsmateriale, pressemeddelelse, nyhedsbreve – eller din profil på Facebook og LinkedIn.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

GDPR for begyndere/Cookies for begyndere

GDPR har været et buzzword i de seneste par år, og det kommer til at fortsætte. Ingen der driver virksomhed kan slippe uden om at skulle forholde sig til reglerne for behandling af persondata.

Modtager du e-mails, sender du fakturaer, sender du nyhedsbreve eller indsamler du persondata via din hjemmeside, så er du omfattet af reglerne. Jeg gennemgår de grundlæggende principper og begreber inden for persondataretten, og hvad du skal være opmærksom på, når du behandler persondata.

Indlægget kan også tage udgangspunkt i brugen af cookies, hvis man hellere vil det.

Denne viden får du

1. Introduktion til de helt grundlæggende principper når du behandler persondata
2. Hvornår du må behandle data og hvordan
3. Hvordan du kommer videre med at få styr på dine data

Om indlægsholderen

Navn: Camilla Post
Firmanavn: Legalonline.dk
Telefon: 20 63 72 70
Mail: info@legalonline.dk
Branche: Juridisk rådgivning
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra postnr.: 2950
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Specialiseret juridisk rådgivning inden for GDPR, e-handel, cookies, markedsføring med mere.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Er dine nyhedsbreve lovlige?

Udsendelse af nyhedsbreve eller salg via telefonen er en nem og udbredt måde at skabe salg og branding af sin virksomhed. Men reglerne for hvornår og hvordan man må markedsføre sig overfor henholdsvis forbrugere og erhvervsdrivende kan være komplekse og bøderne relativt store.

Indlægget giver en introduktion til reglerne, og hvordan man kan sikre sig at ens markedsføring er lovlig.

Denne viden får du

1. Introduktion til reglerne om e-mail markedsføring og telefonsalg
2. viden om hvordan man indhenter et lovligt samtykke

Om indlægsholderen

Navn:	Camilla Post
Firmanavn:	Legalonline.dk
Telefon:	20 63 72 70
Mail:	info@legalonline.dk
Branche:	Juridisk rådgivning
Fast gruppe:	Hørsholm
Kører fra postnr.:	2950
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Specialiseret juridisk rådgivning inden for GDPR, e-handel, cookies, markedsføring mm.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Skab engagement med en stærk online strategi

Indlægget giver forslag til, hvordan små virksomheder skaber mere synlighed og engagement med en stærk online strategi. Vi gennemgår hvilke Sociale Medier, der vil være ideelle for din virksomhed at anvende, og om disse er de rigtige valg i forhold til din målgruppe-/Persona. Herunder forslag til, hvordan du definerer din-/e Persona-/er og deres digitale profil. Indlægget giver yderligere ideer til, hvordan du med video og involverende stories på de sociale medier, kan engagere og argumentere bedre. Derudover vil der være fokus på optimering af dit website og webshop således, at de LEADS der kommer fra de sociale medier - enten organisk eller via kampagner - møder et professionelt og optimeret website. Til slut præsenteres en Case, hvor målet var at få flere konverteringer/fremtidige kunder til en forestående, ny workshop aktivitet.

Denne viden får du

1. Råd til at lave den ideelle Persona samt deres digitale profil
2. Fokus på hvordan video og involverende stories kan øge synligheden- og engagementsraten
3. Vigtigheden af et optimeret website og webshop for at kunne tiltrække og fastholde besøgende

Om indlægsholderen

Navn:	Tina Tofft
Firmanavn:	Sopama Digital Consulting
Telefon:	20 77 47 50
Mail:	tinatofft10@gmail.com
Branche:	Digital Marketing / Konsulentbranchen
Fast gruppe:	Hørsholm
Kører fra postnr.:	2960
Køretid:	3:00

Om virksomheden

SOPAMA CONSULTING hjælper virksomheder med deres Digitale Online Strategi. • Ønsker Du øget online engagement fra nuværende og fremtidige kunder? • Ønsker Du øget kundeloyalitet og større omsætning? SOPAMA CONSULTING tilbyder hjælp til øget online synlighed og salg via: de sociale platforme, udarbejdelse af din Persona-/er samt redskaber til at strukturere og planlægge indsatsen optimalt.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard, Jan Brøgger og Johnny Hansen

Andet

22



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Digital løsning til mersalg

CEC GoodiePack-systemet er et fleksibel og digital løsning til at give kunder relevant information og samtidig øge muligheden for mersalg. Platformen er en browserbaserede app-løsning. Tino Thorsøe fra CEC Event præsenterer denne løsning og de mange muligheder, for at komme tættere på kunderne.

Denne viden får du

1. Oplev og se hvor nemt og billigt, man kan komme igang med en smart og effektiv app løsning.

Om indlægsholderen

Navn: Tino Thorsøe
Firmanavn: CEC Event
Telefon: 22 22 30 65
Mail: tino@cecevent.dk
Branche: Event og markedsføring
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra postnr.: 2970
Køretid: 2:00

Om virksomheden

Vores kernekompetencer er events, PR og markedsføring. Vi har mere end 25 års erfaring og er gode til at skabe sammenhæng mellem traditionel markedsføring og events.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Wow-effekt påvirker bundlinjen

Wow-faktor er det som gæsterne/kunderne oplever udover det forventede. Mennesker, der har haft en wow-oplevelse vil med lang højere sandsynlighed gå ud og tale positivt om arrangementet efterfølgende, samt ikke mindst komme igen som kunder. CEC Event har bygget deres virksomhed op omkring wow-effekten.

Fornyelse og daglig fokus på wow-faktor, er det der har fået CEC Event igennem Corona krisen, uden at midste plads i deres kunders bevidsthed og loyalitet.

Denne viden får du

1. Wow-faktor kan dog være svær at definere, men vi har nogle gode bud som forholdsvis nemt kan implementeres i mange andre virksomheder.

Om indlægsholderen

Navn: Tino Thorsøe
Firmanavn: CEC Event
Telefon: 22 22 30 65
Mail: tino@cecevent.dk
Branche: Event og markedsføring
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra postnr.: 2970
Køretid: 2:00

Om virksomheden

Vores kernekompetencer er events, PR og markedsføring. Vi har mere end 25 års erfaring og er gode til at skabe sammenhæng mellem traditionel markedsføring og events.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Fra chef til leder

Der findes chefer og ledere. Og så findes der Ledere med stort L. Dette indlæg sætter fokus på 4 områder, der adskiller de gode Ledere fra chefer. Indlægget vil give mulighed for at overveje, om du kan løfte dit lederskab til nye højder, og om du kan hjælpe din leder til at blive en endnu bedre leder for dig.

Denne viden får du

1. Hvad er ledelse?
2. Hvad adskiller lederen fra chefen?
3. Mulighed for at reflektere over egen lederstil eller leders lederstil

Om indlægsholderen

Navn:	Anni Brostrøm Stuhr
Firmanavn:	Anni Brostrøm Lederudvikling
Telefon:	20 90 21 02
Mail:	annibstuhr@gmail.com
Branche:	Lederkonsulent
Fast gruppe:	Hørsholm
Kører fra postnr.:	2980
Køretid:	3:00

Om virksomheden

Jeg tilbyder på freelance-basis at støtte ledere individuelt, i grupper eller via kurser tilrettelagt efter behov. Det kan være et aktuelt dilemma, forandringsledelse, organisationsændringer eller procesoptimering, out-/insourcing. Vi aftaler det forløb, der passer til din situation. Lige fra enkelte timer til længere forløb. Og om jeg skal komme til dig, eller det skal være virtuelt.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Fokus på 7 værdifulde salgsdyder

Den leverandør der bedst forstår kundens hele univers, får flere og bedre kunder end andre! Indlægget belyser forskellen på bare at være "leverandør" eller være en prioriteret samarbejdspartner. Indlægget belyser 7 væsentlige nøgleområder i etablerende salg til nye kunder, og udvikling af "langtidsholdbare kunder".

Udgangspunktet er en af mine filosofier - "Du skal ikke SÆLGE, men gøre det let for de rette kundeemner, at blive -og forblive kunder". Vi ser på forskellen mellem "kundetilfredshed" og "kundeloyalitet", og vejen til udvikling af en stærk kundeloyalitet.

Et af mine salgsslogans er: "Hvad gør de andre? - Så gør vi noget andet"

Denne viden får du

1. Du får inspiration til udvikling af egen Salgs -og kundeudviklingsplan
2. Du får konkrete værktøjer if. med tilgang af nye kunder hhv. at udvikle/fastholde kunder
3. Du får 7 sammenfattende råd, du selv kan arbejde videre med

Om indlægsholderen

Navn:	Jørgen Søndergaard
Firmanavn:	JS-Consult
Telefon:	21 78 18 30
Mail:	js@js-consult.dk
Branche:	Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe:	Hørsholm, Lyngby og Hillerød
Kører fra postnr.:	2980
Køretid:	1:15

Om virksomheden

JS er virksomhedsrådgiver med erfaringer fra flere end 1000 opgaver i bl.a. DK, N, SV og F. Tilgangen er almindeligvis "Det årlige Strategi og Hovedeftersyn", som grundlag for udvikling af virksomhedens vækstpotentiale og resultat. Derefter aftalt sparring. Mit mantra er: RO - RETNING - RESULTATER!

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Hørsholm, Lyngby og Hillerød grupperne

Udvikling af prisattraktivitet

Indlægget behandler prissætningsstrategier og prisargumentation. Hvordan sætter du den rette pris? En pris du kan stå ved, og som du kan leve af. Få den pris du/dit produkt fortjener. Det er ofte mere end du tror. Vi introducerer enkle, effektive modeller for behandling af Indvendinger og Købsmodstand.

Indlægget giver metoder til "økonomisk argumentation". Herunder hvordan prisen bedst præsenteres, og sælges igennem. Konceptet er: Din prisfortrolighed -> Prispræsentation -> Pristilfredshed -> Pristillid -> Fremtidige afledte samarbejdsværdier.

Få den rette pris for den værdi, du/dine produkter/ydelser giver dine kunder!

Denne viden får du

1. Du lærer om prissætning og prisargumentation
2. Du lærer om "behandling af indvendinger og købsmodstand"
3. Du får 7 sammenfattende råd, du selv kan arbejde videre med

Om indlægsholderen

Navn:	Jørgen Søndergaard
Firmanavn:	JS-Consult
Telefon:	21 78 18 30
Mail:	js@js-consult.dk
Branche:	Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe:	Hørsholm, Lyngby og Hillerød
Kører fra postnr.:	2980
Køretid:	1:15

Om virksomheden

JS er virksomhedsrådgiver med erfaringer fra flere end 1000 opgaver i virksomheder i bl.a. DK, N, SV og F. Tilgangen er almindeligvis "Det årlige Strategi -og Hovedeftersyn", som grundlag for identifikation -og udvikling af virksomhedens vækstpotentiale og resultat. Derefter aftalt sparring. Mit mantra er: RO - RETNING - RESULTATER!

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Hørsholm, Lyngby og Hillerød grupperne

Show! Don't tell!

Tiltrækker du kunderne eller skræmmer du dem i virkeligheden væk!? Hvad er forskellen på det gode udtryk og det dårlige? Hvad skal der til, for at min virksomhed kommer til at se attraktiv, unik og professionel ud?

Denne viden får du

1. Du lærer hvordan dit firmas visuelle udtryk påvirker dine potentielle kunder
2. Hvorfor det er vigtigt, og
3. Hvordan du undgår at sende de forkerte signaler

Om indlægsholderen

Navn:	Klaus Fænø
Firmanavn:	Fænø Design
Telefon:	22 35 13 66
Mail:	kf@faenodesign.dk
Branche:	Visuel identitet, grafisk design, webdesign, tryksager
Fast gruppe:	Lyngby
Kører fra postnr.:	2980
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Fænø Design hjælper virksomheder til det rigtige udtryk, så dine kunder ikke er i tvivl om, at de handler med en professionel virksomhed. Vi udvikler og styrer virksomheders og organisationers visuelle identitet. Fra logodesign, webdesign, design-manualer og alt i tryksager til den komplette designlinje. Vi udfører både enkeltstående opgaver samt totalløsninger.

Fænø Design er specialister i branding, visuel identitet, kommunikation og design. Vi har fokus på høj grafisk kvalitet, brugervenlighed og kundebehov.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard, Jytte Jensen

Andet

Video til nettet – fasthold opmærksomheden

Vil du gerne bruge video i din markedsføring? Måske er du allerede i gang, men ved ikke helt hvordan du skal gribe det an.

Alle kan optage en video med deres mobiltelefon, men til vores virksomhed ønsker vi, at det ser lidt mere professionelt ud. I dette oplæg vil jeg gennemgå, hvilke virkemidler du bør kende og benytte, når du giver dig i kast med video til virksomhedens profiler online.

Jeg kommer også ind på, hvilket udstyr du bør anskaffe for at få mobilvideo af højere kvalitet.

Denne viden får du

1. Forstå hvilke virkemidler, der fastholder dine kunders opmærksomhed
2. Hør om grundlæggende udstyr til video med mobilen
3. Hvordan kommer du i gang med video?

Om indlægsholderen

Navn: Nanna Fock
Firmanavn: Vækst og Video v/Nanna Fock
Telefon: 27 21 35 94
Mail: Nanna.fock@gmail.com
Branche: Film og video
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra postnr.: 2990
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Vækst og Video v/ Nanna Fock hjælper virksomheder til øget synlighed og troværdighed online gennem video. Jeg hjælper virksomheder med deres videoprojekt fra idé til færdig film og det stopper ikke der. Hvis det skal give mening skal filmen ses af så mange som muligt, og det hjælper jeg også med. Vækst og Video står også bag konceptet LivshistorieFilm til private. Her hjælper jeg mennesker med at fortælle deres livshistorie.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Videoredigering på mobilen - sådan!

Tag dine videoer til det næste niveau. Kom i gang med at klippe dine videoer på mobilen. Med simpel redigering kan du indsætte logo, kontaktinfo og kombinere flere billeder. Det gør videoen mere dynamisk og interessant for dine kunder.

For mange virker tanken om videoredigering skræmmende. Sådan behøver det ikke at være. Til denne workshop finder du ud af, at det er let nok. Jeg introducerer dig til appen VN video, som findes til både Adroid og iPhones.

Det er en fordel at downloade appen før workshoppen, men ikke et krav.

Denne viden får du

1. Se hvor let du kan klippe din video på mobilen
2. Indsæt dit logo eller hjemmesideadresse
3. Lær at kombinere "talevideo" med dækbilleder

Om indlægsholderen

Navn: Nanna Fock
Firmanavn: Vækst og Video v/Nanna Fock
Telefon: 27 21 35 94
Mail: Nanna.fock@gmail.com
Branche: Film og video
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra postnr.: 2990
Køretid: 1:00

Om virksomheden

Vækst og Video v/ Nanna Fock hjælper virksomheder til øget synlighed og troværdighed online gennem video. Jeg hjælper virksomheder med deres videoprojekt fra idé til færdig film og det stopper ikke der. Hvis det skal give mening skal filmen ses af så mange som muligt, og det hjælper jeg også med. Vækst og Video står også bag konceptet LivshistorieFilm til private. Her hjælper jeg mennesker med at fortælle deres livshistorie.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Nålen, der læger

Hør en erfaren akupunktørs enkle forklaring på noget, der for mange kan virke mystisk. Bliv klogere på hvad det er for mekanismer, der ligger bag akupunktur nålenes evne til at smertestille, helbrede og holde kroppen rask og i god form. Måske kan "nålen" spare os alle for en masse ulejlighed, omkostninger og medicin samt spare sundhedsvæsenet for en del udgifter.

Denne viden får du

1. Viden om akupunktorens virkemåde
2. Hvilke resultater man kan forvente af akupunkturbehandling

Om indlægsholderen

Navn:	Gunnar Kelsen
Firmanavn:	Gilleleje Akupunktur
Telefon:	27 20 24 00
Mail:	gkelsen@me.com
Branche:	Alternativ behandler/akupunktur
Fast gruppe:	Gribskov
Kører fra postnr.:	3250
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Gilleleje-akupunktur er en klinik for behandling af skader i bevægeapparatet (ryg, arme og ben) samt andre sygdomstilstande som eksempelvis høfeber, allergi, depression, hormonforstyrrelser m.m. Styrkelse af immunforsvaret

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Bliv ven med din digitale kollega

Vi lever i en verden, hvor science fiction er ved at være science fakta. Teknologi er ved at forandre vores arbejdspladser og samfund i den 4. industrielle revolution, som er startet. Vi har brug for at fokusere og udvikle vores menneskelige egenskaber, som vil være det sidste teknologien kan efterligne.

Denne viden får du

1. Hvorfor har vi brug for transformativ læring?
2. Hjernens magiske egenskaber
3. Tips til at navigere den 4. industrielle revolution

Om indlægsholderen

Navn:	Mette Pausgaard
Firmanavn:	Mimir Global
Telefon:	71 56 48 32
Mail:	mette@mimirglobal.com
Branche:	Transformativ læring, undervisning, coaching
Fast gruppe:	Frederikssund
Kører fra postnr.:	3300
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Mimir Global startede i Guangzhou Kina i 2017 og jeg Mette kom til Danmark i 2020. Min passion er at udvikle ledere i alle aldre, så de er modstandsdygtige og kan gøre en forskel i en foranderlig verden. Det gør jeg gennem transformativ læring, som har rødder i lærings metoder, coaching og følelsesmæssig intelligens.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Frederikssund.

Verden er i forandring? Er du klar?

Forandringer banker på, når vi mindst forventer dem. Nogle kan forudses, andre kan hive tæppet væk under os, men til fælles for dem all er at de skaber en form for kaos, hvorfra vi skal finde vores plads igen. Da verden er i forandring på flere punkter, har vi brug for værktøjer så vi kan navigere trygt igennem disse, når vi støder på kaos i vores hverdag.

Denne viden får du

1. Kaos teorien
2. Hjernens magiske egenskaber
3. Tips til at navigere forandring

Om indlægsholderen

Navn:	Mette Pausgaard
Firmanavn:	Mimir Global
Telefon:	71 56 48 32
Mail:	mette@mimirglobal.com
Branche:	Transformativ læring, undervisning, coaching
Fast gruppe:	Frederikssund
Kører fra postnr.:	3300
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Mimir Global startede i Guangzhou Kina i 2017 og jeg Mette kom til Danmark i 2020. Min passion er at udvikle ledere i alle aldre, så de er modstandsdygtige og kan gøre en forskel i en foranderlig verden. Det gør jeg gennem transformativ læring, som har rødder i lærings metoder, coaching og følelsesmæssig intelligens.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Frederikssund.

Lav engagerende opslag på SoMe - styrk dit brand

Man kan være helt idéforladt, når man sidder og skal finde på et opslag til Facebook, Instagram, LinkedIn osv. Nogle forfalder til at slå ugens tilbud op eller noget med 20% i weekenden, og den slags koster på relationen. Jeg giver et lynkursus i at lave opslag på sociale medier, der knytter kunder og andre målgrupper tættere til virksomheden.

Denne viden får du

1. Du lærer, hvordan du kan konstruere SoMe-opslag, der fanger læseren eller seeren
2. Du lærer om de journalistiske nyhedskriterier, og hvordan du kan benytte dem

Om indlægsholderen

Navn:	Kristian Eskildsen
Firmanavn:	Kristian Eskildsen Kommunikation
Telefon:	28 26 27 88
Mail:	mail@kristianeskildsen.dk
Branche:	Journalistik og kommunikation
Fast gruppe:	Lyngby
Kører fra postnr.:	3400
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Jeg hjælper virksomheder med at navigere i de mange muligheder for at kommunikere. Jeg producerer tekster og video til web, sociale medier og print. Styrker forretningen gennem tydeligere historier og budskaber.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard, Johnny Hansen, Louise Mikkelsen Heilbuth

Andet

Find virksomhedens kernehistorier

Mennesker forstår verden gennem historier. Vi handler med dem, hvis historier tiltaler os. Jeg vil fortælle, hvordan man som virksomhed kan finde og udvikle sine kernehistorier og bruge dem til at styrke sit brand og komme i dialog med kunder. Hverdagen er lettere med kernehistorierne på plads. Kender du fx det, at det kan være svært at finde på, hvad man skal skrive på Facebook, Instagram og andre sociale medier?

Med udgangspunkt i kernehistorierne kan dine opslag lettere engagere dine kunder og følgere, samtidigt med du får et tydeligere brand. Med lidt snilde kan man faktisk indsmugle lidt salg, der ellers fungerer dårligt i opslag. Skal du sende en pressemeddelelse, skrive indhold til hjemmesiden eller sende en tekst til handelsstandsforeningen om, hvem du/ I er, får kernehistorierne dig til at stå tydeligere. Skal du foretage en forretningsmæssig prioritering, kan kernehistorierne også være en praktisk kompasnål.

Denne viden får du

1. Du lærer at finde kernehistorier i din egen virksomhed
2. Du lærer, hvorfor det er godt at kombinere egen kernehistorie med en trend
3. Du lærer, hvordan du bruger dine kernehistorier til sociale medier m.m.

Om indlægsholderen

Navn:	Kristian Eskildsen
Firmanavn:	Kristian Eskildsen Kommunikation
Telefon:	28 26 27 88
Mail:	mail@kristianeskildsen.dk
Branche:	Journalistik og kommunikation
Fast gruppe:	Lyngby
Kører fra postnr.:	3400
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Jeg hjælper folk med kommunikation og markedsføring og tager udgangspunkt i den enkelte virksomheds konkrete udfordringer. Med budskaber og målgrupper på plads producerer jeg video, tekst, web, sociale medier, print og pressemateriale, så vi når målet med de færreste mulige ressourcer.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard, Jonny Hansen, Niels Stoklund, Jan Brøgger, Louise Mikkelsen Heilbuth

Andet

Brug tiden på det vigtigste og nå dine mål!

Gennemfør et hovedeftersyn af din virksomhed, hvor alle sten vendes, muligheder for indtjening kortlægges og kritiske forhold afdækkes. Resultatet er, at du får overblik og ro i maven, at du får gjort noget ved gamle hængepartier, og at løsning af nye opgaver og problemer bliver sat i system.

Du får dermed frigjort tid, som i stedet kan bruges på det, der er vigtigt for, at du kan nå de resultater, og tjene de penge, du ønsker.

Indlægget tager udgangspunkt i mine mange år som leder, konsulent og sparringspartner for selvstændige og ejerledere. Jeg vil præsentere en effektiv og simpel metode, som jeg har brugt i en lang række virksomheder, som har haft det til fælles, at der har manglet tid og systematik til på samme tid at løse opgaver, planlægge, skaffe arbejdskraft, udvikle virksomheden, tage sig af medarbejderne og klare de nødvendige administrative opgaver.

Denne viden får du

1. Hvad indeholder et hovedeftersyn?
2. Hvad indeholder en SWOT-analyse, en risikoanalyse og en handlingsplan?
3. Hvordan sikrer man, at der i praksis bliver fulgt op på handlingsplanen?

Om indlægsholderen

Navn:	Ebbe von Arenstorff
Firmanavn:	Arenstorff & Co.
Telefon:	22 35 34 36
Mail:	ebbe@arenstorff-co.dk
Branche:	Virksomhedsrådgiver/sparringspartner
Fast gruppe:	Hillerød
Kører fra postnr.:	3460
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Jeg har de seneste 25 år arbejdet med rådgivningsopgaver i virksomheder i stort set alle brancher og alle virksomhedsstørrelser. Jeg har stor erfaring som sparringspartner og mentor for ejerledere. Endelig har jeg siddet i mere end 10 bestyrelser og Advisory Boards.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard

Andet

Hvordan skaber vi værdi for vores kunder?

For at kunne give vores kunder præcis det de ønsker, skal vi forstå, hvad kunderne ønsker, og hvad der skaber værdi for dem. Ofte tror vi, at vi kender kundernes behov, men i virkeligheden gør vi det kun delvist. Dernæst skal vi sikre, at vi leverer præcis det, der er aftalt og forventet – og gerne lidt mere!

I dette indlæg gennemgår vi systematisk, hvordan vi kan sikre os, at vi forstår hvad kunderne ønsker, at vi får aftalt præcist, hvad der skal leveres, at vi får planlagt arbejdet tilstrækkeligt, og at vi leverer som aftalt. Vi diskuterer også, hvordan vi følger op på, om kunden er blevet tilfreds med vores arbejde – så tilfreds, at kunden kommer igen og fortæller andre om oplevelsen - så det i den sidste ende giver os mere forretning!

Denne viden får du

1. Forståelse for begreberne kundeværdi og kundetilfredshed
2. Metode til at sikre, at kunden får præcist det ønskede

Om indlægsholderen

Navn:	Ebbe von Arenstorff
Firmanavn:	Arenstorff & Co.
Telefon:	22 35 34 36
Mail:	ebbe@arenstorff-co.dk
Branche:	Virksomhedsrådgiver/sparringpartner
Fast gruppe:	Hillerød
Kører fra postnr.:	3460
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Jeg har de seneste 25 år arbejdet med rådgivningsopgaver i virksomheder i stort set alle brancher og alle virksomhedsstørrelser. Jeg har stor erfaring som sparringspartner og mentor for ejerledere. Endelig har jeg siddet i mere end 10 bestyrelser og Advisory Boards.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

I sexologens værksted

De fleste mennesker synes, det er vigtigt at have et godt sexliv. Men kun 47 % oplever, at sexlivet er en meningsfuld og berigende del af livet. Den sexologiske forskningen antager, at en tredjedel af os oplever et misforhold mellem et ønsket og et levet sexliv. Det peger på et paradoks - at mange oplever en disharmoni mellem et ønsket liv, og så det liv vi lever. Vi kan vælge at bagatalisere det, eller se det i øjnene og gøre noget ved det.

I oplægget vil jeg tage jer med ind i mit værksted - her hvor samtaler og rådgivning foregår. Ved hjælp af en case, vil jeg åbne op for den kompleksitet, der viser sig, når vi vil forsøge at begribe vores seksualitet. At der både kan være biologiske, psykologiske og sociale/kulturelle faktorer, der påvirker vores mulighed for at udleve, den seksualitet vi ønsker os.

Denne viden får du

1. Indsigt i seksualitetens kompleksitet
2. Indsigt i hvad samtale og rådgivning kan betyde for en sexologisk problemstilling
3. Viden om centrale teoretiske modeller fra en sexologisk praksis

Om indlægsholderen

Navn:	Tina Thilo
Firmanavn:	Sexolog Tina Thilo
Telefon:	53 65 45 18
Mail:	sexolog@tinathilo.dk
Branche:	Sexolog
Fast gruppe:	Furesø
Kører fra postnr.:	3520
Køretid:	1:00

Om virksomheden

En sexologisk samtale kan tage udgangspunkt i en følelse af, at du er begrænset i din seksuelle udfoldelse. At du måske oplever, at dit sexliv er mere præget af noget praktisk end af lidenskab og passion. En sexologisk samtale og rådgivning kan afklare og behandle manglende lyst, rejsnings- og ophidselsesbesvær, orgasmebesvær eller afhjælpe senfølger (fra eksempelvis kræftbehandlinger) og bivirkninger af medicinsk behandling.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Fremtidsfuldmagt - er det relevant for mig

I 2017 blev vedtaget en ny lov som gør det muligt for alle myndige personer at indgå i et system med en fremtidsfuldmagt, som kun kan sættes i gang under kontrol af læge og Familieretshuset. Fremtidsfuldmagten skal sikre, at andre - fx ægtefælle, børn eller forretningspartner - kan disponere på dine vegne, hvis du på grund af sygdom eller demens ikke selv kan tage vare på dine personlige og juridiske forhold. Fx kan en ægtefælle ikke sælge den fælles bolig uden at du først bliver umyndiggjort, hvis der ikke ligger en fremtidsfuldmagt, der kan igangsættes, hvis du ikke mere selv kan disponere. Jeg gennemgår reglerne og udleverer min egen vejledning om emnet, skrevet i et let forståeligt sprog.

Denne viden får du

1. Regler for fremtidsfuldmagter
2. Enkle råd for indholdet i fremtidsfuldmagten
3. Oplysning om de juridiske spilleregler, når der ikke er lavet fremtidsfuldmagt

Om indlægsholderen

Navn:	Bente Naver
Firmanavn:	Bente Naver Rådgivning ApS
Telefon:	20 43 75 30
Mail:	bente@naver.nu
Branche:	Juridisk rådgivning
Fast gruppe:	Frederikssund
Kører fra postnr.:	3600
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Bente Naver Rådgivning rådgiver om fast ejendom og de personlige forhold, så som testamente, ægtepagt, samejekontrakter og fremtidsfuldmagter. Jeg bistår endvidere med forældrekøb, lejekontrakter og valuarvurderinger af andelsboligejendomme.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Testamente - er det relevant for mig

Uanset om man er gift eller samlevende og uanset om man har fælles børn eller særbørn er der som regel behov for at tage stilling til, hvad der skal ske, når man er død.

Hvis man ikke er gift, arver samleveren intet, hvis der ikke er testamente. men også når man er gift er der mange ting at overveje. Blandt er det ofte en rigtig dårlig løsning at sidde i uskiftet bo. I stedet kan man sikre, at arven ved den førstes død minimeres (vi kan komme ned på 3,12% af den samlede formue) og at der skabes sikkerhed for retfærdig fordeling ved den sidstes død. Også særeje for arv til børnene er et forhold, det kan være relevant at bestemme lige- som et børnetestamente er en god ide, hvis man har små børn. Har man ikke livsarvinger, kan et testamente, der også begunstiger et godgørende formål øge arven til fx. niecer og nevøer samtidig med at færre penge går i statskassen og flere penge til et godgørende formål. I visse tilfælde betaler modtager endda for udarbejdelse af testamentet.

Denne viden får du

1. Viden om arveregler i og udenfor ægteskabet
2. Viden om boafgift
3. Viden om særeje for arving

Om indlægsholderen

Navn:	Bente Naver
Firmanavn:	Bente Naver Rådgivning ApS
Telefon:	20 43 75 30
Mail:	bente@naver.nu
Branche:	Juridisk rådgivning
Fast gruppe:	Frederikssund
Kører fra postnr.:	3600
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Bente Naver Rådgivning rådgiver om fast ejendom og de personlige forhold, så som testamente, ægtepagt, sameje- kontrakter og fremtidsfuldmagter. Jeg bistår endvidere med forældrekøb, lejekontrakter og valuarvurderinger af andelsboligejendomme.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

40

Hvilken værdi har det, at kunne førstehjælp?

Er du klar til at reagere når det uventede sker? Ved du hvordan du vil reagere i en førstehjælpssituation? Førstehjælp kan være mange forskellige discipliner. Folk kommer bl.a. til skade i trafikken, på jobbet og i hjemmet. Hver situation er unik og helt uventet. Der er flere ting, vi kan hjælpe med, hvis vi bliver involveret i en førstehjælpssituation. Vi kan lære at hjælpe hinanden og sikre, at de personer, der er kommet til skade, får den hurtigste og mest effektive hjælp, så chancen for overlevelse optimeres.

I dette oplæg får du et overblik over forskellige områder af førstehjælp og praktiske råd om de faktorer, som mange nødsituationer har til fælles, så du kan være bedre forberedt på hvilke roller, der er og i hvilken rækkefølge, vi griber dem an.

Denne viden får du

1. Introduktion til førstehjælp – statistikker og roller
2. Førstehjælp - en interaktiv introduktion
3. Eksempler på forskellige typer af førstehjælp, der er gode at kende

Om indlægsholderen

Navn:	Marion Frederiksen
Firmanavn:	MFørstehjælp
Telefon:	22 18 34 33
Mail:	mail@mfoerstehjaelp.nu
Branche:	Undervisning i førstehjælp
Fast gruppe:	Frederikssund
Kører fra postnr.:	3600
Køretid:	2:00

Om virksomheden

MFørstehjælp – Mine førstehjælpskurser til virksomheder, er bygget op omkring læring, der gerne må være sjov, selv om emnet er alvorligt. Det er meget nemmere at huske, hvis læringen har været sjov og interessant. Kurserne er baseret på min professionelle erfaring som sygeplejerske, hvor jeg har en interesse for katastrofemedicin og mange års erfaring med førstehjælpsudstyr. Så har du brug for et kursus specifikt til din virksomhed eller certificerede kurser...

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Kan du bruge en hjertestarter?

Hver dag, året rundt, er der gennemsnitligt 15 personer i Danmark, der får hjertestop. Der hænger hjertestartere i mange firmaer og i det offentlige rum, og chancen for at overleve efter et hjertestop er forbedret markant de seneste 10 år på grund af disse. Der er flere ting, du kan hjælpe med, hvis du oplever en person, der får hjertestop. Jeg vil give deltagerne på Global Network-mødet et lynkursus i førstehjælp til en person med hjertestop og i betjeningen af en hjertestarter.

Denne viden får du

1. Introduktion til hjerte-lungeredning
2. Viden om betjening af en hjertestarter
3. Viden om hvor vi finder hjertestarterne

Om indlægsholderen

Navn:	Marion Frederiksen
Firmanavn:	MFørstehjælp
Telefon:	22 18 34 33
Mail:	mail@mfoerstehjaelp.nu
Branche:	Undervisning i førstehjælp
Fast gruppe:	Frederikssund
Kører fra postnr.:	3600
Køretid:	2:00

Om virksomheden

MFørstehjælp underviser i førstehjælp i virksomheder. Mine kurser er opbygget omkring sjov og interessant læring, så huskes de bedst. Kurserne er baseret på min professionelle erfaring som sygeplejerske, min interesse for katastrofe-medicin samt min lange erfaring med førstehjælpsprodukter. Så har du brug for et kursus specifikt til din virksomhed eller ertificerede kurser fra Dansk Førstehjælpsråd, så har jeg et kursus der passer til dig.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Mette Pausgaard, Ini Hein Knusen, Johnny Hansen, Pia Jensen, Jytte Jensen, Jørgen Søndergaard, Jan Brøgger, Annette Thornberg.

Andet

Godt lys giver godt arbejdslys

Hvad er lys, hvad er godt lys og hvordan oplever vi lyset. Hvordan kan vi forbedre vores arbejdsmiljø og almen velvære i det daglige, ved at vide hvordan øjet opfatter lyset...

Denne viden får du

1. Man vil have viden til at vurdere om lyset man opholder sig i, er godt eller ikke godt
2. Man vil forstå kvalitet i lys
3. Man vil have kendskab til, hvordan lys KAN give hovedpine, ondt i nakken oa.

Om indlægsholderen

Navn:	Andreas Milán
Firmanavn:	Milán Belysning
Telefon:	40 98 03 00
Mail:	andreas@milan.dk
Branche:	Belysning, indretning
Fast gruppe:	Ballerup
Kører fra postnr.:	3650
Køretid:	1:00

Om virksomheden

Rådgivning og Projektering af lysanlæg, design og lyssætning udvendig og indvendigt, samt Akustikregulering.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Johnny Hansen, Jytte Jensen

Andet

Innovation er for alle

Alle kan drive innovationsprojekter, hvis de kender deres branche og har indsigt i deres kunder.

I dette indlæg fokuserer vi på, hvordan du kan udnytte din viden og erfaring til at lave innovative løsninger og dermed skabe mere værdi for dine kunder.

Gennem konkrete eksempler fra forskellige brancher præsenteres du for, hvordan du kan skabe en bæredygtig forretning ved at kombinere kompetencer og viden fra din organisation med erfaringer fra andre brancher.

Indlægget tager udgangspunkt i en simpel model til at identificere innovative løsninger og 7 konkrete trin til at nå fra idé til løsning.

Dette indlæg vil give dig inspiration til at arbejde videre med at eksekvere på dine ideer.

Denne viden får du

1. Hvad er en innovativ løsning, og hvorfor er det relevant for dig?
2. Konkrete eksempler og inspiration til, hvordan du kan drive innovation i din virksomhed
3. Måske et nyt syn på fremtiden for din virksomhed

Om indlægsholderen

Navn:	Jacob Munk
Firmanavn:	IPA innovation
Telefon:	26 84 80 80
Mail:	jm@ipa.dk
Branche:	It, digitalisering, produktudvikling
Fast gruppe:	Ringsted
Kører fra postnr.:	4180
Køretid:	1:45

Om virksomheden

IPA innovation hjælper virksomheder og iværksættere med at udvikle deres forretning gennem digitalisering og produktudvikling. Teknologi og it er værktøjerne, der løfter alle fra start-ups til globale koncerner til nye højder – med udgangspunkt i menneskers behov og bæredygtige forretningsmodeller.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Krøl hjernen den rigtige vej igen

Et informationspakket men alligevel let tilgængeligt indlæg, som gør dig lidt klogere på hvorfor din hjerne nogle gange stikker af med dig så du taber overblikket. Lærer, hvad du bl.a kan gøre for at komme ud af hverdags-stress.

Denne viden får du

3 konkrete, efterprøvede tips til at komme ud af hverdagsstress igen

1. 0-stil
2. Træk vejret (rigtigt)
3. Skift fokus

Om indlægsholderen

Navn: Jytte Jensen
Firmanavn: Jyttes Coaching
Telefon: 20 58 14 42
Mail: info@jyttescoaching.dk
Branche: Coaching
Fast gruppe: Holbæk
Kører fra postnr.: 4180
Køretid: 4:30

Om virksomheden

Kom ud af stress - med garanti & dokumentation - max 5 sessioner via MINDstrainmetoden.

Og så laver jeg selvfølgelig også klassisk coaching med værdiarbejde og coaching af især Expats :)

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Lene Damkjær, Inge Nielsen,

Andet

Mødeleder i Holbæk

Fra grundmuggen til grundglad & omgængelig

Hvad i alverden stiller man op, med de mennesker, som forpester ens arbejdsdag, fordi de er så fulde af brok at de flyder over og surstråler på alt og alle?

"Du skal bare tænke positivt" er et yndet udtryk mange steder - og jeg synes, det er noget ævl :-). Men hvad skal man så gøre for at undgå at blive ramt af grund-mug? Det får du buddene på i dette indlæg, der bygger på coaching-erfaring fra klientstolen og på egen praksis som både leder og medarbejder med VIRKELIGT mugne mennesker omkring mig.

Denne viden får du

1. Hvorfor grundmugger mennesker?
2. Hvordan stopper jeg grundmug hos mig selv og hvad kan jeg gøre i stedet for?
3. Hvordan forhindrer jeg andre i at surstråle på mig?

Om indlægsholderen

Navn: Jytte Jensen
Firmanavn: Jyttes Coaching
Telefon: 20 58 14 42
Mail: info@jyttescoaching.dk
Branche: Coaching
Fast gruppe: Holbæk
Kører fra postnr.: 4180
Køretid: 4:30

Om virksomheden

Garanti for ud stress på max 5 session med MINDstrainmetoden.

Klassisk coaching omkring værdiarbejde og så især Expat-coaching.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Holbæk

Tænk stort - start småt: Holdbar digitalisering

Med digitalisering sparer du tid og penge.

Det er argumentet for at indføre nye it-systemer, og det er fristende at kaste sig ud i det for at opnå besparelserne og fordelene så hurtigt som muligt.

Det er også rigtigt, at it kan gøre det daglige arbejde meget nemmere og øger kvaliteten af det. Men hvis digitaliseringen skal være en succes, kræver det et forarbejde, hvor du grundigt gennemgår, hvilke arbejdsprocesser du har, og hvordan de kan gøres bedre til gavn for virksomhed og medarbejdere.

Samtidig kommer du ikke udenom, at du er nødt til at forholde dig til it- og datasikkerhed. Konsekvenserne kan være fatale, hvis du mister data, eller uvedkommende får adgang til dem.

Opgaven er stor, men ikke uoverkommelig: Du skal turde tænke stort, for fordelene er mange, men start i det små med trinvise forbedringer, som du langsomt bygger ovenpå. Med dette indlæg får du inspiration til, hvad it kan gøre for dig, og hvordan du kommer i gang.

Denne viden får du

1. Overvejelserne bag en succesfuld implementering af it-værktøjer
2. Konkrete eksempler på, hvordan it kan gøre en forskel
3. Tips til en opbygning af en sikker digitaliseringsplatform med udgangspunkt i Office 365

Om indlægsholderen

Navn: Rasmus Rønne
Firmanavn: IPA innovation
Telefon: 71 75 90 00
Mail: rr@ipa.dk
Branche: it, digitalisering, produktudvikling
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra postnr.: 4200
Køretid: 1:45

Om virksomheden

IPA innovation hjælper virksomheder og iværksættere med at udvikle deres forretning gennem digitalisering og produktudvikling. Teknologi og it er værktøjerne, der løfter alle fra start-ups til globale koncerner til nye højder – med udgangspunkt i menneskers behov og bæredygtige forretningsmodeller.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

47



Rentabelt
Frisk
Vidensdeling

"Gaven op" for din virksomhed i trade compliance

Du og din virksomhed spiller en nøglerolle, når verdens lande laver regler for eksport kontrol, udsteder sanktioner eller laver regler mod korruption. Disse regler er relevante for alle, der driver en virksomhed, uanset om der handles med udlandet eller ej.

Reglerne kan virke tunge, komplicerede og svære at overholde, - men i denne opgave ligger der en gave, der kan løfte dig og din virksomhed op, hvis du ved, hvordan du skal gøre.

Denne viden får du

1. Den rolle, du og din virksomhed er tildelt i trade compliance
2. Indsigt i, hvordan denne rolle kan udfyldes på en måde, så medarbejderne bliver mere motiverede, og
3. din virksomhed kommer foran i konkurrencen

Om indlægsholderen

Navn:	Annelise Lykke Schmidt
Firmanavn:	Lykke Schmidt Advokatfirma
Telefon:	40 40 16 81
Mail:	als@lykkesmidt.com
Branche:	Advokat
Fast gruppe:	Lyngby
Kører fra postnr.:	4320
Køretid:	2:00

Om virksomheden

Advokatfirmaet hjælper virksomheder med at få de bedste kontrakter på plads, sikret sine rettigheder og beskyttet sine immaterielle rettigheder. Som noget særligt er vi specialister i trade compliance og hjælper virksomheder med at overholde reglerne om eksport kontrol, sanktioner og anti-korruption. Vi har mange års erfaring med at designe og etablere trade compliance programmer, som ikke kun per design er nemme at integrere i en virksomhed, men som...

Der kan læses mere her: www.lykkesmidt.com

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Hvem må bestemme for dig?

Hvad er en fremtidsfuldmagt? Uanset det lyder en smule eksotisk, så er det et dokument, som vi alle bør kende til.

En fremtidsfuldmagt kan sættes i kraft, hvis du en gang i fremtiden, bliver syg eller svækket og mister evnen til at tage vare på dine økonomiske og/eller personlige forhold. Den giver dine nærmeste mulighed for at hjælpe dig lovligt og hurtigt.

Du bestemmer helt selv, hvem der skal have fuldmagt.

Men bare rolig – det kræver en læge at sætte den i kraft, så dine pårørende kan ikke blot erklære dig svækket.

Denne viden får du

1. Reglerne for fremtidsfuldmagt
2. Formålet med en fremtidsfuldmagt
3. Viden om det er aktuelt for netop dig

Om indlægsholderen

Navn:	Christina Monefeldt Engestoft
Firmanavn:	Mieritz Advokatfirma ApS
Telefon:	91 89 90 12
Mail:	cme@mlaw.dk
Branche:	Advokat
Fast gruppe:	Køge
Kører fra postnr.:	4632
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Vi er en erhvervsrettet advokatvirksomhed, der trives med at vidensdele. Det gør vi bl.a. via indlæg og podcast.

Virksomheden har kontor i Køge

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jytte Jensen, Jan Brøgger, Lene Damkjær

Andet

Risikoer ved en ejendomshandel (privat/erhverv)

Vidensdeling er vores vigtigste redskab.

Uagtet om du skal købe bolig privat eller erhvervsmæssigt er der en række punkter, som du skal være særlig opmærksom på.

Det er ikke hver dag man køber bolig, og reglerne ændrer sig løbende.

Har du overvejet hvad der sker, hvis huset er i så dårlig stand, at det skal rives ned til trods for en flot tilstandsrapport?

Kan du hæve lejen overfor lejerne i udlejningsejendommen?

I dette indlæg kommer et par tips og erfaringer fra den virkelige verden.

Denne viden får du

1. Ejerskifteforsikring – do's & don'ts
2. Udlejningsejendomme – tips & tricks
3. Advokatforbehold

Om indlægsholderen

Navn: Christina Monefeldt Engestoft

Firmanavn: Mieritz Advokatfirma ApS

Telefon: 91 89 90 12

Mail: cme@mlaw.dk

Branche: Advokat

Fast gruppe: Køge

Kører fra postnr.: 4632

Køretid: 1:30

Om virksomheden

Vi er en erhvervsrettet advokatvirksomhed, der trives med at vidensdele. Det gør vi bl.a. via indlæg og podcast. Virksomheden har kontor i Køge

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Bliv en bedre netværker på LinkedIn

"- og styrk dit professionelle brand.

Med over 2 millioner danskere på LinkedIn, er det et godt sted at være synlig, hvis du ønsker: Nyt job, Branding af dig selv og din profil, Branding af din virksomhed, Branding af medarbejdere, Tiltrække nye medarbejdere, Udvidelse af dit netværk, Kontakt til potentielle kunder, samarbejdspartnere, leverandører, investorer mv., Viden og sparring.

Udvid og plej dit netværk med de rigtige tiltag:

I dette indlæg kommer vi ind på hvordan du connecter med interessante og relevante personer, som kan bidrage i dit netværk. Vi ser ydermere på, hvilke slags indhold du kan bidrage med på LinkedIn så dine connections får noget ud af det og ønsker at interagere med dig eller dine opslag.

Vi snakker også om hvordan du bruger LinkedIn aktivt, ved både opslag, artikler og interaktioner på andres opslag. "

Denne viden får du

1. Connect med de RIGTIGE på LinkedIn – og hvordan
2. Hvilket indhold kan du bidrage med?
3. Brug LinkedIn aktivt

Om indlægsholderen

Navn:	Pernille Kronholm Frie
Firmanavn:	MarketingSpecialist.dk
Telefon:	20 83 91 81
Mail:	pernille@marketingspecialist.dk
Branche:	Marketing
Fast gruppe:	Køge
Kører fra postnr.:	4632
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Marketingspecialist.dk tilbyder rådgivning omkring markedsføring og kommunikation, samt strategisk planlægning og eksekvering af marketingaktiviteter. Jeg hjælper mine kunder med at blive synlige og kommunikere klart og tydeligt til deres kunder, så de får lyst til at handle hos lige netop dem.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

51

Lav dine egne videoer med VN Video Editor

Video på de digitale medier er kommet for at blive. De fleste elsker at se dem og især hvis det bringer dem viden eller underholdning. Så hvorfor ikke vise dine produkter, ydelser og services med video?

I dette indlæg viser jeg hvordan du nemt kan optage video med din telefon og efterfølgende redigere, så du får en færdig video med flere videoklip, musik, tekst, samt en masse effekter. Videoerne kan bruges som tips til dine følgere, en produktfremvisning, kundeudtalelser eller et slideshow med billeder. Der er ingen grænser.

Denne viden får du

1. Opsætning af mobil video med VN Video Editor
2. Hvordan og hvor kan du bruge video i din markedsføring?
3. Hvilket indhold kan du filme?

Om indlægsholderen

Navn:	Pernille Kronholm Frie
Firmanavn:	MarketingSpecialist.dk
Telefon:	20 83 91 81
Mail:	pernille@marketingspecialist.dk
Branche:	Marketing
Fast gruppe:	Køge
Kører fra postnr.:	4632
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Marketingspecialist.dk tilbyder rådgivning omkring markedsføring og kommunikation, samt strategisk planlægning og eksekvering af marketingaktiviteter. Jeg hjælper mine kunder med at blive synlige og kommunikere klart og tydeligt til deres kunder, så de får lyst til at handle hos lige netop dem.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

IT-sikkerhed for virksomheder

Cybertruslen mod Danmark er meget høj. Det gælder både for cyberkriminalitet mod myndigheder, virksomheder og borgere. Indlægget vil hjælpe virksomheder med at ruste sig mod de trusler, der følger med digitaliseringen. Jeg vil rådgive om truslerne og om de organisatoriske og tekniske foranstaltninger, der er med til at øge sikkerheden.

Cyberkriminelle har taget nye metoder i brug, der har medført større omkostninger og nye konsekvenser for deres ofre. Samtidigt har pandemien ført til ændrede arbejdsforhold for mange medarbejdere bl.a. i forbindelse med hjemmearbejdspladser. Dette kan udfordre organisationernes IT-sikkerhed.

Tidligere har der været stor fokus på det ydre forsvar, hvor det nu mere er den enkelte medarbejders opførelse, der har betydning for sikkerheden. Dette giver helt nye udfordringer og en ændret fokus er nødvendigt.

Denne viden får du

1. Viden om de nuværende trusler der er for IT-sikkerheden
2. Forslag til hvorledes man beskytter sig mod hackere
3. Hvorfor det er nødvendigt at anvende en Password

Om indlægsholderen

Navn: Benny Nissen
Firmanavn: Password Crypt ApS
Telefon: 28 97 79 10
Mail: benny@pcrypt.dk
Branche: IT-Sikkerhed
Fast gruppe: Næstved
Kører fra postnr.: 4700
Køretid: 1:30

Om virksomheden

Password Crypt udvikler og sælger et "Password Manager" værktøj der kan håndtere adgangskoder til diverse systemer og administration af adgange især for virksomheder. Man kan dele adgangskoder og filer med god administration. Web interface, Mobil apps, Browser extensions, Desktop apps.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Len Damkjær

Andet

How-to Guide: FN's Verdensmål

Det er næste ikke muligt at åbne en avis eller tjekke nyhederne uden at støde på FN's 17 verdensmål. Verdensmålene indeholder ædle tanker om hvad der skal til for at forbedre den verden som vi lever i lige nu. Jeg vil med dette oplæg give et indblik i det arbejde der ligger bag beslutningen, om at tilslutte sig verdensmålene og arbejdet i at opfylde et eller flere af målene. "Verdensmål i maskinrummet" er en How-to guide i, hvad du som virksomhedsleder, skal tænke over når du går i gang med FN's 17 verdensmål.

Denne viden får du

1. Hvordan vælger virksomheden hvilke verdensmål der er relevante?
2. At undgå faldgruberne i verdensmålene
3. Etablering af bæredygtigt grundlag for verdensmålene i virksomheden

Om indlægsholderen

Navn:	Niels Stoklund Larsen
Firmanavn:	Kvalitetsportalen
Telefon:	93 87 47 20
Mail:	niels.stoklund.larsen@kvalitetsportalen.dk
Branche:	Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe:	Vordingborg
Kører fra postnr.:	4720
Køretid:	2:00

Om virksomheden

Kvalitetsportalen rådgiver virksomheder i strukturering af arbejdsgange og kerneprocesser for at forbedre effektivitet og indtjeningen i virksomheden. Alle virksomheder har et ledelsessystem som varierer fra "telefonliste og bogholderi-system" til målrettede certificerede systemer som f.eks. Kvalitetsledelsessystemet ISO 9001 – det er de aktiviteter og værktøjer der bringes i anvendelse som leder til succes.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Vordingborg.

If your horse is dead, get off!

Hvornår skal strategien ændres? Hvornår tid til noget nyt? I dette indlæg får du konkrete værktøjer til at finde det rette tidspunkt og dermed sikre forbedret indtjening og konstant udvikling af din virksomhed. I en travl hverdag kan det være svært at se "den døde hest" – jeg vil give muligheden for at åbne den innovative skuffe i tide og sikre at der er friske heste for indtjeningsvognen.

Denne viden får du

1. Hvordan du undgår at gentage den samme fejl igen og igen....
2. Teorien bag ordsproget
3. Hacks til strategisk udvikling af din virksomhed

Om indlægsholderen

Navn:	Niels Stoklund Larsen
Firmanavn:	Kvalitetsportalen
Telefon:	93 87 47 20
Mail:	niels.stoklund.larsen@kvalitetsportalen.dk
Branche:	Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe:	Vordingborg
Kører fra postnr.:	4720
Køretid:	2:00

Om virksomheden

Kvalitetsportalen rådgiver virksomheder i strukturering af arbejdsgange og kerneprocesser for at forbedre effektivitet og indtjeningen i virksomheden. Alle virksomheder har et ledelsessystem som varierer fra "telefonliste og bogholderi-system" til målrettede certificerede systemer som f.eks. Kvalitetsledelsessystemet ISO 9001 – det er de aktiviteter og værktøjer der bringes i anvendelse som leder til succes.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Jytte Jensen, Lene Damkjær, Pia Nielsen

Andet

Mødeleder i Vordingborg.

Er du årets leder? Din indre tryllebutik!

Efter Corona krise er der flere bud på hvad vi skal lære for at komme styrket videre! Et godt bud kan være at vi skal lære mere om os selv og hinanden. Derfor indlægget: Er du årets leder? – din indre tryllebutik.

Årets leder Danmark 2021 Kasper Hjulmand: »Al god ledelse starter med at vide så meget, som muligt, om dig selv«

Hvorfor er det vigtigt at kende sig selv og hvad betyder det for dig og mig? Hvordan kan din business og din familie få gavn af din indre tryllebutik?

Måske er dette et af de vigtigste indlæg du nogensinde har hørt? Gør det til en vane at træne din tænkning og bruge din tryllebutik til det som er vigtigt for dig og høst frugterne heraf fra NU!

Denne viden får du

1. Bliv en bedre leder og få bedre resultater
2. Indsigt i din indre tryllebutik
3. Vækstværktøjer til din livs- og business-bundlinje

Om indlægsholderen

Navn:	Uffe Rasmussen
Firmanavn:	SOS HUMAN CAPITAL APS
Telefon:	22 21 61 30
Mail:	ur@soshumancapital.com
Branche:	Inspiration - Foredrag - Workshop
Fast gruppe:	Kolding/Vejle
Kører fra postnr.:	6650
Køretid:	2:38

Om virksomheden

Rådgivning, Salg, Inspiration, Foredrag & Workshop

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen, Jakob Panduro, Jan Brøgger, Anders B. Christensen, Jørgen Søndergaard og Søren Skyldahl m.fl.

Andet

Klar til Performance træning 4.0 ?

Igennem mange år har vi primært bygget vores dagligdag på en fysisk verden hvor hver gang du tager en – så er der en mindre. Nu er vi modne og klar til også at forstå og bruge vores energi verden hvor hver gang du tager én bliver der én mere! Derfor Performance træning 4.0!

Hvordan ser du en sammenhæng mellem bundlinje og din måde at tænke på - evne til at præstere bundlinje og resultater. Tør du reflektere under dette indlæg og mere interessant tør du tage 100 % ansvar for DIN HIGH PERFORMANCE THINKING ?

Måske er dette et af de vigtigste indlæg du nogensinde har hørt? Gør det til en sport at træne din tænkning og høst frugterne heraf i DIN hverdag.

Denne viden får du

1. Ekstra hestekræfter til din virksomhed
2. Indsigt i high performance tænkning
3. Vækstværktøjer til din bundlinje

Om indlægsholderen

Navn: Uffe Rasmussen
Firmanavn: SOS HUMAN CAPITAL APS
Telefon: 22 21 61 30
Mail: ur@soshumancapital.com
Branche: Inspiration - Foredrag - Workshop
Fast gruppe: Kolding/Vejle
Kører fra postnr.: 6650
Køretid: 2:38

Om virksomheden

Rådgivning, Salg, Inspiration, Foredrag & Workshop

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen, Jakob Panduro, Jan Brøgger, Anders B. Christensen, Jørgen Søndergaard og Søren Skyldahl m.fl.

Andet

Tøj vi får dig til at se godt ud i.

Wonitex er ALT i tøj og accessories til dig og dine medarbejdere. Vi trykker på alt også den skæve idé du måske tænker ikke er muligt. Vi vægter den personlige dialog med kunden højt.

Hos Wonitex er det vores mission at levere profiltøj i høj kvalitet til yderst konkurrencedygtige priser. Gennem partnerskabs- og samarbejdsaftaler har vi skåret store faste udgifter fra, hvilket kommer vores kunder til gode, og samtidig bruger vi vores energi på det vi er allerbedst til: at give god og nærværende rådgivning til dig, så du får den bedste eksponering af din virksomhed.

Denne viden får du

1. Profiltøj i høj kvalitet
2. Nærværende rådgivning
3. Logo som tryk eller broderi

Om indlægsholderen

Navn: Anette Koch
Firmanavn: Wonitex
Telefon: 23 61 44 98
Mail: anette.koch@wonitex.dk
Branche: Profiltøj
Fast gruppe: Vejle
Kører fra postnr.: 7100
Køretid: 2:00

Om virksomheden

Wonitex tilbyder profiltøj i høj kvalitet og til konkurrencedygtige priser. Vi yder en god og nærværende rådgivning.

Vi leverer logo som tryk eller broderi.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Vejle.

Bliv SoMe-ekspert på 15 minutter

De sociale medier kan være lidt af jungle. Både fordi der er mange forskellige kanaler med forskellige formål og mange forskellige måder at gøre "det rigtigt" på. Heldigvis findes der ikke rigtigt og forkert, men med et par lette tips til at begå dig på de sociale medier i hverdagen, kan du hurtigt kalde dig selv ekspert.

I oplægget gennemgår vi kort de mest brugte medier, deres formål og hvordan du kan bruge dem. Derudover får du konkrete tips og tricks til, hvordan du kan målrette dit indhold samt prioritere indsatsen, så du får mest muligt ud af den tid, du bruger på de sociale medier - og så du i stedet kan fokusere på de andre dele af din forretning, hvor du skaber værdi.

Denne viden får du

1. Viden om forskellige sociale medier
2. Tips til at målrette dit indhold
3. Konkrete to do's til at blive SoMe-ekspert

Om indlægsholderen

Navn:	Caroline Gram
Firmanavn:	Cilo Gram Communication
Telefon:	60 88 47 50
Mail:	caroline@cilogram.dk
Branche:	Marketing og kommunikation
Fast gruppe:	Aarhus Øst
Kører fra postnr.:	8381
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Cilo Gram Communication hjælper virksomheder med at klare de ting indenfor kommunikation og marketing, som de ikke selv har tid eller kompetencer til. Det er særligt rådgivning om eller praktisk hands on udførelse af tekstforfatning og sociale medier. Fra nederste punkt på kundens to do liste til øverste på min to do liste.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Inge Nielsen og Anders B. Christensen

Andet

Sælg på LinkedIn uden at sælge

"Man må ikke sælge på LinkedIn!" er en sætning, som mange vist har hørt. Men det må du faktisk godt. Det handler blot om at undgå at blive ham eller hende den træls-sælger-type.

Med netværkasketten på går vi ind i netværkets virtuelle højborg, LinkedIn, og undersøger, hvordan du kan bruge LinkedIn som en aktiv del af dine salgsindsatser uden at blive pågående og telefonsælger-agtig.

Denne viden får du

1. Hvad du må og ikke må, når du vil sælge på LinkedIn
2. Hvordan du kan komme i kontakt med potentielle kunder på LinkedIn
3. Tips til at komme i gang med LinkedIn

Om indlægsholderen

Navn:	Caroline Gram
Firmanavn:	Cilo Gram Communication
Telefon:	60 88 47 50
Mail:	caroline@cilogram.dk
Branche:	Marketing og kommunikation
Fast gruppe:	Aarhus Øst
Kører fra postnr.:	8381
Køretid:	1:30

Om virksomheden

Cilo Gram Communication hjælper virksomheder med at klare de ting indenfor kommunikation og marketing, som de ikke selv har tid eller kompetencer til. Det er særligt rådgivning om eller praktisk hands on udførelse af tekstforfatning og sociale medier. Fra nederste punkt på kundens to do liste til øverste på min to do liste.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Din guide gennem pensionsjunglen

Hvad enten du er solo-selvstændig eller indehaver/beslutningstager/medarbejder for en mindre, mellemstor eller stor virksomhed, så er udfordringen den samme. Pension er totalt ugennemskueligt - og sælgerne fra de forskellige pensionselskaber siger alle sammen, at deres produkt er det bedste. Så hvem kan du stole på - og hvordan gennemskuer du, hvad der er bedst for dig?

I mit indlæg kommer jeg ind på, hvilke arbejdsmetoder jeg anvender i mit virke som uafhængig og uvildig pensionsmægler, når jeg skal finde frem til, hvilket pensionselskab og hvilken pensionsløsning, der er bedst for mine kunder. Jeg introducerer dig for nogle redskaber til at opnå en større forståelse af din pensionsordning og hvilke mekanismer, der bestemmer, om du opnår et godt afkast eller ej på din opsparing. Du lærer desuden at gennemskue de mange skjulte gebyrer og omkostninger på din ordning. Glæd dig til en øjeåbnende guidet tur gennem pensionsjunglen.

Denne viden får du

1. Lær at gennemskue din pensionsordning
2. Opdag de skjulte omkostninger og gebyrer, som tærer på dit depot
3. Bliv godt klædt på til at udfordre og forhandle med dit pensionselskab

Om indlægsholderen

Navn: Henrik Wohlander Nielsen
Firmanavn: Honestus & Partners
Telefon: 25 26 01 73
Mail: henrik.wohlander@honestus.dk
Branche: Uvildig pensionsformidling
Fast gruppe: Skanderborg
Kører fra postnr.: 8382
Køretid: 2:00

Om virksomheden

Som branchens svar på Chuck Norris med det sorte bælte i pensionsrådgivning hjælper jeg jer gennem pensionsjunglen. Jeg er Uvildig med det ene mål for øje at sikre, at I får de bedste betingelser, dækninger og priser på jeres pensionsforsikringer - og samtidig sørger jeg for, at I opnår mest mulig opsparing til jeres alderdom med mindst mulig indbetaling.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Anders B. Christensen, Jakob Panduro, Jan Brøgger, Anette Koch

Andet

Forsikringer - undgå overforsikring!

Kort og ikke alt for nørdet gennemgang af de lovpligtige forsikringer, man skal have i sin virksomhed og en anbefaling til policer, som kan være rigtig gode, at kigge nærmere på.

Særlig fokus på Bestyrelsesansvarsforsikring & Netbanksforsikring samt lidt tips og tricks til jeres private forsikringer.

Denne viden får du

1. Hvad er lovpligtig? "Need to have - nice to have"
2. Hvorfor det er vigtig, at ansvarsforsikre sig i en bestyrelse/forening?
3. Hvorfor er forsikringer så dyre...?

Om indlægsholderen

Navn: Anders B. Christensen
Firmanavn: Care-4 Forsikringsagentur ApS
Telefon: 51 25 00 17
Mail: abc@care-4.dk
Branche: Forsikring
Fast gruppe: Skanderborg
Kører fra postnr.: 8900
Køretid: 2:00

Om virksomheden

Care-4 Forsikringsagentur ApS er et 100% dansk selskab, med fødderne solidt plantet i den Jyske muld. Vi er specialister i skadeforsikringer til erhvervsvirksomheder og private. HVORFOR VÆLGE ET AGENTUR? Fordi vi, som agentur har indgået aftaler med en lang række selskaber, hvilket betyder, at vi er ikke bundet op til kun et selskab og kan tilbyde en meget bred palette af produkter, når vi ser på jeres forsikrings behov.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Inge Nielsen, Jørgen Søndergaard, Jakob Panduro og Christian Jensen

Andet

Mødeleder i Skanderborg.

Hvad er zoneterapi? v/Louise M. Thorsen

Jeg vil fortælle om alternativ behandling og RAB, samt lidt om kinesisk medicin, med vægt på Zoneterapien hvilket jeg dagligt praktiserer.

Jeg vil fremstille mit oplæg med klient historier.

Denne viden får du

1. Hvad er alternativ behandling?
2. Hvad er zoneterapi?
3. Hvad har jeg særligt at tilbyde?

Om indlægsholderen

Navn:	Louise Møller Thorsen
Firmanavn:	Zoneterapi v/Louise M. Thorsen
Telefon:	24 60 09 11
Mail:	Louisemt@icloud.com
Branche:	Sundhed og alternativ behandling.
Fast gruppe:	Randers
Kører fra postnr.:	8960
Køretid:	4:10

Om virksomheden

Jeg tilbyder zoneterapi til alle mennesker i alle aldre.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

GDPR - Glem De Pokkers Regneark

Indlægget har to dele:

- 1) at give deltagerne konkret og praktisk viden om GDPR og hvor man bør starte sin proces.
- 2) at vise hvordan Legaltech Denmark har automatiseret og overskueliggjort arbejdet med systemet DPO Advisor.

Denne viden får du

1. Konkret viden om GDPR
2. Fordomme afkræftet - ikke mere "min kones søsters nabos kollega siger at...."
3. Pragmatisk tilgang til emnet, så GDPR bliver operationaliserbart

Om indlægsholderen

Navn:	Andreas Kabell
Firmanavn:	Legaltech Denmark
Telefon:	27 85 76 62
Mail:	aka@legaltechdenmark.com
Branche:	IT, software og rådgivning
Fast gruppe:	Aalborg
Kører fra postnr.:	9000
Køretid:	2:00

Om virksomheden

Vi laver simple løsninger til komplekse udføringer, og det gør vi ved at digitalisere ressourcekrævende processer, så vores kunder bruger så lidt tid som muligt på bureaukratisk arbejde.

Siden Daniel Hartfield-Traun og Kåre Rude Andersen stiftede LegalTech Denmark i 2017, har vi hjulpet over 1000 kunder med GDPR, informationsikkerhed og meget mere.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

64

Bæredygtighed ... de første skridt

Hvad er bæredygtighed? Hvorfor skal I arbejde med bæredygtighed?

Hvem i virksomheden skal arbejde med det? Har de tid? Har de kompetencerne? Hvordan kommer vi i gang?

Der er mange måder at spise en elefant – og det samme med bæredygtighed. Jeg tager jer gennem de første nemme skridt på vejen.

Denne viden får du

1. Grundlæggende viden om verdensmål / bæredygtighed / grøn omstilling
2. 7 gåde råd til at komme i gang
3. Grundlæggende viden om konsekvenser og muligheder for dig og din virksomhed

Om indlægsholderen

Navn: Inge Krogh Larsen
Firmanavn: Grøn Start
Telefon: 24 64 21 17
Mail: inge@groenstart.dk
Branche: Bæredygtighed
Fast gruppe: Rebild
Kører fra postnr.: 9400
Køretid: 2:00

Om virksomheden

Grøn Start er en uafhængig konsulentvirksomhed som hjælper små og mellemstore virksomheder med at komme i gang med en grøn omstilling. Uanset branche kan du få hjælp til de første skridt, med at få overblik og forståelse for de grønne løsninger du skal kan og skal starte med. Jeg er generalist i bæredygtighed og grøn omstilling og kan bidrage med det overordnede overblik og jeg kommer med et kendskab og forståelse for små virksomheder.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Rebild, Randers, Århus øst, Skanderborg

Andet

65



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Jeg taler Verdensmålsk – gør du?

Hvad er verdensmål og hvordan er det forskelligt fra bæredygtighed og grøn omstilling?

Der er mange spørgsmål i dagens grønne temaer og klimadebat. I dette indlæg får du en forståelse for hvordan de 17 verdensmål og 169 delmål gør det nemmere for din virksomhed at arbejde med bæredygtighed og finder de mål hvor din virksomhed kan bidrage og gøre en forskel – positivt og negativt.

Denne viden får du

1. Grundlæggende viden om verdensmål / bæredygtighed
2. Gode råd til at komme i gang
3. Positive og negative verdensmål

Om indlægsholderen

Navn:	Inge Krogh Larsen
Firmanavn:	Grøn Start
Telefon:	24 64 21 17
Mail:	inge@groenstart.dk
Branche:	Bæredygtighed
Fast gruppe:	Rebild
Kører fra postnr.:	9400
Køretid:	2:00

Om virksomheden

Grøn Start er en uafhængig konsulentvirksomhed som hjælper små og mellemstore virksomheder med at komme i gang med en grøn omstilling. Uanset branche kan du få hjælp til de første skridt, med at få overblik og forståelse for de grønne løsninger du skal kan og skal starte med. Jeg er generalist i bæredygtighed og grøn omstilling og kan bidrage med det overordnede overblik og jeg kommer med et kendskab og forståelse for små virksomheder.

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Oversigt over mødedage

Lige uger

Tirsdag	Onsdag	Torsdag	Fredag
Øst for Storebælt			
2670 Greve	2970 Hørsholm	2000 Frederiksberg	2600 Glostrup
3600 Frederikssund	4300 Holbæk	2820 Gentofte	
4700 Næstved		3520 Furesø	
		4600 Køge	
Vest for Storebælt			
	9530 Støvring	5700 Svendborg	5220 Odense
			7800 Skive
			8660 Skanderborg

Ulige uger

Tirsdag	Onsdag	Torsdag	Fredag
Øst for Storebælt			
2200 København N	3000 Helsingør	2750 Ballerup	1000 København K
3400 Hillerød	4200 Slagelse	4000 Roskilde	2800 Lyngby
4760 Vordingborg			3200 Gribskov
			4100 Ringsted
Vest for Storebælt			
9000 Ålborg	8000 Århus City	7100 Vejle	8900 Randers